

お買い得価格で

購入できる! 詳しくはこちら▶ 4月20日までの期間限定で2018 SK SALE開催中!

sk-sale.net/



メンテナンスに機動力をプラス。ACTIVE BUDDY 新登場!

数量限定 ■カバーロール 丁具セット No.SK44118BU













KTC 京都機械工具株式会社

お客様窓口 20774(46)4159





@kyototool











★ 安全に関するご注意・ご使用の前に「取扱説明書」をよくお読みの上、正しくご使用ください。(型式・仕様は予告なく変更することがあります。)

操作は簡単! シンプルさと 速さが売りです!

|モータージム スピア|



GRAD-F REVENUENCE 〒163-60日 東京都大田区大会会 2-31-4 BASEMOTORS株式会社 PHADOOS PRESENTANT THE DISC THE MAD THE TAXON SO THE MAD THE TRANSPORTED THE SAME STATUTE THE SAME TO HE DESCRIPTION OF THE PROPERTY HS | HS | S H | 100 M £,000 £,000 1,000 215/30 (# 0) 84, 429

iPAD連携で効率UP

車検証QRコードからの 車両登録もラクラク

業務スピードアップ!

フロント作業の効率のUP!

コスト削減!

安心のサポート体制!

車検

車検入庫ありがとうございます。 その後車の調子はどうですか?

新車、中古車ご予算、好み に合わせて探しますよ。

車両販売 •

一般整備 •

Birthdav月でオイル 交換がお得ですよ。

Approach Cycle

日常業務の中でお客様とコミュニ ケーションの機会を多く得る事で、 顧客接点を増加させ、車検を軸と した生涯取引による入庫回数、売 上げアップを目指しましょう。

自動車保険

保険満期ですよ。引き続 きよろしくお願いします。

定期点検

季節の変わり目です。故障 しやすい所を点検しますよ。

● 事故車修理・板金塗装

協定終わりました。修理完 了はXX日後です。

- サポート、および専任サポート訪問。 ■故障時の代替マシン貸出サービス有。
- ※現在お使いの整備フロントシステムより、大切な「顧客」「車両」 「整備履歴」データの移行も可能です!安心してご利用いただけます。

■コールセンターでの電話・インターネットオンライン

基本機能(一例)

- ●得意先管理 ●車両管理 ●各種請求書作成
- ●車検案内管理 ●各種法定帳票印刷 ●車両販売管理
- ●集計業務 ●BP見積もり(別途OP)

当社WEBより「ネットdeデモ」にてデモンストレーションを ご覧いただけます。

http://www.basesystem.co.jp/



スシステム株式会社

〒143-0015 東京都大田区大森西3-31-8 ロジェ田中ビル6F TEL:03-3298-7051(代) FAX:03-3298-3493

札幌営業所/盛岡営業所/関東営業所/東京第1営業所/東京第2営業所/大阪営業所/福岡営業所

サポートコールセンター

営業時間 9:00~18:00



専任のサポートが訪問、電話、インターネットを利用したオンラインサ ポート(遠隔操作)にて対応致します。また、故障時には代替マシン 貸出サービスにて対応致します。 ※一部対応できない場合もあります。



株式会社バンザイ 洗車ビジネスセミナー&新製品提案会

「洗車って儲かるの?」という声にお応えするべく、最新の洗車機器や関連商品を実演展示すると共に、どのように自社ビジネスに組み込んでいけばよいか、そのノウハウを紹介するセミナーの2本立てのイベント「洗車ビジネスセミナー &新製品提案会」を、大手機械工具商社の株式会社バンザイ(柳田昌宏社長)が去る2月8日、新横浜にて開催した。セミナー講師には株式会社本荘興産の平井新一社長を招いた。同社は洗車関連商材の販売や、コーティング塾の開催などで知られる洗車&コーティングのプロである。



洗車は最強の集客商品

平井新一

この2~3年は「洗車をどうにかしないといけない」という話で私がよく行

く整備工場でも盛り上がっています。

実際の取り組み事例を3件紹介します。まずは福井県敦賀市にある、お客さまが来店されたらほぼ毎日無料で洗車をしている株式会社オートリンクです。

社長さんがおっしゃるには、無料で 洗車しているとお客さまがどんどん来店 されて、会話する機会が増えるんです ね。ですから、特にセールスの勉強を しなくても、にっこり笑顔の接客ができ るようになっていたのです。

次の事例は滋賀ダイハツさんです。 どんどん洗車もして、カーケアメニューを充実させて、お客さまのニーズに応えたいということで、12名ぐらいのサービススタッフ全員でわざわざ1泊2日の研修に来ていただきました。

