

お得なクーポン載ってます! P.27~

SEBIKAI

せいび界

8

業界初!フリーペーパー

| FREE PAPER | ご自由にお持ち帰りください。

¥0

AUGUST.2017 VOL.621

平成29年8月号(毎月25日発行)平成29年7月25日発行/通巻621号(第48巻・第9号)

2017
自動車業界誌広報協力会

独自の軌跡で 研磨が変わる!

リョービの 電子ギヤアクションポリッシャー

2名様に
読者プレゼント
詳しくはP34



PEG-130

独自のパッド軌跡

一回転ごとに軌跡が変わる(頂点が1/5ずれる)リョービ独自のギヤアクション機構により、磨き傷が出にくく、オーロラマークも消せます。

特許出願中

一回転ごとに
頂点が
1/5ずれる

回転数が落ちない

回転数を維持するフィードバック回路を搭載

クラス最高のパワー

消費電力
910w

トルクが落ちることなく力強い磨き作業ができます。

作業スピードが早い

オービット径
Φ7.7mm

オービット量が大いいため、傷を消しやすく、作業性が良くなります。

作業に合わせて回転数を調節

回転数は6段階
200~660min⁻¹

変速機能で回転数を調節できるため、研磨熱を抑えることができます。

変速ダイヤル



RYOBI

リョービ株式会社

お問い合わせはナビダイヤルへ 0570-666-787
月曜日~金曜日(国民の祝日、当社指定休日を除く)
受付時間: 9:00~12:00、12:50~17:30まで

詳しい情報は
こちらから▶



自動車整備業向けフロントシステム 業界No.1の実績!

操作は簡単!
シンプルさと
速さが売りです!

MOTOR JIM
SPIA

Service to succeed.
It is progress and inspire to tomorrow.
A high-performance system for automobile and your business.

[モータージム スピア]

iPAD連携で効率UP

車検証QRコードからの
車両登録もラクラク

業務スピードアップ!

フロント作業の効率のUP!

コスト削減!

安心のサポート体制!

新車、中古車ご予算、好み
に合わせて探しますよ。

● 車両販売

● 車検

車検入庫ありがとうございます。
その後車の調子はどうですか?

Approach Cycle

● 一般整備

Birthday月でオイル
交換がお得ですよ。

日常業務の中でお客様とコミュニ
ケーションの機会を多く得る事で、
顧客接点を増加させ、車検を軸と
した生涯取引による入庫回数、売
上げアップを目指しましょう。

● 自動車保険

保険満期ですよ。引き続
きよろしくお願ひします。

● 定期点検

季節の変わり目です。故障
しやすい所を点検しますよ。

● 事故車修理・板金塗装

協定終わりました。修理完
了は××日後です。

■ コールセンターでの電話・インターネットオンライン
サポート、および専任サポート訪問。

■ 故障時の代替マシン貸出サービス有。

※現在お使いの整備フロントシステムより、大切な「顧客」「車両」
「整備履歴」データの移行も可能です!安心してご利用いただけます。

基本機能(一例)

- 得意先管理 ● 車両管理 ● 各種請求書作成
- 車検案内管理 ● 各種法定帳票印刷 ● 車両販売管理
- 集計業務 ● BP見積もり(別途OP)

当社WEBより「ネットdeデモ」にてデモンストレーションを
ご覧いただけます。

<http://www.basesystem.co.jp/>

30
お陰様で30周年

BASE SYSTEM

ベースシステム株式会社

〒143-0015 東京都大田区大森西3-31-8 ロジェ田中ビル6F
TEL:03-3298-7051(代) FAX:03-3298-3493

札幌営業所/盛岡営業所/関東営業所/東京第1営業所/東京第2営業所/大阪営業所/福岡営業所

サポートコールセンター 営業時間 9:00~18:00



0120-437-460

専任のサポートが訪問、電話、インターネットを利用したオンラインサ
ポート(遠隔操作)にて対応致します。また、故障時には代替マシン
貸出サービスにて対応致します。 ※一部対応できない場合もあります。



工場併設型ガソリンスタンド好事例

ハルミ自動車

株式会社ハルミ・コーポレーション

千葉県佐倉市中志津2-39-8 TEL/043-460-5612 FAX/043-460-5615

きっかけは過疎地域のスタンド閉鎖

專業整備工場に留まらず、広く自動車関連サービスを手がけている株ハルミ・コーポレーション(白井春彦社長)。整備工場としては本社の他、今回おじやました佐倉店がある。この佐倉店はオープン当初からガソリンスタンド併設の整備工場として稼動し、輝かしい実績を残している。

オープンの経緯について、「このところ、過疎地域ではガソリンスタンドの閉鎖が相次ぎ、それぞれガソリンを消費して給油しに行くという矛盾が生じ

ていると聞きます。

ユーザーからすれば死活問題であり、地域密着で営業している我々專業整備工場にしかできないことなのではないか？ また、千葉県でも同様のことが数年後に起きないとも限らないということで、スタンド併設型の整備工場として佐倉店をオープンさせたのです」と白井社長は語る。

同店の面している道路が、通勤車両の頻繁に通行する生活道路であることも決め手となった。給油は生活に密着した行為であり、目の前を頻繁に通ってもらうことで認知度を高めたいというのがその理由である。

し、サンフィットジャパンの提案する工場併設型ガソリンスタンドの1号店がここに誕生したのである。



白井春彦社長

同店では直近で月間5,000台を超える給油実績がある。こうして集客したお客さまに対し、スタンドに常駐するスタッフが適切なタイミングで声をかけを行い、車検や点検、保険など整備工場へ誘導するスキームを構築している。給油入庫台数に対し、仮予約を含めて車検予約の獲得率は30~40%を記録している。チラシを撒くよりも遥かに高い実績と言える。「社員からも好評で、ぜひ本社工場でもやりたいと言われています」と、導入の手応えを感じている白井社長。興味のある方は詳細をサンフィットジャパンまでお問い合わせください。



車検を予約すればするほどガソリンが安くなる

サンフィットジャパンが提案する 工場併設型スタンドの原点

こうして同社が工場併設型スタンドを検討するタイミングに、スタンド運営の豊富なノウハウを持つサンフィットジャパンからのオファーが合致

新しいビジネスモデル 工場併設型コンパクトガソリンスタンド 駐車場の一部(100坪程度)でも建設可能!

ローレルグループが総力を結集し、開発したガソリンスタンド運営プランです。ガソリンスタンドが持つ特性を最大限に活用し、販売管理・顧客管理に特化した独自のシステムと運営ノウハウが、自動車整備工場・車販売店の新たなプラットフォームとして様々なバリューチェーンを可能にします。



3つのポイント

抜群の集客力

月に4,000件が来店

確かな顧客固定力

次回車検予約率80%超

超低コスト 販売戦略

広告チラシは必要なし

コンパクト化による建築コストの大幅軽減
概算約3,500万円程度から建設可能!

サンフィットジャパン株式会社

〒812-0041 福岡県福岡市博多区吉塚4-11-34 三益ビル

お問い合わせは TEL 092-612-3535

サンフィットジャパン 検索

MSC 経営戦略会議

第40回 定時総会 第113回 研究会

協賛：(株)バンザイ・あいおいニッセイ同和損害保険(株)

全国の有力自動車整備工場が集まり、自動車整備業の勝ち残り策を研究、発表するMSC経営戦略会議(山崎 太議長)は、去る6月13・14日に、第40回定時総会及び第113回研究会を開催した。初日は、定時総会に引き続いて研究会が開かれ、日本総合研究所・特任研究員の佐藤和彦氏を講師に招いて講演を行った。2日目は前々回講演が行われた車検Web予約システム「totoco(ととこ)」を実践運営するラチェットモンキー ルート32号店を見学した。



佐藤尚武 副議長 挨拶

私もこの会に参加させてもらって、おそらく10年ぐらいだと思いますけれども、その間にたくさんの講師の先生の講演を聴き、色々な所を見学させてもらって、毎回色々なヒントを得て、いいところはどんどん自社にも取り入れたりしております。今日はこの後、日本総研の佐藤先生のお話と、前々回講師として来ていただいたラチェットモンキーさんの工場見学ということで、これもまたとても楽しみにしております。

講演

明日を勝ち取る整備工場

オートアフターマーケットで
勝ち残る整備工場になるために

佐藤 和彦 氏

一般財団法人日本総合研究所 特任研究員

1883年にカール・ベンツさんがメルセデスベンツを作って、クルマの時代が本格的に來ました。それで、エルメス

さんは何を考えたかという、「もう馬車の時代ではなかろう」と。だからもう自分の商売として馬具なんてやっていたら、会社はダメになるということを感じ取って、多角化しました。エルメスが多角化に成功した理由は、全く同じお客さま、貴族だったわけですが、良いお客さまをしっかりと掴んでいたのです。貴族の移動手段が馬車からクルマに移行する時に、貴族がクルマに必要な商品を作ったということなのです。

ですから、馬具商人からかばんや香水と色々なことを始めるわけですが、良いお客さまを掴んでいて、その人たちに売れる商品を取り扱っていったということなのです。これは今の自動車整備工場さんにとって、業態が大きく変わっていく可能性がある時にとても大事な教訓です。良いお客さまを掴んでいって、そのお客さまにどうやって移動のための商材を売っていくか、それから次の時代のロボットなどを売っていくか、そういう囲い込みが必要だという例

として、このエルメスが全く同じ感じになるのではないかと思います。

それで縮小する市場で勝ち残るカギは何かというと、「コストと差別化」もうこれしかないわけです。シェアの奪い合いがどんどん進んで

行くと、結局は「囲い込む」か「業界の枠組みを変える」しか選択肢はありません。業界の枠組みは基本的には、よっぽどのことがない限り変わらないので、自動車整備工場の経営者がやるべきことはお客さまの「囲い込み」という結論になるわけです。

お客さまを囲い込むための事業、今すぐ力を入れる事業は、車販と保険になります。クルマと同時に保険を売って、お客さまを囲い込んでおくというのが一番大事になります。またこれからは持株会社の経営が当たり前、持株会社で整備工場を運営するのが普通のことになるのだと思います。実は1995年の車両法が改正になる前にカーアフターマーケットにフランチャイズはほとんどなかったわけです。それがどうでしょう。今ではもう普通ですよ。それと同じように、これからの時代はもう持株会社の整備工場グループが普通になる時代になり、大企業間のぶつかり合いが始まると予想しています。 (一部抜粋)





検査ラインを除きピットは9つ



ピットと半地下席はドアと階段で直結

ラチェットモンキー ルート32号店 (香川県高松市)

お客さまはもちろんスタッフにも 快適な空間・環境を構築

多岐に渡る事業を展開する香川県高松市の大手グループ、(株)ヤマウチが運営する整備工場の1つが今回おじゃましたラチェットモンキー ルート32号店である。

同店は見た目からすると、ご来店されたお客さまがいかに快適に、待ち時間を長く感じさせずに過ごしていただけるかを追求した作りとなっている。

立会い車検は最短30分(もちろん作業内容によっては長くなることもあり)で完了する旨を掲げると共に、作業の様子にはピットに隣接したガラス張りの座席から見る事ができ、しかもその座席はピットよりも一段下がった半地下になっているため、車両をリフトアップした場合も着席したまま見ることができる。子供たちも喜ぶ安全設備と言える。

もはやインターネットカフェ 充実したマンガとパソコンを用意

ピット隣接席の直上、2階部分には今度は逆にピットを上から見下ろすことができる畳スペース(テレビ完備)の他、中央にはマンガ約3,000冊を収める本棚、畳スペースとは本棚を挟んだ反対側にパソコンを置いており、フリードリンクサービスと合わせればまさにインターネットカフェとなっている。