社内の軽音楽部でバンドも組んでいて、ラジオ番組にも出演し、CDも売って、ライブもしています。メンバー

(社員) 目当てに来店される方も多いそうです。地域の人々に広く知られ、楽しさを発信し、来店のきっかけになる商品も作ってご来店を促しています。

最後の事例は名古屋のヤマサ總業 株式会社というガソリンスタンドです。 車検+コーティング+洗車を取るため に、子育て世代の女性をターゲットに 「車内も掃除しませんか?」と声をか け、友達のような関係を作るのだそう です。子育て世代のお母さんは何かと 忙しいですから、車内清掃まで手が回 らないことが多く、しかもイケメン店員 よりも、同じ年代の女性店員が声がけ する方が成約率が高いそうです。

では女性をターゲットにどんな話を したらいいのか? そこで、「クルマの美 容室」という名称を提案しています。

とにかく台数をこなす、断らない、「いつでも来てください」という状態を作り、来ていただいたお客さまと会話



省スペースを実現した都市型洗車機「エミネント レボリューション」



最大の特長は6本目のブラシ 「フロントサイドブラシ」



鉄粉除去モード(業界初)を搭載した ハイスペック洗車機「エミネント デルタ」



こうした鉄粉もきれいさっぱり除去するのが 特長



水はけを良くしつつ滑りにくい樹脂性の FRP グレーチング



水洗いしたマットを真空脱水する装置 その名も「洗王」(あらおう)



作業者の負担を軽減した手洗い洗車システム 「ウォッシュマン」の洗車モップ



軽量で持ち運びにも便利なウレタン製の 安全足場台



つかむ、擦るが自由自在、3 本指の天然羊毛 グローブ



水を吸いながら切る、新発想のハンドワイパー



水を切る場合は、芯棒を取り出して絞れば OK



コーティング、カーディテイリングの 各種ケミカル類「B PRO」も展示

する時間を作り出して、洗車の後にボ ディの健康診断を行います。キズ・シ ミ・鉄粉何かは付いています。

そこでコーティングを提案するので

すが、単一料金ではなく幅を持たせて、 仕上がりの程度に合わせてお客さまに 選んでいただく。さらに「せっかくいい コーティングをかけるので、定期的に 洗車に来てください。チケットを4回 分渡します。できれば3ヶ月に一度、 洗車に来ませんか?」という具合にお まけを付けるのがよいと思います。 「ファミレス 24 時間営業廃止、携帯が深夜の客足を止めた」 これが現実、時代は日々移り変わる 今、自動車文化は若年層よりもそれ以上の層に支えられている この現状に目を背けることができない

部品供給は飽和状態

しかしインターネットや SNS が侵略することは難しいカテゴリーが存在する それは整備という業界、手に職を持つ職人=整備士が活躍するステージだ! デジタル世代の億万長者はアナログな高級車 (舶来品)をステータスとして好む 事実、日本国内の輸入車の需要はまた伸び始めた 新車需要が伸びた2016年から3年後、ディーラーを離れるユーザーを獲得せよ しかし、今一度考えて欲しい 何故、舶来品が好まれるか?他にない魅力とは? 売上が伸びないと悩むなら、今こそ競合他社がやらないことに取り組もう 国産車ではなく、他社が取り組まない輸入車に取り組むことが、勝ち抜く選択肢となる 貴方の工場を支える事を共に考える そんな力添えが出来る環境を、私たちは提案させて頂きます

AUTEL JAPAN グループ

MaxiSys ELITEにNEW限定パック登場!

通常は1年のソフトウェアアップデートを3年に延長。



自動車修理の幅広いニーズにお応えする 次世代自動車診断機

MaxiSys



MaxiSysシリーズの 入門モデル

MaxiSys MS906



¥200,000(税別)

こんた方にオススメ

- とにかく導入コストを抑えたい・・・
- 突発的な輸入車の入庫に 対応できれば十分

有線接続など、機能を制限 することで低価格を実現 診断機導入後の事業拡大に合わせて 別売りキットでPROへアップグレードが可能

MaxiSys STD MS908



¥300,000(税別)

こんな方にオスス

- 初期の導入費用を抑え、プログラミング /コーディング機能は後から追加したい
- 診断だけで十分だが大画面が嬉しい

上位モデルと同サイズの画面

診断性能は全ての機種で同等 豊富なラインナップと様々な機能で現場のあらゆるニーズにお応えします

プログラミング・コーディング対応機種

プログラミング・コーディングなど すべての機能を搭載したモデル

MaxiSys PRO MX908P



¥380.000(税別)

こんな方にオススメ

- 電子的な作業も全て対応していきたい
- 外注作業を減らしたい

難しい操作は一切ナシ、プログラミング・ コーディングも画面上に手順を表示 Retinaディスプレイや高性能CPU搭載で 抜群の操作性を誇る最上位モデル

MaxiSys ELITE MS908E



¥458,000(稅別)

こんな方にオススメ

クラス最大容量のバッテリーと高性能CPU搭載

高画質・高速処理で ストレスフリーの作業を実現

Other MaxiSys

車両診断以外にも、様々な整備機能の用意 がございます。

こちらはMaxiSysユーザー以外の方も単体でご使用いただけます。



MP408 MaxiScope

¥98,000(税別)

各種プロープやアダプターが すべてセットされた、4ch対 応の高機能オシロスコープ

MV105/MV108 マキシカメラ

5.5mm ¥12,800(税別) 8.5mm ¥9,800(税別)

奥まったエンジンルームやシリンダー内の観察に最適なファイバースコープ。先端にLEDを装備し、暗闇でも異常を見逃しません。



故障診断以外にも様々な機能





- □ 診断レポート保存・印刷
- □ 写真・動画の撮影・閲覧
- □ インターネット閲覧
- □ Eメール

整備サポートセンターへおまかせください!



- 故障コードの意味が分からない…
- 基準値はどうなっているのか…
- 作業手順が全く分からない…
- 請求するため工数を知りたい…

・Wi-Fiを搭載し、車両診断の途中でもWEBサイト閲覧やEメールが可能。 ・他にもサポートアイコンからワンタッチでAUTELサポートへアクセスでき、

- ・他にもリホートアイコンからソンダッチでAUTELリホートペアクセスでき アカウント確認やデータロギング確認もできます。
- ・リモートサポート「TeamViewer」に対応し、
 - インターネット経由で端末の遠隔操作やサポートを行うことができます。

専門スタッフが常駐するコールセンターで電話・FAX・メール等に対して「国産の入庫がメインだったが今後輸入車にも対応していきたい」「より専門的な修理にも対応したい」といったニーズに応える体制を整えております。国産車のデータはもちろん、輸入車のデータもおまかせください。(月額5,000円(税別)詳しくはお問い合わせください。)

お求めは正規販売代理店まで

日本総輸入元: G-STYLE Co.,Ltd TEL.04-7187-4405

■ (株)ウィズフォーメイション

[本社(福岡県)] TEL: 092-504-0124 [広島営業所] TEL: 082-545-0124 ■ 株小田オート(大阪府)

TEL: 06-6998-8550

TEL: 029-241-8671

[水戸営業所] ■ ICIN ㈱

[Dr. 輸入車] TEL: 044-978-0911

8和自動車㈱

■ シナジー(株)

[営業部] TEL: 052-202-0022

■ ㈱新生商会

「本社 営業部 1 TEL: 03-3433-7236

・・-- ー・・・・・・ 【株オルタライフ

[本社(埼玉県)] TEL: 048-449-6570

■ ㈱ゼクセル販売九州

 [本社(福岡県)]
 TEL: 092-963-3485

 [大分 SC]
 TEL: 0975-53-5053

 [宮崎 SC]
 TEL: 0985-51-6255

■ 浅間自動車部品㈱ [本社(東京)] TEL: 03-3501-0271

■ カレント自動車㈱ [パーツサブライ事業部] TEL: 026-214-9905

[ハーツザノライ事業部] TEL:026-214-990 ■ 辰巳屋興業㈱

TEL: 03-3696-6101

[東京支店] ■ ㈱山形部品

[Y-PIT 天童] TEL: 023-674-0017

■ 高輪ヂーゼル㈱

[本社(東京都)] TEL: 03-3799-6666 [埼玉支店] TEL: 048-290-0123 [群馬支店] TEL: 0270-26-7701 [栃木支店] TEL: 0285-56-2601

■ 中村オートパーツ(株)

[練馬営業所] TEL: 03-3904-5441

■ ニューエンパイヤ商事㈱

[本社(東京都)] TEL: 03-5664-3533

SPK ㈱

[商品部] TEL: 06-6454-2580

■ (株)カトー

[宇都宮営業所] TEL: 028-658-1230 [水戸営業所] TEL: 029-246-1261

■ 長坂パロック㈱

[本社(長野県)] TEL: 026-227-2232 [新潟第一営業所] TEL: 025-265-2233 ■ FAIA 外国自動車輸入協同組合

■ FAIA 外国自動車輸入協同組合

[部品事業部] TEL: 049-228-5300 機常用自動車商会

[外車パーツ課] TEL: 011-876-2301





木田自動車株式会社

車検のコバック多治見南店

岐阜県多治見市京町4丁目90-3

TEL: 0572-22-1317 FAX: 0572-25-2841





小商圏だから客層を若 返らせよう! コバックで 来店し易い店づくりを!