スタッフにも優しい車検Web予約 システム「totoco」を実践運営する

人への配慮はお客さまだけでなく、スタッフにも向けられており、同店はWeb上で車検の予約ができるシステム「totoco」を実践運営している。本システムの導入によって、電話が鳴る機会は大幅に減ったというが、実際、取材中に電話が鳴ることはほとんどなく、スタッフは作業に集中できていた。



約3,000冊のマンガ(裏にはパソコンが)



ピットを見下ろす畳休憩スペース

ラチェットモンキー ルート32号店

会社名: (株)ヤマウチ

所在地: 香川県高松市西山崎町927-1

電話: 0120-935-570

FAX: 087-806-0032

営業時間: 9:00~19:00

整備受付時間: 9:00~18:30

定休日: 年中無休

業務内容: 車検整備工場、一般整備、
定期点検、自動車保険、
自動車販売(新車・中古車)

感動夢工場

第36回 研究会

協賛：株式会社 バンザイ

お客さまの要望にマッチした様々なメニューを用意し、納得いただけるメンテナンスを通じてお客さまに感動を与える整備工場を目指す感動夢工場（高間専逸会長）は、去る6月1日・2日に、第36回研究会を開催した。初日は、有限会社エイ・エル・ピーの代表取締役 八尾稔啓氏を講師に招いて講演を行った。2日目はこの日より開催となった第35回オートサービスショー2017を見学した。

照沼正俊初代会長
挨拶



私は初回からこの会に出席しているのですが、見渡してみますと段々若返ってきたなあ、顔ぶれが変わってきたなあと思います。自分もこの年代になってくると、ちょっと考え方がずれたりもするでしょうから、そろそろ自分の代わりの者を出席させて、2～3回出席させたらチェンジして若返っていければと思っております。

私どもは茨城県東海村が本所で、ひたちなか市にある車検館で感動夢工場に入会しているのですが、普通にやっていると業績が落ちて行きます。そこで思い切ってロータス同友会に入会しました。

これから先自分はあと5年ぐらいでそろそろ職を下りるために、後継者である私の息子を茨城県にある多くの整備工場に顔見知りにおきたかったからです。今、茨城県の整備工場を動かしているのは40代の方であり、役職にも就いて、バイタリティーを持ってやってくれています。

感動夢工場は感動夢工場で、自分たちのあるべき姿を見据えながら、役に立つ講演や研修など色々な提案をしてくれますので、今回の講演も楽しみに聴きたいと思います。

お客さんの心を わしづかみにする 顧客購買心理学

有限会社エイ・エル・ピー
代表取締役 八尾稔啓氏



お客さまの心をくすぐる感じが加われば、同じPRでも変わると思えます。相手の生活パターンに合わせて、物語を生むということです。例えばクルマを売るにしても、「今年のクルマはこんなメカが付いていて、乗り心地がいいですよ」などといっても、今時乗り心地の悪いクルマなんてないでしょうから、それよりも同じレジューンに行くのにしても、ブラックバス釣りをやっている人に向けて、「後ろにバス釣りのルアー竿の配置がしやすい」とか、「後ろに腰掛けて川釣りができます」とか、そういうパターンの方がイメージしやすいじゃないですか。相手の生活に合わせたクルマの使い提案ということです。

お子さんができた時はルアー釣りに行くのだけれども、「2階に上がるとテントができるとか色々な工夫がしてあると家族で使えますね」というような提案ができると思います。

ただ、クルマをベースにやり過ぎている感じもします。もう少しクルマから離れてもいいし、ワークライフバランスとか人生まで考えたらどうなのか。あるいは地域で考えたらどうでしょうか？

今、東京では運転免許を取らない人が増えてきていて、クルマが売れないという話もよく聞きます。地域は年寄りばかりが増えてきて、免許の返納も言われています。そうすると足回りがいいので、そのための足回りになるようなもの、例えば、地域のNPOにクルマを買ってもらってそこで活用する方法も含めて売るとか、色々な方法がありますよね。売り方の視点を変えると、同じクルマを売るのでも変わってきますかというお話です。（一部抜粋）



懇談会に臨む柳田昌宏社長（中央）、浅沼芳政専務（左）、佐藤誠常務（右）

株式会社バンザイが定時株主総会・取締役会を開催

新役員人事も発表

91期は減収増益に

株式会社バンザイ（柳田昌宏社長）は、去る6月28日に第91期定時株主総会・取締役会を開催、その後、恒例となっているプレス懇談会をバンザイ本社ビル（東京都港区）にて行い、平成28年度業績報告、平成29年度の役員人事並びに営業方針、新商品について発表した。

同社の第91期の売上高は291億8,600万円（前期比11億6,100万円減）、営業利益は10億3,400万円（前期比200万円増）、経常利益は10億1,900万円（前期比5,500万円増）、当期純利益は5億4,800万円（前期比2,600万円減）と減収増益となった。前年度のヘッドライトテスター

特需の反動もあって売上高は減収となったが、営業利益、経常利益は増益となり、特に経常利益は10億円超えを達成した。

第92期において同社は、成長のステップを確実に踏むための基盤づくりとして「職場環境の改善・働き方改革」を経営の主要目標の1つに掲げ、持続的成長を実現していくために、従業員1人ひとりが限られた時間の中で、その能力を最大限発揮できる職場環境づくりを推進していくとしている。

また、これらの方策をはじめ、3年後の同社創業100周年に向けた事業戦略を着実に実行し、さらなる100年を見据えた強固な企業体質を築いていくため、全社一丸となって、課題に取り組んでいくとしている。

第92期の役員人事

（敬称略）

代表取締役社長

柳田 昌宏

専務取締役

（営業本部 営業本部長）

浅沼 芳政

常務取締役

（管理本部 管理本部長）

佐藤 誠

取締役

（営業本部 営業副本部長）

藤盛 保包

取締役

（営業本部 技術部門担当）

飛田 敏行

取締役

（営業部長）

山本 正明

取締役

（総務部長兼システム部長）

山田 卓志（新任）

常勤監査役

上林 宏行（新任）

監査役

岩知道 真吾

監査役

佐藤 圀臣

顧問

高山 正敏



車検の集客もウェブが必須の時代 どこが最適か？

インターネットを活用した広告は費用対効果が見易い広告塔として使われ、様々な業界が紙媒体から映像媒体そしてインターネット上での広告にシフトしている。インターネットを活用した集客術はフェイスブックやSNSを利用したものから、マッチングサイトなど多くの形態で展開されている。中でも注目なのがマッチングサイトである。

ホームページ持っていますか？ 繋がっていますか？

多くの一般ユーザーはインターネットを活用し、利用したいサービスを自ら選んでいく傾向が最近の流れである。10代の若者30名（大田区某専門学校生）にアンケートを取ったところ、98%がまずインターネットで調べて何かをする、という結果も出ている。そういったインターネットに自社の看板（ホームページなど）が出ているかどうかの重要性は本誌連載インターネット活用講座にも記されているが、重ねて解説をする。

まず自社の看板、いわゆるホームペー

ジなどで所在地や事業内容、自己紹介などが掲載されていないければ、実際の店舗があったとしても存在しないことになってしまう。目の前に店があってもインターネットを利用した検索にヒットしなければ無いものと判断するのが当たり前の中になってきている。その当たり前に対してまだまだ対応しきれていないのが、そう我々自動車業界なのである。

ホームページだけでは不十分 サービスを十分に使いきる！

さて、FCに加盟している整備工場であればそのFC本部のホームページに自社のページがあることが多い。もちろん、固有のホームページを持っている会社も少なくない。SNSにて自社を紹介するケースもある。とにかく世の中に自社の存在をアピールすることがインターネットでは可能である。そういった中でより広く自社の存在を知ってもらうのに有効かつ直接的に自社へ誘導し商売に繋げるのに効果的なのがマッチングサイトである。マッチングサイトはいわゆる一括で大量の中古

車査定を依頼する、地域を選択して自分の利用したいサービス（車検や廃車、保険など）を受けるウェブ特有の仕組みである。例えばヤフーや楽天などが展開するサービスではオークションやショッピング、トラベルなどが分かり易いと思う。今回はその中でも車検のマッチングサイト数社をピックアップしてみたので、自社の集客手段として活用して頂ければと思う。

まとめ

総合的に見て楽天車検の登録会社が多く、クチコミ数や知名度、ユーザー的視点からの使い易さも相まって、これからの伸びにも期待が出来る。もちろん、多くの会社が利用、繋がっているという点で見てもライバルが多いという見方も出来る。だが、アクティブであり数が多ければ多いほど多くのユーザーが足を運ぶのがマッチングサイトの魅力でもある。また、自社ホームページでは予約や見積りまではシステムを入れなければ難しいところも補完してくれるのも利点でもある。動いていない会社との差別化、若者や新しい商圏、ターゲットを、インターネットを通じて集客し、これまで以上の収益向上を狙って頂ければと思う。



■ EPARK 車検 <https://otakara-shaken.com/>

ランキング形式で車検基本料金が掲載されているサイトとなっている。郵便番号で地域を絞れるのでサイトに掲載されている会社を見ることが出来る。掲載数は2,512社となっており、車検基本料金の大幅値引き（最大82%）も魅力である。各店舗の特典も掲載されているが、車検基本料金の割引率に依存した形となっている。車検価格の検索並びに比較、特典が豊富であることをアピールしている。



■ 車検.com <http://kakaku.com/kuruma/shaken/>

価格.comの車検版として登録車数1,461社となっている。最初の画面は見にくく、郵便番号を入力すると別のサイト、グービットへ連れてかれる。グー自体は車販などでも有名なので、安心感が高い。並び替えなどの機能により価格や距離といったニーズにも対応出来ている。整備工場レビューもついているので、車検実施を依頼するイメージが付きやすい。アイコンによる実施サービスも分かりやすい。



■ とことん車検ナビ <http://www.tokoton-navi.com/>

リアルタイムに車検予約の状況が見えるので実際に動いているサイトという印象を受ける。多くのユーザーがリアルタイムで見積りした金額も分かるので価格の重視のユーザーにとってはありがたい点である。かたや登録会社数は473社とやや少な目なので、全国的というよりも都市部であれば使い易いといった所が見受けられる。画面自体は見にくい点は改善の余地あり。



■ 楽天車検 <https://shaken.rakuten.co.jp/>

楽天グループの展開する車検予約サービスとして全国区にて3,445社という最大級の掲載数を誇る。車検予約によるポイント付与も楽天ユーザーであれば嬉しい。レビュー掲載数も多いので、価格はもちろん、各店舗の対応なども参考にし易い。概算の見積りはもちろんのこと、各社のページには店舗写真も掲載されている。車検予約まで一直線に繋がっているのが単純に使い易い。



有限会社 福南自動車工業

車検のコバック福島西インター店

福島県福島市成川字久保前10-1

TEL 024-546-4901

FAX 024-546-4117



コバック加盟で店舗を一新 車検を軸に新規顧客の創造



何故コバックに加盟しようと思ったのですか？

車販依存の新規顧客創造に限界を感じたのがきっかけでした。車検台数自体は年間1,000台から900台をいったりきたりと、成長しているようで停滞していました。成長させたいイメージはあるものの、自分では実現するには難しいと壁に当たっていました。そんな折に同業者で成長している企

業を見るとコバックに加盟しており、自社の更なる成長のためにもコバック加盟を決意しました。コバック本部に見学に行ったことも決意を固める要素になりました。徹底された仕組みに感銘を受け、分業効率化が現在の自社には必要不可欠であると感じました。

他のFCもありましたが何故コバックだったのですか？

仕組みに惚れ込んでしまい、自社でもやってみたいと思ったため、他のFCは考えませんでした。それに中身を見れば時間のロスや集客術など、どれも今の仕事よりも楽になる仕組みであったので、魅力しか感じられませんでした。

加盟する上で不安だったところはありますか？

正直に申しますと本部からの教育が3割ほどの進捗状況でオープンしたことが不安材料でした。ロープレを徹底的に行うのですが、実務の後となると難しく、ソフトの準備が万全ではなかったことです。