何故コバックに加盟しようと思った のですか? きっかけはなんですか?

預かって1日で車検をするという今までの自社のスタイルとそこまで大きく変わらないスタイルでありながら成長している点に魅力を感じたのがきっかけです。また、自社が小商圏であり客層も高齢化してきていて、何か手を打たなければ数年後本当に厳しくなると考えて、顧客の若返りを目的にコバック加盟を決意しました。





他のFCもありましたが何故 コバックだったのですか?

実はコバックのことは良く知らなくて、加盟されている方に話を聞いて初めてコバックのことを知りました。車検の裾野を広げるには何が良いかと考えた時にFC加盟を思い立ち、直感的にコバックを選びました。

加盟する上で不安だったことはあり ますか?

私自身はこれならいけると考えていましたが、社員の意思統一が少々不安材料でした。

その不安は改善されましたか?

はい、仕組みなどを聞いてこれなら 出来ると現場スタッフも自信を持つよ うになり、研修へ参加して戻ってきて から、顔つきも変わり自ら行動するよ うになりました。

小商圏ですが今回の出店の手ごたえ はいかがでしょうか?

オープンキャンペーンで300台の 車検予約を獲得出来ました。現状年間700台の約半数が取れたというの は社員達も励みになり自信に繋がっ



たと思います。また、お店の雰囲気が変わって入店し易くなったことで、来店されるお客様が確実に増えました。お客様のニーズに合わせた提案が出来るのもコバックの強みですので、手ごたえは十分です。

コバックを勧めるとしたらどのような言葉で仲間 (同業者) に伝えますか?

新規顧客を増やしたい、変えなければいけないとの危機感がある方は、 是非一度本部の門を叩いて下さい。

今後の目標を教えて下さい。

まずは車検台数1,500台、地域NO1を目標に進めてまいります。その後はアンテナショップなどを作っていき、お客様により見ていただけるような施策を打ちます。また、本部の直営店と同等の顧客対応が出来るように鋭意努力してまいります。





無料

【1地域1整備工場限定】

1年以内にあなたの整備工場に新規客の行列を作る 10社分の集客成功事例集をプレゼント!

申し込みは簡単!右に記入してFAXするだけ。 コバック フランチャイズ事業部

FAX: 0565-35-2559



社名:

住所:

システムジャパンのシステム、トムキャット。 工夫と改善を重ねて3数年。 整備業・鈑金業経営システムの



整備業・鈑金業 経営戦略システム

Strategic Management System

札幌·仙台·東京·名古屋·大阪·福岡





様



— Portal to the Auto Aftermarket for the Next Generation — & — Portal to the Asian market —