その不安はオープンして払拭されましたか？

そうは言っても仕組みが完成されているので、オープンしてしまえばスムーズに進みました。それと、新規そして既存のお客様に育てていただけたと感じています。

コバックの魅力はなんですか？

やはり仕組みです。教育や現場での動きといった全てが理にかなっていることです。

コバックを勧めるとしたらどんな言葉で勧めますか？

経営の安定と地域のお客様の為そして社会貢献にも繋がるので是非加盟しましょう！

今後の予定を教えてください

女性客を始め、車検を軸にした新規顧客の創造をしながら1年後には1,500台、3年後には3,000台を目標に進めてまいります。



コバック FC 事業では加盟店様同士の競合をしないシステムを採用しています。その為 **地域で一社**のみしか加盟店募集しておりません。だからコバックは「**地域一番店**」の実現を支援出来るのです。

コバック フランチャイズ事業部

資料請求は ▶ 0120-589-555 まで

〒471-0064 愛知県豊田市梅坪町 8-4-11 FAX : 0565-35-2559 EMAIL : info@kobackway.com





特集

- page04 MSC経営戦略会議
第40回定時総会・第113回研究会
- page06 感動夢工場
第36回研究会
- page07 企業インフォメーション
株式会社バンザイが定時株主総会・取締役会を開催
- page08 車検の集客もウェブが必須の時代 どこが最適か？

自動車整備

- page03 工場併設型ガソリンスタンド好事例
ハルミ自動車 佐倉店 (株式会社ハルミ・コーポレーション)
- page10 コバックイベントレポート
車検のコバック 福島西インター店 (有限会社福南自動車工業)
- page14 整備工場のためのインターネット活用講座

自動車販売・塗料

- page22 研修ミニレポート①
カーベル最強店長研修 今年も開催！
- page33 研修ミニレポート②
イサム塗料が 2017 年度特約店研修会を開催

お役立ち情報・コラム

- page12 隣の芝生は何色だ？
- page15 誌上編集部ブログ
- page24 内海正人先生の労務相談室 
- page26 自動車リサイクルのページ

製品関連他

- page33 注目の商品・サービス
- page34 読者プレゼント

明日を勝ち取る整備工場

この先50年間縮小するカーアフターマーケットで 勝ち残る整備工場になるために

今後、自動車業界で生き残っていく上で必要な情報
そして、今何をしなければならないのかが見えてくる
自動車整備工場必携のビジネス書籍発刊！

著者 **佐藤和彦**
一般財団法人 日本総合研究所 特任研究員

定価 1,500円
B6判/100ページ/税抜き価格1,388円




お知らせ：Web 限定の記事もございます。

のマークは関連記事を Web で閲覧できます。(>> www.seibikai.co.jp) Web 版も全て無料

せいび界

2017年8月号

平成29年7月25日発行

(毎月25日発行)

通巻621号(第48巻・第9号)

■発行

株式会社せいび広報社

〒144-0051

東京都大田区西蒲田6-36-11

西蒲田NSビル5F

TEL 03-5713-7603

FAX 03-5713-7607

URL www.seibikai.co.jpEML info@seibikai.co.jp

発行人：入村健二郎

編集長：八木正純

編集：石川竜平

WEB担当：榊原 慎

制作：有限会社ダイキ

印刷：有限会社ダイキ

■配布協力

【整備振興会・団体】

一般社団法人群馬県自動車整備振興会

一般社団法人京都府自動車整備振興会

一般社団法人佐賀県自動車整備振興会

一般社団法人東京都自動車事業振興協会

【地域部品商】

有限会社上島商会

株式会社大館自動車部品商会

株式会社永瀬パーツ

有限会社松江自動車用品商会

株式会社丸徳商会

明治産業株式会社

【その他関連事業者】

株式会社アートパーツ長野

あいおいニッセイ同和損害保険株式会社

有限会社旭自動車商会

株式会社オートリサイクルナカシマ福岡

株式会社カーズターミナル

株式会社カーセブンティベロフメント

株式会社カーベル

株式会社川島商会

株式会社紀南パーツ

株式会社久保田オートパーツ

株式会社コバック

株式会社サンケイ商会

サンフィットジャパン株式会社

株式会社多田自動車商会

株式会社辻商会

株式会社テクニカルクリーン

株式会社永田プロダクツ

株式会社ナプロアース

株式会社福島リパーツ

ベースシステム株式会社

株式会社ホリデー

株式会社桃太郎部品

株式会社ヤツツカ

株式会社ユピック

株式会社吉田商会

有限会社和気商店

隣の芝生は 何色だ？



三好 高史

(株)ビジネス通信工業 取締役。

企業用の電話、FAX、OA機器の販売、リースまで幅広く扱う。日本全国の自動車業界とはOA機器の導入で幅広い繋がりを持つ。異業種の営業マンでありながら、「自動車業界が好き」というスタイルで様々な会合に参加し、情報交換を各地で行う。年齢45歳。座右の銘「一期一会」

いつも見られている意識

皆様はラーメン屋や飲食店等のカウンターで食事をした経験があると思います。最近ではスマホなどを片手に料理の待ち時間を潰す方も多いと思います。私の場合、カウンター内側の調理風景を目で追うことが多いです。先日ですが、アルバイトの男性でしょうか、髪の毛を触りながら注文を受けていました。おそらく彼の癖でしょうが、何気ない所作が嫌悪へと変わることもあります。それは茹で上がったラーメンに盛り付けをする時に起きました。先ほどアルバイトの男性が髪の毛を触った手で盛り付けを始めました。それを見た私は一気に食欲が無くなり、オーナーを呼んで注意をして店を後にしました。何気ない癖やしぐさなどを人は見ているものです。仮に手を洗っていたとしても気になる人もいると思います。

車業界であっても同じ

日常的に皆様の店に来店されるお客さまは商談の最中に店舗内や作業風景、はたまた服装なども見られているのです。何気ない作業1つとっても注意が必要になります。工具の

扱いやツナギの汚れ具合、今となっては少ないと思いますがくわえタバコでの作業などが分かり易いと思います。そういった姿を見てお客さまは「安心して任せて大丈夫なのか」という心理に駆り立てられます。その結果として「ここの整備工場はいいかげんで大事な車を大切に扱ってくれないかもしれない」と思ってしまうユーザーも少なくないはず。こういったレッテルを貼られてしまうと女性客の場合は直ぐにウワサや口コミが広がります。

見られているという意識をすることで雑な作業などは改善されますし、皆様自身が日常で受ける様々なサービスに置き換えていただければ、注意をする方法なども見つけれられると思います。

口に入れるもの、つまり食事であれば安心、安全が絶対の条件です。車もお客さまは安心して乗りたいというのがニーズとして大きいと考えるのは必然です。いつも見られているという意識を持つことがサービス業はもちろん、どんな職種にも現代には必要です。いつも見られていると意識をしながら日常の業務、生活に気を配って頂ければと思います。

リサイクルパーツをお探しなら

全国ネットワークから欲しい部品を素早く検索！

見積り無料 全国発送



社会に貢献するリサイクル業

お気軽にお問い合わせください。

株式会社 福島リパーツ 024-946-1180

取り扱いパーツ

- エンジン
- トランスミッション
- 噴射ポンプ
- ターボチャージャー
- セルモーター
- ラック&ピニオン
- オルターネーター
- ドライブシャフト
- ラジエター
- ACコンプレッサー
- コンデンサー
- パンパー
- マフラー
- 足回りパーツ
- ライト
- ドアミラー
- シート
- グリル
- ドア
- オーディオ
- ボンネット
- トランク
- メーター
- フェンダー
- スпойラー
- タイヤ
- ガラス
- テールランプ

廃車買い取りサービス

廃車、事故車買い取ります!!

福島リパーツ



詳しくはWEBをご覧ください

〒963-0102 福島県郡山市安積町笹川字北向72 info@f-repairs.co.jp サービス・取り扱いパーツの詳細は www.f-repairs.co.jp

GEN UINE 高品質! 高性能!

Seiken ブレーキパーツ

フルード



MEIJI 明治産業株式會社

本社：東京都港区赤坂1-1-12 〒107-0052 電話03(5563)8855番(代表)
ホームページ：http://www.mesaco.co.jp/

●営業所

札幌 011(822)0155
仙台 022(235)1551
宇都宮 03(5574)7860
大宮 03(5574)7860
東関東 03(5574)7860

八王子 03(5574)7860
横浜 03(5574)7860
名古屋 052(331)8621
大阪 06(6458)7451
広島 082(292)8511

四国 087(804)7011
福岡 092(411)0836
鹿児島 099(257)5052
沖縄 098(856)6880

●製造元 ISO9001・ISO14001認証取得 JIS認定工場
Seiken 制研化学工業株式会社

本社：東京都港区赤坂1-1-12 明産溜池ビル9F 〒107-0052 電話 03(6684)4181
ホームページ：http://www.seiken.com/

静岡工場 静岡県菊川市赤土1220
〒437-1507 電話 0537-73-2911
真岡商品課 栃木県真岡市松山町8-1
〒321-4346 電話 0285-80-6131
上田商品課 長野県上田市諏訪形1486
〒386-0032 電話 0268-29-1152



関谷 秋彦 中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社。代表取締役兼 WEB ディレクター。元ディーラーフロントマン。中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社を経営し、顧客は全国に数十社。中古車販売店や整備工場のホームページ制作を行う傍ら、顧客フォローや集客のアドバイスを行っている。

整備工場のためのインターネット活用講座

ホームページのご相談は ▶ <http://digitalconvergence.jp>

情報取得の多様化に対応出来ない整備工場は淘汰される

HPさえ開設すればよい時代は終わった

ここ数年で、インターネットを活用した集客方法は実に多様化しました。どんな集客方法があるのか考えてみましょう。

自社HP、ヤフオク!、ECサイト、ブログ、Facebook、Twitter、YouTube動画、Instagram、リスティング広告、ディスプレイ広告、バナー広告、リマーケティング広告など、インターネット広告だけを見ても、これだけの集客手法が存在するのです。この他に、インターネット以外のチラシやDMなどのアナログ広告も加わります。

1台の車を売るため、1台の整備入庫を増やすため、これだけの媒体に広告や記事を出さなければ売れない時代になっているのが現実です。一昔前は、HPさえ開設していれば、クルマが売れたり整備入庫が増える時代もありましたが、ここ数年で状況はがらりと変わっています。

なぜだと思いますか？

理由は【SNSの普及】によるものです。現在のネットユーザーがどこから情報を手に入れているかというと「SNS」なのです。

SNSの活用が必須の時代

今のユーザーは、FacebookやTwitter、InstagramなどのSNSから情報を入手しています。ここ数年、SNSの爆

発的な浸透のおかげで、情報の取得先が増えたのです。

あなたも、飲食店の情報を口コミサイトから取得したことがあると思います。同様に、あなたの整備工場の情報をSNSから取得するユーザーが増えているのです。

以前は、ホームページを構築してブログを書くだけで、成果を出すことができていましたが、今は『全てに着手していないと売れない時代』です。「やれば売れた」という時代から『やらなければ売れない時代』に変わったのです。

インターネットの取り組みを面倒だと思うのか？それとも、そんな時代だからと前向きに取り組むのか？あなたには、2つの選択肢があります。どちらを選択するのも自由ですが、時代の流れを考えると、答えは1つしかないように思います。

HPをしっかり構築すること、複数のSNSを使って正しく情報を発信すること、SNSや地域の顧客に向けて自社の情報を配信して、HPへアクセスを集めること、これらの活動が必須の時代になったのです。

今までは、やれば売れたのですが、これからは、やらなければ売れなくなります。まだインターネットの活用に着手できていないお店は、HPとSNS等を活用した情報発信に、今すぐ、何が何でも、行動してほしいと思います。今ならまだ間に合うと思います。あなたは、いつ行動しますか？

「整備工場のためのインターネット活用講座」と検索



中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社

有限会社 **デジタル・コンバージェンス**

中古車店や整備工場へ「成果の出るホームページ」を制作しているインターネット販売のプロフェッショナル。



部品お問い合わせは
早い対応が自慢の **ナプロ** まで！
最新車種から旧車まで対応可能

■こんな車も全部買い取ります。高価買取



●修復不可の車 ●過走行車 ●事故車 ●不動車・低年式車 ●車検切れ ●水没車



ワクワクくるくるリサイクル

naproearth

The Automobile Parts Cycle Origin Earth Inc.com

株式会社ナプロアース

〒960-0719 福島県伊達市梁川町
やながわ工業団地 63-1
Tel.024-573-8091 Fax.024-573-8092

誌上編集部ブログ

本コーナーは本誌編集部員が日々の活動を通じて感じたことを綴るコーナーです。

そんな急速にEVにシフトするのか？

自動車はEVにシフトしていく？

「明日を勝ち取る整備工場」などという単行本を自社で発行している手前か（また宣伝？）、今後の自動車業界はどうなっていくのかという話を耳にする機会が多くなってきた。

その中でも一番よく聞くのが、自動車のEV化シフトである。やれ、フォルクスワーゲンは5年以内にすべての車をEVにとか、オランダは2025年までにガソリン車、ディーゼル車を撤廃すると宣言だとか、はたまたその勢いはヨーロッパだけに留まらず、中国の2016年のEV販売台数は41万台、実に日本の約20倍を記録するなど、もはや止められない世界情勢になりつつある。

そこへ覆いかぶさるように、自動運転の流れ、あるいはカーシェアリングなどクルマを所有することから利用することへの変化も加わって、自治体やクルマの貸し出し業者が管理するEVを利用して移動するのが、近未来のクルマ利用シーンであるとされている。

しかし、上記のようなスタイルが、さも明るい未来であるとするにどうにも違和感を感じずにいられない自分がある。

長距離移動の補完はどうするのか？

というのも、ここまで耳に入ってくるEV普及のイメージはタウンユースに限ったものしかなく、聞き漏らしかもしれないがEVに必ず付いて回る航続距離の問題＝遠距離ドライブへの対応が難しいことが、全く無かったことであるかのように切り捨てられているとしか思えないからである。「それなら遠距離を移動しようと

思ったら、ポイントポイントにEVステーションのようなものを設けておいて、クルマを乗り継いでいけばいいじゃないか」と言われる方もいるかもしれない。

仮にそうだとしても、ではその体制を実現するためにはどれだけの投資が必要になるのだろうか？民間業者が投資するには、途方もない金額がかかりそうだし、自治体が整備するにしても税金で対応するしかない。国から補助金が出たとして、巡り巡ればこれだって税金である。この場合、極端な話、クルマの本体価格と同じだけの金額を利用者が税金で納める、それなら向こう〇年は利用できるということにもなりかねないのではないだろうか。

要は個人がクルマを購入しなくなる代わりに、自治体がクルマを購入して管理するという体制になるのだから、自動車税を除いてかかる資金としては同じはず。だから利用者が本体価格と同額を税金として納めるのが筋だろうということである。

こうなると理屈では分かって、常に手元がないクルマに対してお金を払うのか？という、まるで毎月家賃を払っても自分のものにはならない家に住み続けるより、毎月ローンを払ってでも自分の家を建てる、のような議論と同じような議論になってくる。

冒頭で紹介した弊社刊「明日を勝ち取る整備工場」でも、物事が変化するスピードはそれぞれ異なり、一番変化しにくいのは人の意識だと紹介している（う、またも宣伝か？）。技術の変化はここ最近確かに早くはなっているが、人の意識まではそうそう早く変化していくのは難しいだろう。長距離移動の補完をどうするのか？ぜひ聞いてみたい。（)



TOYOTA



トヨタ初の国産乗用車・トヨタAA型(1936年)

変わらぬ想いで、
これからも。

トヨタの社会貢献活動の原点は、創業前まで遡ります。

1890年、創業者 豊田喜一郎の父・佐吉は、

苦勞する母親の姿を見て、「豊田式木製人力織機」を発明しました。

1925年には蓄電池の発明奨励のため、

帝国発明協会に寄付を約束するなど、

その生涯は人々の生活を豊かにするための支援に尽力するものでした。

佐吉の精神は喜一郎へ受け継がれ、

さらには今日のトヨタの社会貢献活動へとつながっています。

すべての方々に笑顔になっていただける企業をめざして。

私たちはこれからも、地域の社会課題の解決を通じて、

「いい町・いい社会」づくりに取り組んでまいります。

これは一日の秒数

$60 \times 60 \times 24 = 86400$

さてこの数字はなんでしよう？

ワカラナイアス...

一日で色々できそうな気がしてきます！

うん

いざ数字で見ると意識が変わってくるよね！

はい！よろしくお願ひします！

新人メルちゃん

新人指導中！ミナちゃん

それでは！今日の研修は経営意識についてです

今日はスウィーガネ！

では次にこの本を見てみましょう

経営戦略 Data

経営戦略データ！

まずはこのページ！この数字はどう見える？

わう数字だらけです！

まあとだけがんばってw

T市は人口多いのに台数が多いように見えません！

車両保有台数	
T市	35852
S市	25420
S市	44210

でも、ここでその地区にある整備工場の数を見ると

10軒！

台数は少なくても実は仕事が多いですね！

こういった穴場や状況を知るために

まずは台数などの総数を知り

その周辺に何人のライバルがいて

どれだけ売り上げをのばせるのか？

様々な数値を総合して判断し会社の経営方針を固めていくの

こちらどうぞ

この本のデータが送る重要なメッセージが読み取れるのです！

意識していないとただの数字ですけど...

さっしり！問題意識のアンテナを通して見ると

ありがとう

明日を勝ち取る整備工場

この先50年間縮小するカーアフターマーケットで勝ち残る整備工場になるために

今後、自動車業界で生き残っていく上で必要な情報そして、今何をしなければならないのかが見えてくる自動車整備工場必携のビジネス書籍発行！

著者 佐藤和彦

一般財団法人 日本総合研究所 特任研究員

定価 1,500円

B6判/100ページ/税抜き価格1,388円

好評発売中！

自動車アフターマーケット 業界人の必携書

経営戦略データ 2017

数字に強い経営者が勝ち残る時代。アフターマーケットのデータをここに凝縮

定価 2,400円 (税込み)

本体 2,222円 / B5版 / 132ページ

<収録内容>

I章 変化するメンテナンス産業	VI章 自動車ユーザーの使用状況
II章 異別継続検査台数実績	VII章 メンテナンス・マーケット
III章 ユーザー車検件数と伸び率	VIII章 メンテナンス・事業者の推移
IV章 自動車のストック<保有台数>	IX章 分解整備事業者の経営実態
V章 自動車のフロー<生産・販売台数>	X章 全国市区別自動車台数・整備工場数

※弊社独自調査のデータ

明日を勝ち取る整備工場

著者 佐藤和彦

一般財団法人 日本総合研究所 特任研究員

定価 1,500円

B6判/100ページ/税抜き価格1,388円



一般社団法人
自動車公正取引協議会

会長 西川 廣人

〒100-0014 東京都千代田区永田町一―二―三〇
電話 〇三(五五二一)二二一一
FAX 〇三(五五二一)二二一一

一般社団法人
日本自動車販売協会連合会

会長 久恒 兼孝

〒105-8530 東京都港区芝大門一―一―三〇
日本自動車会館15階
電話 〇三(五七三三)三二〇〇(代)

一般社団法人
日本自動車整備振興会連合会
日本自動車整備商工組合連合会

会長 橋本 一豊
専務理事 木場 宣行

〒107-6117 東京都港区六本木六―一―一森タワー十七階
電話 〇三(三四〇四)六一四二(代)
URL <https://www.jaspa.or.jp/>

全国自動車大学校・整備専門学校協会
(略称: ジャムカ)

会長 中川 裕之
副会長 齋木 寛治

〒160-0015 東京都新宿区大京町三一
ヴィップ新宿御苑一―〇―一
電話 〇三(三三五六)七〇六六
FAX 〇三(三三五六)七三七〇

一般社団法人
日本自動車部品協会

理事長 青木 乙彦

〒105-0001 東京都港区虎ノ門一―一―一七
電話 〇三(三五八〇)五三三一
FAX 〇三(三五八〇)五三三二

日本自動車車体整備
協同組合連合会

会長 小倉 龍一

〒101-0027 東京都千代田区神田平河町一
(第三東ビル九階九一―一―号)
電話 〇三(三八六六)三六二〇
FAX 〇三(五六八七)三三〇三

一般社団法人
神奈川県自動車整備振興会
神奈川県自動車整備商工組合

理事長 宮原 郁生

〒224-0053 神奈川県横浜市都筑区池辺町三六六〇番地
電話 〇四五(九三四)二三一一(振興会直通)
電話 〇四五(九三三)七九〇一(商工組合直通)
URL <http://www.car-jp.com/>

一般社団法人
東京都自動車事業振興協会

会長 鈴木今朝雄
専務理事 和田 成生

新宿区住吉町 1-15 並木ビル 7 階
TEL 03-3357-0755

昭和46年3月 認証工場会員数400社を以て協同組合を設立し、更に平成20年11月の新法施行により平成22年5月、協同組合を解散し、同年一般社団法人を設立し、東京法務局新宿出張所の専管認可協会として、道路運送車両法第95条に基づく事業と経済事業を兼ねた団体運営を効率的に推進し、通算団体経歴46年を迎えています。



一般社団法人
日本自動車機械工具協会

会長 柳田 昌宏
副会長 大山 喜佐男

〒160-0022 東京都新宿区新宿七―二―三十五
電話 〇三(三三〇三)五一一二(代)
URL <http://www.jasea.org/>

社団法人 **愛知県自動車整備振興会**
愛知県自動車整備商工組合

理事長 坪内 協致

〒466-8558 愛知県名古屋昭和区滝子町三〇一六
電話 〇五二(八八二)三八三四(代)
FAX 〇五二(八八二)三八四二

社団法人 **栃木県自動車整備振興会**

会長 喜谷 辰夫
副会長 小平 雅久
副会長 實川 光
副会長 阿部 健三

〒321-0169 栃木県宇都宮市八千代一一九一十
電話 〇二八(六五九)四三七〇

社団法人 **埼玉県自動車整備振興会**
埼玉県自動車整備商工組合

理事長 岩田 淳

〒331-8555 さいたま市西区大字中釘二〇八二番地
電話 〇四八(六二四)一二二一
FAX 〇四八(六二四)一一〇〇

BSサミット事業協同組合

理事長 磯部 君男

〒104-0031 東京都中央区京橋三一九一四
新京橋ビル三階
電話 〇三三三五三八二九〇〇
FAX 〇三三三五三八二九〇一
URL <http://www.bs-summit.jp/>



全日本ロータス同友会

会長 成毛 政孝

株式会社 ロータス
株式会社 ロートピア

〒105-0014 東京都港区芝三三三芝子見内ビルディング6階
電話 〇三(三四五七)一二四一
FAX 〇三(三四五七)一二四六
<http://www.lotus.co.jp/>

DRPネットワーク株式会社

代表取締役会長兼CEO 津島 信一

〒125-0053 東京都葛飾区鎌倉三一十八一
電話 〇三三六七三二五五二
URL <http://www.5552.co.jp>

イサム塗料株式会社

代表取締役社長 古川 雅一

〒553-0002 大阪市福島区鷺洲二一十五一二十四
電話 〇六(六四五八)〇〇三六
FAX 〇六(六四五八)〇〇三〇



旭産業株式会社

代表取締役 山田 誉路

〒146-0082 東京都大田区池上一一二二一三
電話 〇三三三七五一六一二四
FAX 〇三三三七五四一四三四三
URL <http://www.air-asahi.com/>