去る3月14日(水)から16日(金)にかけて、 東京ビッグサイトにて第16回国際オートアフターマーケット EXPO2018が開催された。

ここでは展示会場の一部を紹介する。



アクセス:急発進を抑制するシステムペダルの見張り番や軽作 業をサポートするパワーアシストスーツを参考出展



イサム塗料:自社ブースと塗装ブースでの実演で彩選短スマー トや水性塗料などをPR



イヤサカ:BSサミットブース内にてエーミング作業用のスタンド などを展示



エンパイヤ自動車:オリジナルブランド「Techno Power」や KYBエンジニアリングサービスの補修用ショックアブソーバを 出展



AUTEL:エーミング用のターゲットとそれに対応したスキャン ツールを参考出品



関西ペイント販売:パテからクリヤーに至るまですべて水性の 塗装を実演



古河薬品工業:エンジン・ラジエータの性能回復をクイックメ ンテナンスパックとし点検や車検時のメニュー化、収益アップを 提案



ジョイカルジャパン:中村代表自ら様々な講演を行ったジョイカルジャパン。IOTやローンの新しい通し方など車販へ新たな提案をする



東洋エレメント工業: PM2.5対応のキャビンフィルタ「エアクリィーズ」 をはじめ、軽自動車からバス・トラックまで多様な製品を出展



日発販売:補修部品業界でいち早く取扱を始めたエアスプリングをはじめとした大型自動車の足回り全般の商品を出展



日本特殊陶業:ブース内ではプラグ交換でユーザーの信頼獲得と売上アップにつながる講習会やVRによる交換体験を実施



ベースシステム: リリースが間近に迫ったMOTORJIMの新バージョンを披露



明治産業: SEIKEN-Eガレージを始め、自動車業界に対して 先進的な提案を行う明治産業。自社ブランドの展示から新商品 の展示も行った



ヤマウチ:自社でもその有用性を実証する、Webによる車検予約システム「totoco」



ヤマト自動車: CHAMPIONのイリジウムプラグや自動車用プレミアムケミカルRISOLONEブランドの製品などを出展した



アーネスト:10年ぶりの出展となる総合リビルトメーカーであるアーネストは社員教育も兼ねての出展となった。 ハイブリッド バッテリーの再生が見所



HKT: 昨年より販売開始の大型自動車用サーモスタットが好評。純正品以外では唯一の優良部品として注目される



SPK: 輸入車整備に関するコーナーを設置し、優良部品やチェックツールなど輸入車の整備・点検を提案



大野ゴム工業:インテークマニホールドガスケットを近日発売 予定として出展。リフトに使用する交換用ゴムも注目



イトーパーツ:総合リビルトメーカーでありながら色塗りの再生 バンパーの生産も行うイトーパーツ。 サフェーサーやカラードの ストックを増やす方針



S&Eブレーキ:今年より取扱を始めるブレーキロータを出展。 またキャリパーピストンを参考出展するなど足回り全般をPR



ブロードリーフ: ブース内で行われた全講演で満席になるほどの盛況を見せたブロードリーフ。 自動車業界に様々な提案を投げかける



カービジネス研究所:長期のみならず中期・短期的視点を持ち、中古車の下取り相場を知ることが大事とプレゼンで訴えた



MoviUSA:好評を博す自動車リサイクル部品の一発見積サイト「ダイレクトオーダー」



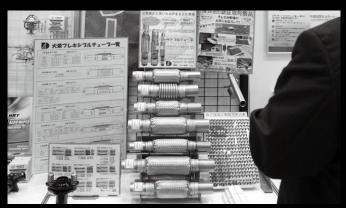
三恵工業:スリーファイブモータースポーツとして全日本ラリー選手権に参戦、過酷なレースでも信頼を得ている製品をPR



新生商会:輸入車の整備費用高騰の悩みを解決する輸入車用の優良部品を多数展開



スタンレー電気:軽トラックやフォークリフトなど幅広い目的に 使用可能なLEDワークランプや電球の左右同時交換を推奨



大栄テクノ:優良部品で初めて認証を取得したセパレートマフラー。全7種類新登場のフレキシブルチューブを出展



大和産業:女性や高齢者等の脚力が弱いユーザー向けに最適な軽自動車専用ディスクブレーキパッド「K4」等を出展



辰巳屋興業:オリジナルブランド「レーシングギア」やトラック&トレーラーパーツとしてエアスプリング「NEOTEC」などを出展



谷川油化興業: ラジエーターに大敵な泡を消すクーラント復活材「クーラント リバイブ」を出展



辻鐵工所:純正部品が独占していた大型トラック用フロントパイプを優良部品として製品化し出展



レックスコムジャパン:輸入車の純正パーツをウェブサイトで検索、注文出来る仕組みを展示した



中野スプリング:世界3大タイヤメーカーの1つ 「GOODYEAR」ブランドのエアースプリングを総輸入元として 発売を開始する



バンドー化学:感覚で行っていたベルトの張力判定を簡単操作 で分かりやすくデジタル表示できる「テンションマスター」を出展



三ツ星ベルト:ベルトに伸縮性を持たせた特殊ベルトの交換を 実演。ベルト交換目安を啓蒙



ミヤコ自動車工業:DPFのつまり解消や定期メンテナンスに使用するケミカルや新品番発売予定のキャビン・エア・スプリングを出展



武蔵オイルシール工業:新発売のBPW軸ディスクブレーキ専用オイルシールやSMB軸トレーラー用ハブオイルシール挿入治具を参考出展



アクサルタコーティングシステムズ:水性塗料を全面に押し出した出展社プレゼンも行うアクサルタ。欧州圏では広まっているヘッドライトコーティングも展示

目視検査用 LED ライト (調光つまみ付き) (高演色) 演色数 Ra95 (高指向性) 埃、傷がよく見える

[調光可能] 調光範囲 15% ~ 100%

SL-LED20D-FL-Ra 20WLED AC100V・全長 293mm・重量 1.1kg /



■ 補修前の塗装面の研磨傷の チェック

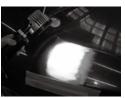
■ 塗装後の染まり・透けの チェック

■ 磨き後のオーロラマークの チェックや補修用光源に

■ 下地処理後のクラック、 ピンホール、傷のチェック

嵯峨電機工業株式会社 **社営業所 東京都大田区田園調布南 10-A古屋営業所 名古屋市守山区大永寺町 41 http://www.sagaden.co.jp/ http://www.stronglight.jp/ 大阪営業所 大阪市浪速区塩草 3-4-4 東京都大田区田園調布南 10-5 TEL 03-3759-8261 / FAX 03-3756-2131 TEL 052-796-1511 / FAX 052-796-2151 TEL 06-6561-4571 / FAX 06-6562-4694

塗装や磨きの各種チェック作業に最適です。



CONTENTS

セミナーレポート

page 04 バンザイ 洗車ビジネスセミナー & 新製品提案会

コバック導入店レポート

page 08 車検のコバック多治見南店(木田自動車株式会社)

page 10 IAAE2018 誌上リポート

元気工場訪問 page 18

独自の集客手段と手洗い洗車で差別化! (株式会社モトムラ)

第二回業界問題座談会を開催 page 20

独占禁止法違反を突破口にする

MSC 経営戦略会議 第 116 回研究会 page 24

新社長就任記念

page 28 イヤサカ 斎藤智義社長インタビュー

連載記事

特集

page 19 整備工場のためのインターネット活用講座

page 22 隣の芝生は何色だ? page 23 内海正人先生の労務相談室 △□

page 27 読者プレゼント page 16 NEW 自動運転革命 自動運転が業界を変える

のマークは関連記事をWebで閲覧できます。(>> www.seibikai.co.jp) Web版も全て無料

掲載料・紹介料・成約料 C Meets More 円で新規入庫を獲得。

「ミツモア」は無料登録だけであなたの工場に 案件が届くインターネット広告サービスです



掲載事業者様の声

Aさん (岐阜県・整備工場経営)

ミツモアではこれまでにないような案 件やお客さまとの出会いがあります ね。そこが一番の魅力だと思います。

まずはお気軽にお問い合わせください!! (平日9:30~17:30)

050-1746-9231

☑ info@meetsmore.biz ミッモア 登録 検索

Meets More - ミツモアで新しい顧客とつながろう



APRIL.2018 VOL.629

せいび界

2018年4月号 平成30年3月25日発行 (毎月25日発行) 通巻629号 (第49巻・第4号)

■発 行 株式会社せいび広報社

〒144-0051

東京都大田区西蒲田6-36-11 西蒲田NSビル5F

TEL 03-5713-7603

FAX 03-5713-7607

URL www.seibikai.co.jp

EML info@seibikai.co.jp

発行人:入村健二郎

編集長:八木正純

編 集:石川竜平

WEB担当: 榊原 慎

制 作:有限会社ダイキ 印 刷:有限会社ダイキ

■ 配布協力

[整備振興会・団体]

一般社団法人群馬県自動車整備振興会 一般社団法人京都府自動車整備振興会

一般社団法人佐賀県自動車整備振興会

一般社団法人東京都自動車事業振興協会

[部品商社]

明治産業株式会社

[地域部品商]

株式会社大館自動車部品商会 株式会社永瀬パーツ 有限会社松江自動車用品商会 株式会社丸徳商会

[その他関連事業者] 株式会社アートパーツ長野 あいおいニッセイ同和損害保険株式会社 有限会社旭自動車商会 株式会社オートリサイクルナカシマ福岡 株式会社カーズターミナル 株式会社カーセブンディベロプメント 株式会社カーベル 株式会社川島商会 株式会社紀南パーツ 株式会社久保田オートパーツ 株式会社コバック 株式会社サンケイ商会 株式会社多田自動車商会 株式会社计商会 株式会社テクニカルクリーン 株式会社永田プロダクツ

有限会社名古屋解体 株式会社ナプロアース 株式会社福島リパーツ ベースシステム株式会社

株式会社ホリデー

株式会社桃太郎部品

株式会社ヤツヅカ 株式会社ユピック

株式会社吉田商会 有限会社和気商店



自動運転は突発的なものではない

皆さんは「自動運転」と聞いて、どんなことを思い浮かべるだろうか。「運転をしなくても良い夢のようなクルマ」と評する人もいれば、「運転する楽しみを奪うつまらないクルマ」と評する人もいるだろう。またこの自動運転という技術は、期待をもって受け入れる人もいれば、何か得体の知れない奇妙な技術として、不安や心配をもつ人もいる。ただ、いずれにせよ、今やとても多くの人が自動運転に対して何らかの印象を持っているということは、それだけ人類にとって大きな力を秘めた技術であるのは間違いないであろう。

自動運転という技術は最近になって広く取り沙汰されてはいるが、歴史を振り返ると実は思いの外、古くから研究開発がなされている。なんと、第二次世界大戦初期の1939年には自動運転という考え方が芽生え、1950年台には、自動車は、試験路内ではあるものの、自動運転によって走行を始めているのである。