学校 法人 **日栄学園**
専門 学校 **日本自動車大学校**

学校理事長 矢部 明

〒287-0217 千葉県成田市桜田二九六一三八
電話 〇四七六一七三二五五〇七(代)
FAX 〇四七六一七三二五五〇八
<http://www.nats.ac.jp>



BANZAI

株式会社バンザイ

代表取締役社長 柳田 昌宏

〒105-8580 東京都港区芝二丁目三十一番一
電話 〇三三三七六九一六八八〇
FAX 〇三三三四五六一四六九一

ALTA

株式会社アルティア

代表取締役社長 佐藤 正幸

〒134-0088 東京都江戸川区西葛西七丁目二十一
電話 〇三三五六五九一八一六〇
FAX 〇三三五六五九一八二三六

IVASAKA

株式会社イヤサカ

代表取締役社長 大山 喜佐男

〒113-0034 東京都文京区湯島三丁目六九
電話 〇三三三八三三三六一一
FAX 〇三三五六八八七〇六一

ANZEN

安全自動車株式会社

代表取締役社長 中谷 宗平

〒108-0023 東京都港区芝浦四丁目一六二二五
電話 〇三三五四四一三三四一五
FAX 〇三三五四四一八八四八

三栄工業株式会社 三栄電子機器株式会社

代表取締役社長 山田 勝己

〒213-0032 神奈川県川崎市高津区久地八五三番地一
電話 〇四四(八三三)二三五一
FAX 〇四四(八一)六六五九

自動車整備業システムモータージムシリーズ ベースシステム株式会社

代表取締役社長 平間 律子

〒143-0015 東京都大田区大森西三丁目三十一番八
ロジエ田中ビル六F
電話 〇三(三二九八)七〇五一(代)
FAX 〇三(三二九八)三四九三



NGP日本自動車リサイクル事業協同組合 株式会社NGP

理事 代表取締役 佐藤 幸雄

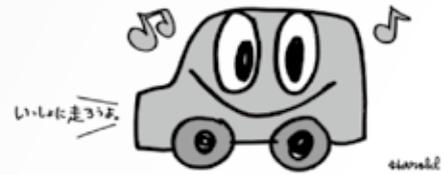
〒108-0074 東京都港区高輪三丁目二十五番三十三号
組合事務局 電話 〇三(五四七五)二二〇八
長田ビル二階
株式会社NGP 電話 〇三(五四七五)二二〇〇(代)



一般 全国軽自動車協会連合会
社団法人

軽自動車は、ピクニック。

<http://www.zenkeijikyo.or.jp/>



〒105-0012 東京都港区芝大門1丁目1番30号 日本自動車会館 TEL: 03 (5472) 7861

JAMTA JAPAN AUTOMOTIVE MACHINERY & TOOL MANUFACTURERS ASSOCIATION



一般社団法人 日本自動車機械器具工業会

<http://www.jamta.com>

整備機器メーカー約52社のホームページとリンクしています



廃車予定車・低年式車・事故車
どんな車でも買取ります

<http://www.haishaou.com/>



廃車王

検索



NGP 日本自動車リサイクル事業協同組合
株式会社 NGP

〒108-0074 東京都港区高輪3丁目25番33号
TEL: 03-5475-1208 FAX: 03-5475-1209

【ハートを持った高機能】
自動車整備支援システム
MOTORJIM シリーズ

BASE SYSTEM ベースシステム株式会社

<http://www.basesystem.co.jp>

株式会社せいび広報社主催

事故車等の排除業務に係る「有償運送許可研修」開催のお知らせ

出張開催もいたします。



□開催日

平成29年8月19日 ⊕
[申込み締切: 8月5日]

平成29年9月9日 ⊕
[申込み締切: 8月26日]

平成29年10月14日 ⊕
[申込み締切: 9月30日]

□講師

八木正純・石川竜平
株式会社せいび広報社
せいび界編集部

□定員

各回20名まで
定員になり次第、日程変更を
お願いすることがあります。

□受講料

参加者1名あたり15,000円(消費税込み、当日、ご持参ください)

□特典

- ① 書籍「経営戦略データ2017」(最新版) プレゼント
※自動車の販売台数や車検台数など、自動車関連業者必携の書です(定価2,400円)
- ② 自動車整備早わかりDVDシリーズ プレゼント
- ③ 昼食(お弁当) ※研修は13:00からですが、12:30までにお越しください



場 所 株式会社せいび広報社 会議室 [所在地] 東京都大田区西蒲田6-36-11 西蒲田NSビル5F お問い合わせ 月刊せいび界 編集部 TEL: 03-5713-7603



株式会社ホリデー ホリデー車検フランチャイズ本部

0120-456-145

受付時間: 月曜日~土曜日 9:00 ~ 18:00 担当: 原田

説明会、見学会随時実施中!

まずは資料請求を...

ホリデー車検 FC

検索

Click

<http://www.holiday-fc.com/>



カーベル最強店長研修 今年も開催!

伊藤社長から店長イズムを注入され、12名の最強店長がここに誕生!

株式会社カーベル(伊藤一正社長)は今年も去る6月12日から4泊5日で「最強店長研修」を同社会議室他で開催した。

この研修は、「店長が変わらなければ何も始まらない!店舗実績は98%店長で決まる!」をテーマに店長を鍛え上げる研修である。

1日目、2日目は伊藤社長が担当し、座学を中心に「会社とは?店長とは?」「No2育成&集客」を学んだ。2日目終盤には参加者全員が持ち時間12分を与えられて自社の成功事例をプレゼンするパートがあったり、有名居酒屋の朝礼にも研修の一環として参加するのも恒例となっている。

3日目~5日目は商談ロープレが中心で、同社の新車販売メニューである

ハートプライス及びナンバーワンセットの商談を自身が完璧と思える状態に仕上げるべくロープレを繰り返す。そして5日目に待ち受ける卒業試験は合格するまでエンドレスで行われた。最終的に今回は12名が合格し、決意表明と共に帰社した。

最強を目指せ!



BANDO

環境にやさしい

リフ・エース・エコ
AUTOMOTIVE V-RIBBED BELT



品質保証の国際規格
ISO 9001 認証取得
ISO 14001 認証取得
QS-9000 認証取得

バンドー自動車用ベルト MADE IN JAPAN

BANDO バンドー化学株式会社

<http://www.bando.co.jp/car.html>

新刊のお知らせ



明日を勝ち取る整備工場

この先50年間縮小するカーアフターマーケットで
勝ち残る整備工場になるために

「2020年問題を直視した経営者はどれほどいるだろうか」我が国の自動車整備工場に対し警鐘を鳴らし続ける男、それが佐藤和彦氏である。新刊本『明日を勝ち取る整備工場』では次代に向けた戦略そして現状の市場から見る今後の業界がどのように進んでいくかを詳細に解説し、勝ち残る整備工場のために創られた本である。

■収録 (一部抜粋)

勝ち残るための基本戦略
変化を捉える目:その1全体像
この先50年間縮小を続ける市場
人口減少のインパクト
スマホとSNSの威力
メガ整備工場の誕生
なぜ、メガ整備工場が生まれるのか
実店舗が「家業か、企業か」それが問題だ!
生き残り勝ち残りの違い
ダサくてもネットではクールな存在
今すぐに取り組む事業

今後、自動車業界で生き残っていく上で必要な情報
そして、今何をしなければならないのかが見えてくる
自動車整備工場必携のビジネス書籍発刊!

著者 **佐藤和彦**

一般財団法人日本総合研究所 特任研究員

定価 1,500円

B6判/100ページ/税抜き価格1,388円



申込者情報		申込日	年	月	日
会社名		電話			
氏名		FAX			
冊数	冊	年齢			歳
住所	〒□□□-□□□□				



内海正人

日本中央社会保険労務士事務所 代表 / 株式会社日本中央会計事務所 取締役

主な著書 : 『結果を出している上司が密かにやっていること』(KKベストセラーズ 2012) / 『管理職になる人がしておくべきこと』(講談社 +α文庫 2012)
上司のやっつけはいけない! (クロスメディア・パブリッシング 2011) / 『今すぐ売上・利益を上げる、上手な人の採り方・辞めさせ方!』(クロスメディア・パブリッシング 2010)

社会保険労務士 内海正人の

労務相談室

労務のご相談は ▶ www.roumu55.com

質 QUESTION 問

1年契約の契約社員は途中解雇できない?

人手不足を解消するため、人材派遣会社から整備士を雇用したが、先日、女性社員に執拗にデートに誘うセクハラ行為に及んだ。解雇も辞さないつもりだったが、法律に詳しい同業者に「契約社員は途中解雇はできないはずだ」と言われた。果たして本当だろうか?

回答 ANSWER 答

1年などの雇用期間が決められた社員を、一般的に「契約社員」と呼びます。業種によっては、契約社員や雇用期間が決められているパート社員が多くいる会社もあるでしょう。自動車メーカーにおける季節労働者などは、この典型です。労働契約法に明記されているため、契約期間が決まっている社員等を解雇することは原則としてできません。

労働契約法 第17条 (契約期間中の解雇等)

使用者は、期間の定めのある労働契約について、**やむを得ない事由**がある場合でなければ、その契約期間が満了するまでの間において、労働者を解雇することができない。

つまり、契約期間が決まっている社員等でも解雇できないのです。一般的に、契約期間が決まっている社員に「お引き取り願う場合」は、残りの期間の賃金の合計額を支払うことになります。なお、**やむを得ない事由**がある

場合は解雇することもできます。

もちろん、期待レベルに達しない者が入社することもあり、業務上、解雇したいこともあるでしょう。このような場合でも、本当に解雇できないのでしょうか? これに関する裁判を紹介します。

<リーディング証券事件>

東京地裁 平成25年1月31日

日本で博士号取得、投信会社で経済アナリストとして勤務していた経歴がある韓国人の女性証券アナリストを雇用期間1年間、試用期間は6カ月の契約で採用しました。しかし、入社後に日本語での文書作成能力が十分でないことが明らかになりました。また上司の指示に従わない、越権行為を繰り返すなどもあり、約2か月半の時点で解雇としました。この女性は「この解雇は労働契約法第17条に違反する」とし、残存契約期間の未払賃金等と損害賠償金の支払いを求めて訴訟を起こしました。

裁判所の判断

裁判で採用時の日本語レポートは日本人の夫に見てもらったことが発覚。これは信頼関係を根本から喪失させるもので、労働契約法第17条の**やむを得ない事由**に該当すること。また、試用期間に関しても適性判断は3カ月で充分であり、引き続き雇用しておくことは適当とはいえ、期間の満了前の雇用契約の終了も仕方ないとの判断から、会社側の勝訴となりました。 <Webに続く>

記事の続きはせいび界のホームページでご覧頂けます。
[ホームページ] → [ビジネス] → [労務相談室]

せいび界 検索
www.seibikai.co.jp

MP (株) 辻商会

フリーアクセス 0120-16-6969



修理代を **SALE** 安くしたい! 廃車不要車を **買ってほしい!**

そんな時は (株) 辻商会



高年式中年式の
現車も多数在庫



部品 多数
在庫

日	月	火	水	木	金	土
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

日曜日も
営業中!

読者アンケート (プレゼント応募用)

締切

2017年8月31日(木) ※当日到着分まで有効

応募方法

アンケート用紙またはコピーに希望する商品などアンケートのご回答と必要事項をご記入の上、FAXにてご応募下さい。

◆ プレゼントする商品

リョービ
電子ギヤアクションポリッシャー
2名様

◆ リョービが自動車整備関連機器を販売していたことを知っていましたか? (いずれかに○)

知っていた ・ 知らなかった

◆ 本商品のどのような点に関心を持ったか、お書きください

.....
.....
.....
.....
.....
.....

◆ 今月号の中で、興味深かった記事は? (複数回答可)

◎ 今月の特集・注目記事

- MSC経営戦略会議
第40回定時総会・第113回研究会
- 感動夢工場 第36回研究会
- 企業インフォメーション
バンザイプレス懇談会
- 車検の集客もウェブが必須の時代
どこが最適か?
- 研修ミニレポート①
カーベル最強店長研修
- 研修ミニレポート②
イサム塗料2017年度特約店研修会
- 注目の商品・サービス

◎ 連載記事

- 工場併設型ガソリンスタンド好事例
- コバックイベントレポート
- 隣の芝生は何色だ?
- 誌上編集部ブログ
- 整備工場のためのインターネット活用講座
- 内海正人先生の労務相談室
- 自動車リサイクルのページ
- 読者プレゼント

◆ 今後、掲載して欲しい記事は? (複数回答可)

- 自動車関連の行政情報
- 最新の電子整備情報 (スキャンツール等)
- 新規顧客開拓について
- 整備工場経営全般に関する情報
- 車体整備に関する情報
- 異業種のコラム
- 生活のお役立ち情報
- 4コマ・マンガなど
- その他

[]

◆ ご意見、ご感想をお寄せ下さい。

.....
.....
.....
.....
.....
.....

申込者情報

申込日 年 月 日

会社名		電話	
部署名		FAX	
氏名		年齢	歳
住所	〒□□□□-□□□□		
e-mail	今後の新製品等のご案内等に利用させていただきます。 またメルマガ配信なども企画しております。ぜひご記入ください。		

品質に自信のある部品のみ
販売しております。

安心して選ぶなら
ユピックのリサイクルパーツ

中古部品 リビルトパーツ 社外新品

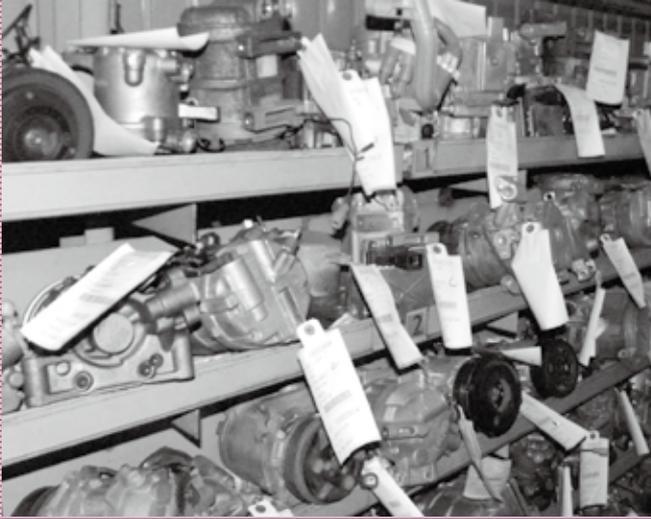
即答率82%!
安心の保証パック付き!

株式会社ユピック
車の社会環境を考える

www.yupic.co.jp
info@yupic.co.jp

03-3736-0431 FAX 03-3736-1301

ユピックまでお気軽にお問い合わせ下さい!



自動車リサイクルのページ

automobile recycle

リサイクルパーツの市場規模について

今回は少し毛色を変えて、リサイクルパーツの市場規模がどれくらいなのか見ていこう。といっても、自動車整備市場のデータが「自動車整備白書」にまとまっているように、自動車リサイクル市場のデータが体系的にまとまっている文献は、正直のところ存在しないのが実情だ。

そこで、リサイクルパーツの販売業者団体を統括する、一般社団法人日

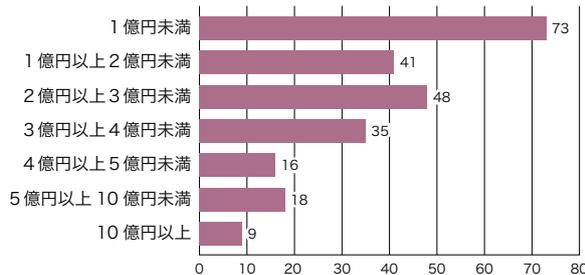
本自動車リサイクル部品協議会（栗原裕之代表理事）が、同協議会に加盟する団体、そのまた団体に加盟する販売業者に対して毎年、行っているアンケート結果を参照する。

これによると、28年度のリユース・リビルトを合わせたリサイクルパーツの売上は国内・海外共に27年度よりも増加している。特に28年度の国内市場は27年度の国内（480億

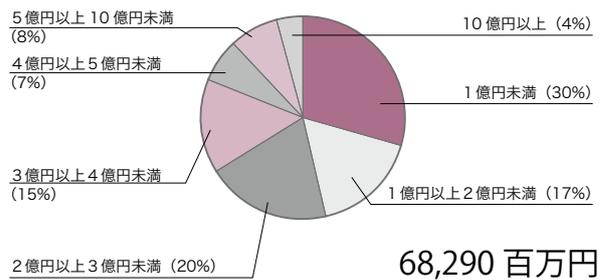
9,900万円）・海外（127億4,100万円）市場の合計金額をも上回る682億9,000万円と巨大市場になりつつある。一方で海外市場も伸びているということは、購入するライバルが海外にも増えていることを表しており、普段から使用済み車両をまめに（生産機能も持つ）部品販売業者に回すなどの企業努力も国内循環を優先する動機になるだろう。

リサイクル部品(リユース・リビルト部品)売上

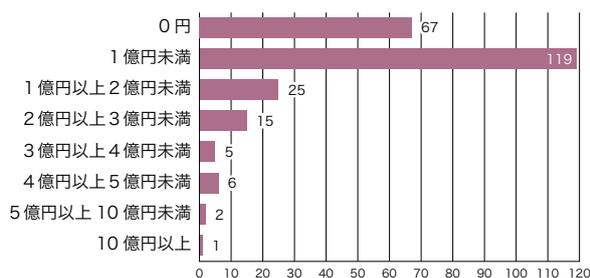
国内リサイクル部品売上(240社)



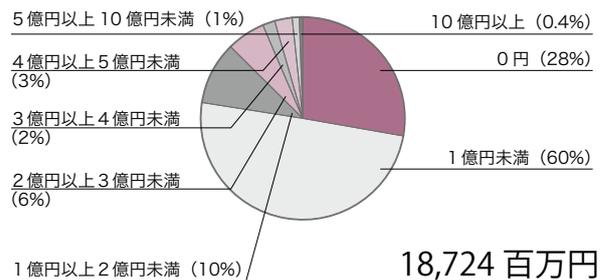
国内リサイクル部品売上(240社)



輸出リサイクル部品売上



輸出リサイクル部品売上(240社)



お買い得クーポン

クーポンの有効期限は
平成 29 年 8 月 31 日までとなります。
1 社様 1 回限りの利用になります。



進化した明るさの日本製LEDヘッドライト
RIZING II
LED HEADLIGHT
ライジングII LEDヘッドライト

環境 ISO14001 認証取得
品質 ISO9001 認証取得
このたび、環境保全対策推進員として
旭川運輸支局職員を要請しました!

リサイクルパーツ販売/廃車買取

環境にやさしく、お客様に喜んで頂ける企業を目指します

株式会社 辻商会
▶ 北海道旭川市永山北2条11丁目30番地2

TEL 0120 - 16 - 6969
FAX 0166 - 49 - 2020
http://nttbj.itp.ne.jp/
0166472771/index.html

CUPON せいび界を見てRIZINGIIをお買い上げの方に
スフィア製LEDペンライト1本プレゼント!

赤かげさまで40周年

40th
SANKEI
自動車リサイクル
株式会社サンケイ商会

リサイクルパーツ・リビルドパーツ・廃車買取

リサイクルパーツのお問い合わせは
TEL 0197-44-3531 (本社)
TEL 019-632-1336 (盛岡)

リサイクルパーツの新时代へ
リサイクルパーツの新时代へ

株式会社 サンケイ商会
▶ 岩手県胆沢郡金ケ崎町西根中荒巻21-1

TEL 0120 - 41 - 4543
www.sankei-s.com

CUPON 廃車買取1,000円アップ

ライジングII 好評発売中!!

貴社の販売促進にお役立て下さい

リサイクルパーツ販売/廃車買取

顧客満足と環境保全を提供することで社会に貢献します

株式会社 永田プロダクツ
▶ 山形県酒田市高砂字官林続10-11

TEL 0120 - 727 - 969
FAX 0234 - 43 - 1275
www.nagata-p.co.jp

CUPON セット購入で販売用ライジングII 点灯ディスプレイ進呈

部品お問い合わせは
早い対応が自慢の **ナプロ** まで!
最新車種から旧車まで対応可能

ワクワクくるリサイクル
naproearth

リサイクルパーツ販売/廃車買取

ワクワクくるリサイクル

株式会社 ナプロアース
▶ 福島県伊達市梁川町やながわ工業団地63-1

TEL 024 - 573 - 8091
FAX 024 - 573 - 8092
naproearth.co.jp

CUPON 廃車引き取り1台につき心ばかりの粗品プレゼント

リサイクルパーツをお探しなら
全国ネットワークから欲しい部品を素早く検索!
見積り無料 全国発送

社会に貢献するリサイクル業
株式会社 福島リパーツ

サービス・取り扱いパーツの詳細は www.f-reparts.co.jp

リサイクルパーツ販売/廃車買取

社会に貢献するリサイクル業

株式会社 福島リパーツ
▶ 福島県郡山市安積町笹川字北向72

TEL 024 - 946 - 1180
FAX 024 - 937 - 0023
www.f-reparts.co.jp

CUPON リビルドコンプレッサー1,000円引き

ART PARTS
NAGANO

信州から日本全国へ
リユースの素晴らしさを
広めるために!

リサイクルパーツ販売

環境にやさしくすることは、人に優しくすること

株式会社 アートパーツ長野
▶ 長野県松本市島立1132-21

TEL 0263 - 40 - 2100
FAX 0263 - 40 - 2230
www.artparts.net

CUPON ビスカスカップリング500円引き



お買い得クーポン

クーポンの有効期限は平成 29 年 8 月 31 日までとなります。1 社様 1 回限りの利用になります。

Eco and Safe ASAHI
おまかせください
リサイクルパーツ

リサイクルパーツ販売 / 廃車買取

中古部品・リビルトパーツ・事故車・廃車買い取り

有限会社 旭自動車商会

▶ 茨城県水戸市ちとせ1-1408-1

TEL 029 - 224 - 1721
FAX 029 - 222 - 3061
www.asahi-parts.com

CUPON リビルトオルタネーターお買い上げの方に粗品プレゼント

優良品・リサイクル品・リビルト品・各種工具・タイヤ

クルマのことでお困りなら **ワ** を下さい

本社 048-571-3135
秩父営業所 0494-24-8761
行田営業所 048-556-1339
本庄営業所 0495-33-3135
東松山営業所 0493-23-3101

リサイクル・リビルトパーツ販売

北埼玉を中心に県内5店舗

株式会社 丸徳商会

▶ 埼玉県深谷市国済寺 500-3

TEL 048 - 570 - 5511
FAX 048 - 572 - 1217
www.marutoku-shokai.co.jp

CUPON リビルトパーツ クオカードプレゼント (せいび界を見たとお伝え下さい)

業界初!! **UPIC** 保証書発行!

くるまのパーツをあなたにかわって検索!