また、自動運転の技術の一部は、運転支援システムと名を変えて、現在の自動車にも既に導入されている。皆さんの多くは、自動運転の一部を既に利用しているのである。

このように、現在の自動運転は、印象のみが独り歩きしており、実は技術そのものの中身についてはあまり理解されていない。自動運転技術は、突然発明されたものでは決してなく、これまでの技術開発の連続的な発展上に存在する。このことを正しく理解することで、過度な期待や過大な不安を持つことなく、移動のための一手段として浸透するだろう。

既存メーカーの優位が揺らぐ

また、自動運転の可能性の大きさについても、ぼんや

りとした印象のみで語られることが多い。自動運転が実現すると、自動車産業の既存のイニシアティブの多くは通用しなくなる。センスのよい自動運転を用いた移動サービスを描ける会社こそが、自動車産業のトップに君臨し、そこが描いたビジョンに合わせて既存の自動車メーカーが車両を開発するような、そんな世界が出来上がる可能性がある。

自動車大国である日本は、特にこの危機を深刻に受け 止めなければいけない。何もこれはカーメーカーに限った 話ではなく、自動車を利用する全ての業界に変化を求め ることになる。日本でもこうした企業を早いうちから育て て、自動運転の持つ真のニーズを見極め、自社の強みを 磨いていかなければいけない。

人類とロボットの共生社会へ

さらに巨視的な観点でいえば、自動運転技術の実用化の成功は、人類とロボットの共生社会の第一歩という、人類発展のカギも握っている。自動運転は単にビジネスへの影響のみならず、人類の文化にも影響を及ぼす可能性があるのである。

著者はこうした自動運転の影響力の大きさに惹かれ、2004年、まだ自動運転が社会から全く注目を受けない時代から研究開発に没頭してきた。本連載では、自動運転に10年以上前から取り組む中で得られた視点をもとに、自動運転の可能性や将来予測について、自動運転の歴史などを踏まえながら系統的に述べて、自動運転の深淵に迫りたいと思う。



小木津武樹 (おぎつ たけき)

慶應技術大学大学院政策・メディア研究所にて修士課程、 後期修士課程を修了。博士(学術)。東京理科大学理工学 部機械工学科助教、群馬大学大学院理工学府助教を経て、 同准教授兼群馬大学次世代モビリティ社会実装研究センター 副センター長に。著書に「「自動運転」 本命 ロボットカーは 実現できるか?(日本評論社)がある。

車のへこみを塗らずに直す画期的自動車修理法

デントリペアで独立開業





(○職人になりたい! ○独立開業したい! ○有効な新メニューを 探している!

まずは無料の資料を請求→



お客様に感動を与え続けられる職人を育成する。

日本デントショップネットワーク本部

テックトレーディング株式会社

デントリペア体験入学随時受付中!

Web http://www.dent-shop.com 0120-703-853

GEN UINE

GEN UINE

セール 2018 3ヶ月間

品番カード・シールを集めて

もれなく

対象製

Seiken カップキット Seiken. キャリパーピストン Seiken シールキット Seiken シリンダーアッセンブリー Seiken ドライブシャフトブーツ Seiken リペアキット Seiken ブレーキホース Seiken ブレーキフルード Seiken 7-57-Seiken クーラント リ・パワープレミアム Seiken. オイルシールキット Seiken. 各種パーツクリーナー

対象製品に入っている品番カード・品番シールを集めてご応募ください。 枚数に応じた景品をプレゼントいたします。詳しくは Seiken 取扱い販売店にお問合せください。

明治産業株式

本社:東京都港区赤坂1-1-12 〒107-0052 電話03(5563)8855番(代表) ホームページ:http://www.mesaco.co.jp/

●営業所 幌 011 (822) 0155 横 浜 03(5574)7860 札. 台 022(235)1551 名古屋 052(331)8621 仙

四 国 087(804)7011 福 岡 092(411)0836 宇都宮 03(5574)7860 大 阪 06(6458)7451 鹿児島 099(257)5052 広島 082(292)8511 沖縄 098 (856) 6880 宮 03(5574)7860 03 (5574) 7860

●製造元 ISO9001・ISO14001認証取得 JIS認定工場

Seiken 制研化学工業株式会社

本社:東京都港区赤坂1-1-12 明産溜池ビル9F 〒107-0052 電話 03(6684)4181 ホームページ:http://www.seiken.com/

川 市 赤 土 1 2 2 0 電話 0537-73-2911 静 岡 県 菊 川 市 赤 土 1 2 2 0 〒437-1507 電話 0537-73-2911 栃 木 県 真 岡 市 松 山 町 8 - 1 〒321-4346 電話 0285-80-6131 長 野 県 上 田 市 諏 訪 形 1 4 8 6 〒386-0032 電話 0268-29-1152 静岡工場 真岡商品課 上田商品課