保証書付きの安心バック。自信を持って品質の保証を致します。安心して中古自動車部品をご利用ください。

リサイクルパーツ販売

車の社会環境を考慮

株式会社 ユピック

▶ 東京都大田区西蒲田6-36-11 西蒲田NSビル5F

TEL 03 - 3736 - 0431
FAX 03 - 3736 - 1301
www.yupic.co.jp

CUPON リビルトオルタネーター、セルモーター500円引き

軽自動車から大型車までどのようなお車でも見積り無料・買取OK

リサイクルパーツ販売 / 廃車

お客様のニーズに答えられるよう日々努力しております

株式会社 紀南パーツ

▶ 和歌山県日高郡みなべ町山内5 6

TEL 0739 - 84 - 2222
FAX 0739 - 84 - 2233
www.ngp.gr.jp/k707

CUPON リビルド商品お買い上げ500円引き ※1社につき1か月1回有効

廃車・不要車 買取リサイクルパーツ販売

株式会社 多田自動車商会

あなたの愛車を、環境に配慮しながらいかに解体、整備・調整したリサイクルパーツとして、活かします!

リビルドエンジン・軽自動車エンジンを主に多数品揃え

リサイクルパーツ販売 / 廃車買取

廃車・不要車を買取ります。未来の地球のために安全な廃車を!

株式会社 多田自動車商会

▶ 兵庫県神戸市西区神出町田井266-1

TEL 0120 - 980 - 557
FAX 0794 - 89 - 2019
www.118-2.com

CUPON 廃車引き取り1台につき心ばかりの粗品プレゼント

全国ネットでリサイクルパーツをお届けいたします。

株式会社 桃太郎部品

リサイクルパーツ販売 どんな車でも買い取り

車の買い取りやリサイクルパーツの販売を通じた循環型社会の構築を目標としています。

リサイクルパーツ販売 / 廃車買取

リサイクルパーツ全品保証付で安心。

株式会社 桃太郎部品

▶ 岡山県岡山市北区今保577

TEL 086 - 241 - 5678
FAX 086 - 246 - 2322
www.momo-parts.jp

CUPON 廃車1台につき農業不使用天晴桃太郎パイプ茶進呈

Master's LTD Dealer Recycled Auto Parts

買取いたします 無料!

軽四やワンボックスなど格安にてお貸しします!

部品注文は専門スタッフが迅速に対応します。不動車・中古車買取ります。見積り無料

リサイクルパーツ販売 / 車買取 / レンタカー

リサイクル部品で地域社会に貢献

有限会社 マスターズ

▶ 愛媛県松山市中野町甲923番地

TEL 089 - 960 - 8382
FAX 089 - 960 - 8386
masters-coltd.com

CUPON レンタカーを利用していただいた方に500円食事券1枚から進呈

好評発売中!

自動車アフターマーケット 業界人の必携書

経営戦略データ 2017

数字に強い経営者が勝ち残る時代。アフターマーケットのデータをここに凝縮

定価 **2,400円** (税込)
本体 2,222円 / B5版 / 132ページ(予定)

<収録内容>

I 章 変化するメンテナンス産業	VI 章 自動車ユーザーの使用状況
II 章 県別継続検査台数実績	VII 章 メンテナンス・マーケット
III 章 ユーザー車検件数と伸び率	VIII 章 メンテナンス・事業者の推移
IV 章 自動車のストック<保有台数>	IX 章 分解整備事業者の経営実態
V 章 自動車のフロー<生産・販売台数>	X 章 全国市区別自動車台数・整備工場数

※弊社独自調査のデータ

地球にやさしい企業です。

カーターミナルでは、ELVの適正処理と、リサイクルパーツの有効活用を目指しています。
ELV = END OF LIFE VEHICLE (廃車)



株式会社 **カーターミナル**

環境マネジメントシステム ISO14001 認証取得工場 053-444-0002 〒430-0843 静岡県浜松市南区福塚町 325-6

▶リサイクルパーツ販売 ▶廃車買取

株式会社 **吉田商会**

愛知県豊橋市下地町字新道 29 番地

0532-53-3907

www.yoshida-shoukai.com



愛車を売りたい方
リサイクルパーツをお求めの方
吉田商会へご相談下さい

リサイクルパーツ(部品)販売 廃車受入 オリジナルバッテリー

お問い合わせ
お待ちしております♪



車のことなら、すべてお任せください!

当社では、廃車買取・自動車中古部品販売
パーツ買取・福祉車両カスタマイズ等行っております。

株式会社 **ヤツヅカ** www.yatsuzuka.jp
愛媛県伊予郡松前町徳丸233-4
TEL: 089-985-0111 FAX: 089-960-3020



私たちは、リサイクル部品で地球にやさしい環境を創造します。

http://nakashima.gr.jp/

オートリサイクル ナカシマ

株式会社オートリサイクルナカシマ 大分県日田市上城内町 1365-3 TEL. 0973-25-6008 TEL. 0973-23-0327 (部品直通) FAX. 0973-26-0006
有限会社オートリサイクルナカシマ福岡 福岡県筑紫野市山家 4073-32 TEL. 092-926-6008 TEL. 092-926-6298 (部品直通) FAX. 092-920-3054

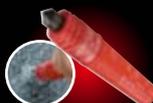
交換すれば
メンテナンスフリーで
いつでも安心して
使用可能です!

自動車用緊急保安炎筒 (発炎筒)

視認性など安全面を考慮し、お客様へ快適カーライフをご提案ください!

非常信号灯

発炎筒



緊急時の対応の詳細をスマホでチェック!!

高速道路での安全対策~二次事故防止のために~



ガラス破壊具付も 発炎筒の使用方法については日本カーリット株式会社のHPをご覧ください。

視認性の違いを確認ください!

Japan Carlit Co., Ltd. 本社: 東京都中央区京橋 1-17-10 TEL: 03-6685-2024 URL: http://www.carlit.co.jp/

新発売

業界初!! デジタルでエンジン圧縮比を測定
エンジン圧縮比測定器

パワーと回転円滑度同時観察
簡単コンプレッション測定

PAPATT 測太郎 ver.2.0
ぱぱっと すぐたろう



軽自動車用ガソリンエンジンや大型トラック用ディーゼルエンジンにも対応
測定時間は最短5分! 誰でも簡単、確実にエンジン圧縮比を測定できます。

株式会社 **大洋商会** 京都府宇治市横島町十六12-1 0774-24-8885 taiyoshokai.co.jp

「ファミレス 24 時間営業廃止、携帯が深夜の客足を止めた」

これが現実、時代は日々移り変わる

今、自動車文化は若年層よりもそれ以上の層に支えられている

この現状に目を背けることができない

部品供給は飽和状態

しかしインターネットや SNS が侵略することは難しいカテゴリーが存在する

それは整備という業界、手に職を持つ職人＝整備士が活躍するステージだ！

デジタル世代の億万長者はアナログな高級車（舶来品）をステータスとして好む

事実、日本国内の輸入車の需要はまた伸び始めた

新車需要が伸びた 2016 年から 3 年後、ディーラーを離れるユーザーを獲得せよ

しかし、今一度考えて欲しい 何故、舶来品が好まれるか？ 他にない魅力とは？

売上が伸びないと悩むなら、今こそ競合他社がやらないことに取り組み

国産車ではなく、他社が取り組まない輸入車に取り組むことが、勝ち抜く選択肢となる

貴方の工場を支える事を共に考える

そんな力添えが出来る環境を、私たちは提案させていただきます

AUTEL JAPAN グループ

最上位機種

MaxiSys ELITE に限定パック登場！

・ソフトウェアアップデート 3年 ・整備サポートセンター 3年

通常は 1 年のソフトウェアアップデートを 3 年に延長。

さらに、通常別途加入が必要な整備サポートセンターのサービスを 3 年間利用可能。



自動車修理の幅広いニーズにお応えする
次世代自動車診断機

MaxiSys



MaxiSysシリーズの
入門モデル

MaxiSys MS906



¥200,000(税別)
こんな方にオススメ

- とにかく導入コストを抑えたい・・・
- 突発的な輸入車の入庫に
対応できれば十分

有線接続など、機能を制限
することで低価格を実現

診断機導入後の事業拡大に合わせて
別売りキットでPROへアップグレードが可能

MaxiSys STD MS908



¥300,000(税別)
こんな方にオススメ

- 初期の導入費用を抑え、プログラミング
/コーディング機能は後から追加したい
- 診断だけで十分だが大画面が嬉しい

上位モデルと同サイズの画面

診断性能は全ての機種で同等 豊富なラインナップと様々な機能で現場のあらゆるニーズにお応えします

プログラミング・コーディング対応機種

プログラミング・コーディングなど
すべての機能を搭載したモデル

MaxiSys PRO MX908P



¥380,000(税別)
こんな方にオススメ

- 電子的な作業も全て対応していきたい
- 外注作業を減らしたい

難しい操作は一切ナシ、プログラミング・
コーディングも画面上に手順を表示

Retinaディスプレイや高性能CPU搭載で
抜群の操作性を誇る最上位モデル

MaxiSys ELITE MS908E



¥458,000(税別)
こんな方にオススメ

- 充電を気にすることなく作業に集中
したい(長時間使用可能)

クラス最大容量のバッテリーと高性能CPU搭載

高画質・高速処理で
ストレスフリーの作業を実現

Other MaxiSys

車両診断以外にも、様々な整備機能の用意
がございます。

こちらはMaxiSysユーザー以外の方も単体でご使用いただけます。

MP408 MaxiScope

¥98,000(税別)

各種プローブやアダプターが
すべてセットされた、4ch対応
の高機能オシロスコープ



MV105/MV108 マキシカメラ

5.5mm ¥12,800(税別)
8.5mm ¥9,800(税別)

奥まったエンジンルーム
やシリンダー内の観察に
最適なファイバースコープ。
先端にLEDを装備し、
暗闇でも異常を見逃
しません。



故障診断以外にも様々な機能



- 診断レポート保存・印刷
- 写真・動画の撮影・閲覧
- インターネット閲覧
- Eメール

- ・ Wi-Fiを搭載し、車両診断の途中でもWEBサイト閲覧やEメールが可能。
- ・ 他にもサポートアイコンからワンタッチでAUTELサポートへアクセスでき、
アカウント確認やデータロギング確認もできます。
- ・ リモートサポート「TeamViewer」に対応し、
インターネット経由で端末の遠隔操作やサポートを行うことができます。

整備サポートセンターへおまかせください!



- 故障コードの意味が分からない・・・
- 基準値はどうなっているのか・・・
- 作業手順が全く分からない・・・
- 請求するため工数を知りたい・・・

専門スタッフが常駐するコールセンターで電話・FAX・メール等に対して
「国産の入庫がメインだったが今後輸入車にも対応していきたい」「より
専門的な修理にも対応したい」といったニーズに応える体制を整えてお
ります。国産車のデータはもちろん、輸入車のデータもおまかせくださ
い。(月額5,000円(税別) 詳しくはお問い合わせください。)

お求めは正規販売代理店まで

日本総輸入元: G-STYLE Co.,Ltd TEL.04-7187-4405

■ 株式会社ウィズフォーメーション

[本社(福岡県)] TEL: 092-504-0124
[広島営業所] TEL: 082-545-0124

■ 株式会社小田オート(大阪府)

TEL: 06-6998-8550

■ アウトハーフェン(関東アーゼル株)

[部品事業部] TEL: 043-208-5775
[水戸営業所] TEL: 029-241-8671

■ ICIN 株

[Dr. 輸入車] TEL: 044-978-0911

■ 協和自動車株

[港営業所] TEL: 03-3456-1851
[江東営業所] TEL: 03-3682-7301

■ 世田谷営業所

TEL: 03-3483-7201

■ シナジー株

[営業部] TEL: 052-202-0022

■ 株式会社新生商会

[本社 営業部] TEL: 03-3433-7236

■ 株式会社オルタライブ

[本社(埼玉県)] TEL: 048-449-6570

■ 株式会社セックセル販売九州

[本社(福岡県)] TEL: 092-963-3485
[大分 SC] TEL: 0975-53-5053

■ 株式会社浅間自動車部品

[本社(東京)] TEL: 03-3501-0271

■ カレント自動車株

[パーツサプライ事業部] TEL: 026-214-9905

■ 株式会社辰巳屋興業株

[東京支店] TEL: 03-3696-6101

■ 株式会社山形部品

[Y-PIT 天童] TEL: 023-674-0017

■ 株式会社高輪アーゼル株

[本社(東京都)] TEL: 03-3799-6666
[埼玉支店] TEL: 048-290-0123

■ 株式会社群馬支店

TEL: 0270-26-7701

■ 株式会社栃木支店

TEL: 0285-56-2601

■ 株式会社中村オートパーツ株

[練馬営業所] TEL: 03-3904-5441

■ ニューエンバイヤ商事株

[本社(東京都)] TEL: 03-5664-3533

■ SPK 株

[商品部] TEL: 06-6454-2580

■ 株式会社カトー

[宇都宮営業所] TEL: 028-658-1230
[水戸営業所] TEL: 029-246-1261

■ 株式会社長坂ハロック株

[本社(長野県)] TEL: 026-227-2232
[新潟第一営業所] TEL: 025-265-2233

■ FAIA 外国自動車輸入協同組合

[部品事業部] TEL: 049-228-5300

■ 株式会社宮田自動車商会

[外車パーツ課] TEL: 011-876-2301

新発売

業界初!! デジタルでエンジン圧縮比を測定
エンジン圧縮比測定器

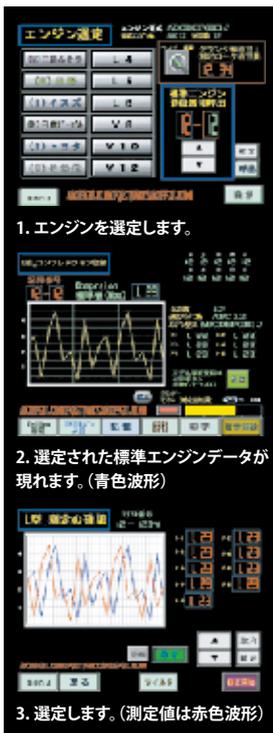


PAPATT 測太郎 ver.2.0

ぱ ぱ っ と そ く た ろ う



面倒な圧縮比測定を PAPATT (ぱぱっと) 解決
誰でも簡単操作で品質向上
お客様の信頼度 UP
実車での測定が可能で効率 UP
エンジンの良否判定に最適
測定結果がプリントアウトできます



大型トラック用ディーゼルエンジンや
軽自動車用ガソリンエンジンにも対応!

最短 5 分
測定時間

誰でも簡単、確実にエンジン圧縮比を測定できます。

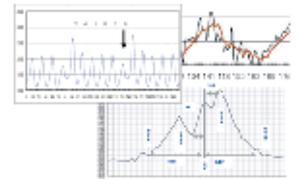
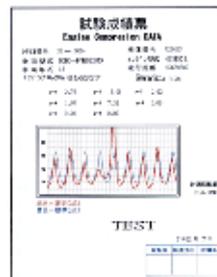
主な機能 エンジン圧縮比測定器 PAPATT 測太郎

● パワーと回転円滑度の同時観察

エンジンの性能は、パワー(対燃費)と回転の円滑度と耐久性の3点が重要です。当機は其の内の2点、パワー(パワーの源泉となるコンプレッション)と回転の円滑度を同時に観察する事で、圧縮が測れる測定器です。

● 簡単にコンプレッション測定

独自の技術で従来不可能とされた車載されたエンジンのコンプレッションも簡単に測定する事が可能になりました。陸、海上を問わず全てのエンジンに提案できます。



▲コンプレッションの測定
◀データの印刷も可能

注目の商品

Pick-Up Product

スター

新商品

充電式インパクトレンチ「スペースマンII」

充電式のインパクトレンチで、全長18cm、重量1.47kgと超小型・超軽量にも関わらず、最大トルクは250N/mと従来品並みに強力なパワーを発揮する。14.4Vという低電圧設計により本体の電気回路に負担をかけず、本体のモーター部のブラシも交換ができるので故障が少なく、長期間使用できる。

トリガーを引くと手元を照らすLEDライトが発光。また、トリガーの引き具合で回転数を8段階調節できる。

付属のバッテリー充電器はLEDランプの色と点灯・点滅表示で充電中・充電完了・エラー等を表し、バッテリーの状態が一目で分かる。本体や付属品を入れる収納ケース付き。



株式会社 スター 群馬県高崎市吉井町黒熊11-1
TEL:027-320-3200 <http://www.star-jp.com>

注目のサービス

Pick-Up Service

空研

キャンペーン

エアサンダー下取りセール

エアーツールでおなじみの株空研(中川禎之社長)では、8月31日まで、エアサンダーの下取りセールを開催している。期間中、対象のサンダー及びポリッシャーを購入の際、手持ちのエアーツール及び電動ツール全般をメーカー問わず下取りするというもの。対象機種、下取り金額は以下の通り。

1台につき¥5,000の下取り値引き

① 吸塵式サンダー: KDM-055S・DAM-055S・DAM-053S・DAM-05AS・DAC-056S・DAC-05AS・KOS-42S・SAM-41S・SAT-7S・KST-7S

1台につき¥3,000の下取り値引き

② 非吸塵式サンダー: KDM-055・DAM-055・DAM-05A・DAM-05A1・DAM-0531・DAC-056・DAC-05A・DAC-05AI・MRS-35・KOS-42・SAM-41

③ ベルトサンダー: KBS-10A・KBS-12・KBS-20A

④ ポリッシャー: DSP-603・PACS-7A・PM-045・SAM-41GP

⑤ その他サンダー: DS-4・KRS-4

株式会社 空研 大阪府羽曳野市野々上3-6-15
TEL:072-953-0601 <http://www.kuken.co.jp>

研修ミニレポート②

Event Mini Report

イサム塗料が2017年度特約店研修会を開催

当日の日差し同様、参加者の眼差しも熱かった!



自動車補修用塗料の大手メーカーであるイサム塗料(株)(古川雅一社長)は、去る6月10日、同社の東京支店にて2017年度特約店研修会を開催した。

本研修会は同社の塗料を扱う特約店を集めて、新製品の紹介等を行うもので、毎年この時期に東京と大阪の2会場で開催されている。

山崎昌之支店長の挨拶に続き、営業企画部 塗料事業部 車両塗料グループの北出友輔主任により自動車業界動向と今後の取り組みについてミニ講演が行われた。

その後、新製品としてウルトラサフ Fine PlusとハイアートNext CLシリーズが紹介され、自動調色機「彩選短スマート」の実演も行われた。



自動調色機「彩選短スマート」の実演



新製品①ウルトラサフ Fine Plus



新製品②ハイアート Next CL シリーズ



左の色見本



読者プレゼント

応募締切 2017年8月31日(木) ※当日到着分まで有効

25ページのアンケートにお答えの上、FAXにて応募ください。

Present 1

抽選で2名様

独自の軌跡で 研磨が変わる!

今月は、昨年発売以来、磨きのプロの方々からご好評いただいている「電子ギヤアクションポリッシャー PEG-130」をプレゼント。磨きキズが出にくい独自のパッド軌跡や同クラス最高のパワーなど「時間」や「質」が問われる現場の声をカタチにした商品です。ぜひご応募ください。

※使用後に商品のご意見・ご感想をお聞かせください。
お寄せいただいたご意見・ご感想は販売・広報・宣伝活動に
使用させていただく場合があります。

2名様に
プレゼント



電子ギヤアクションポリッシャー
PEG-130

独自の
パッド軌跡

クラス最高のパワー!
消費電力 **910W**

オービット量が大きくスピーディ!
オービット径 **Φ7.7mm**

作業に合わせて回転数を調節
200~660min⁻¹

RYOBI

リョービ株式会社

お問い合わせはナビダイヤルへ 0570-666-787
月曜日～金曜日(国民の祝日、当社指定休日を除く)
受付時間: 9:00~12:00、12:50~17:30まで

詳しい情報は
こちらから▶



欲しい部品 × 電話・FAX = ネット価格をぜひ御社に!

まずは、お電話下さい!

NET部品館 ☎ 078-920-8280
FAX: 078-918-1819

タイミング
ベルトセット
大幅値下げ!



NET 部品館

検索

選ばれる車検になる

ネクスト保証
NEXT

車検後の故障
修理費用

※保証対象項目のみ

0円保証



加盟店募集中

ビーフルネクスト
Vehicle NEXT

☎ 03-5565-0202 FAX 03-5565-0203

〒104-0061 東京都中央区銀座 2-11-8 第 22 中央ビル 9 階

ビーフルネクスト

検索

FOR AUTOSHOP AND REPAIRSHOP

事業者様の様々な課題の
解決をめざして。

熟練技術がつまってる。

整備業・钣金業経営システムの
工夫と改善を重ねて30数年。
システムジャパンのシステム、トムキャット。



整備業・钣金業 経営戦略システム

Strategic Management System
For Autosshop and Repairshop

TOMCAT

札幌・仙台・東京・名古屋・大阪・福岡

 システムジャパン

www.systemjapan.co.jp

〒455-0001 名古屋市港区七番町5丁目1番地16 TEL. (052)654-5711 FAX. (052)654-5712

お問い合わせ・資料請求
デモ体験のご相談など



0120-106299

Sonic
Ultrasonic Wheel Cleaner



長く使うものだから
環境にはやさしいものを。

Sonic
YOUTH

超音波ホイール洗浄機

超音波・植物性洗浄液・熱の力で強力洗浄します。

シンナー、酸性洗剤、塩素系溶剤に変わる
安全な植物性洗浄液

バイオテクノロジー洗剤

- ・植物性で高い洗浄・剥離力
- ・有機則・PRTR法・消防法非該当
- ・低VOC、高生分解性
- ・トータルコスト低減
- ・超音波の強力キャビテーション効果がホイールの汚れを短時間で洗浄
- ・ホイール洗浄時間はわずか3分～
- ・デジタルタイマー&ヒーター機能で簡単操作!
- ・フットペダルでワンタッチホイール固定
- ・ホイールは持ち上げないで、エアリフトで洗浄層に楽々投入!
- ・コストパフォーマンス抜群!



ブレーキダストがこびりついた
超音波洗浄する前のホイール



洗浄3分後に水で流しただけで
この状態に!



ホイールの固定はエアで
ペダルを踏むだけ!



ホイールは洗浄層に入ると
自動回転で攪拌洗浄!

代理店

■ 株式会社北海道

■ 中村オートパーツ株式会社

[本社] TEL:03-3904-5441

■ 株式会社自動車商会

[営業支援部工具課] TEL:011-210-6221

■ 株式会社

■ 株式会社

[本社] TEL:079-287-8020

■ 株式会社

[本社] TEL:084-982-5566

■ 株式会社前田 AURTRY仕様

[東北支店] TEL:022-258-6891

[東京支店] TEL:03-3298-4612

[名古屋支店] TEL:052-871-1801

[大阪支店] TEL:06-6748-9440

[広島支店] TEL:082-277-9411

[九州支店] TEL:092-471-1191

■ 株式会社

[仙台支店] TEL:022-390-0711

[東京支店] TEL:03-3357-4316

[名古屋支店] TEL:052-909-5255

[大阪支店] TEL:06-6462-8011

[九州支店] TEL:092-473-6511

■ 株式会社

[受付窓口] TEL:048-497-0997

・北海道営業所

・南関東営業所

・東海北陸営業所

・中国営業所

・東北営業所

・北関東営業所

・関西営業所

・九州営業所



株式会社オルタライフ

〒335-0034 埼玉県戸田市笹目 8-15-1 TEL 048-449-6570 (代表) FAX 048-421-3266

古物商 < 第 305550807881 号 > / 劇物等物一般販売業 20 版保生 < 第 11 号 > / 産業廃棄物収集運搬業許可証 < 第 11060138 号 > / 経営革新計画承認書 < 産支第 708 号 >

Website:
<http://altlife.jp>

オルタライフ

検索



おるちゃん