独自の集客手段と手洗い洗車で差別化

有限会社 モトムラ

大阪府大阪市鶴見区今津南 2-3-30 代表者: 本村 亨 TEL: 06-4258-0606 FAX: 06-4258-0607

創業39年、鈑金一筋で培った技術と 独自の集客方法で顧客満足を追求する

有限会社モトムラ(本村亨代表取締役社長)は大阪府大阪市にある鈑金塗装業である。年間1,500台を超える鈑金修理台数を数え、顧客の要望に見合った修理方法、金額を提案することで多くの地元顧客から支持されている。仕事は直需が4割、外注として受ける、いわゆる下請けの仕事は6割となっている。創業者である本村信義会長は最高の出来栄えを目指す職人気質であったことから、創業当時より地元の同業、整備工場からも信頼は厚かったという。現在の社員数は17名、鈑金塗装業とは別に洗車及びコーティングを専門にしたショップも運営している。

手洗い洗車で差別化! リピーターを創出し鈑金塗装へ繋げる

さて、モトムラの特徴的な集客方法で ある洗車ビジネスに付いて触れようと思 う。感動手洗い洗車くるピカという店舗 名から分かる通り、手洗い洗車を実施している。年間施工台数は7,000台を数え、リピーターもさることながら新規顧客の獲得はホームページを中心に行っている。また、洗車の顧客を鈑金に流入させ活性化を図っている。

「昨年の11月に鈑金部門もホームページをリニューアルし、コツコツと集客効果が出ています。ご存知の通り、マーケットが縮小していく中でホームページは24時間動く営業マンのような効果を発揮します。以前、ホームページから集客した際、鈑金塗装では洗車に比べてサービスを伝えにくかったからか、余り効果が見込めませんでした。今回のリニューアルはデジタルコンバージェンスの関谷さんに依頼しました。やはり自動車業界の仕事を理解された方ですので、安心感が違います」と本村代表。

ホームページを集客する営業マンと考えSEO対策はもちろん、定期的な更新も努めている。今後も新しいことに挑戦すべく業界で取り組んだことが無いことを実施していきたいと意気込みを見せる。













結果を求めないホームページが 結果的に問い合わせが増える

先日、私のところに、整備工場経営者の方が有料相談 にお見えになりました。整備工場と併設された鈑金工場 を経営されている方です。その経営者のご相談は「ホーム ページから車検や鈑金入庫が取れない」というものでし た。「車検価格は地域最安値だし、鈑金塗装の技術力も ある。良いサービスを安い金額で提供してる自信があるの に、ホームページから受注が入らないのです」というお話 でした。

そのホームページを一緒に確認すると、いくつか改善 点が見つかりましたが、最初に直さなければならないポイ ントに絞ってアドバイスを行いました。それは「すぐに成 果を求めない」というものです。そのホームページは、車 検予約と鈑金受注を求めるホームページでした。つまり 「車検の申し込みはこちら! 鈑金修理申込はこちら!」と、 車検受注と鈑金受注受注を求めるホームページなのです。

これはホームページの正しい使い方のように見えて、実 は間違っています。インターネットは、お客さまとの接点 を持つためのツールの1つに過ぎません。あなたは、会 社の電話に車検や鈑金受注を求めないはずです。電話や ファックスは、あくまでお客さまとお店をつなぐの接点の 1つです。ホームページも同じなのです。その場で物を注 文したり決済をする通販サイトと違い、車検や鈑金は、 最後は人が介在するサービス業です。ホームページでは 結果を求めず、お客さまが「問い合わせや相談」をしてく れれば良い、と考えるように、ホームページの設計をする

ことが大切なのです。

ホームページで車検申込みの獲得を目指すのなら、無 料見積もりや無料車検相談など「申込み」ではなく「車検 相談」、つまり、お客さまからの相談受注を目指すように 変更するのです。鈑金も同様です。鈑金受注を求めるの ではなく、キズや凹みの修理相談や無料見積もり相談な ど、「お客さまがお店にもっと相談しやすいような、無料オ ファーをホームページの最終ゴールにしてください」とアド バイスしました。

しばらく後に、その方はホームページを改善され、無 料相談と無料見積もりをホームページのゴールにしたとこ ろ、今までほとんど問い合わせがなかったホームページか ら、問い合わせが入るようになったそうです。このように 成果が出ることが確認できれば、後はホームページのコ ンテンツを改善したり写真を入れ替えたり機能追加を行 い、ホームページに投資を行うことで、さらに問い合わせ が入るようになるでしょう。

あなたのホームページは、成果を求めるホームページ になっていませんか? 成果を求めないようにホームページ を作ると、なぜか成果が増えるのです。面白いところで す。「ホームページの成果が無い」という場合は「成果を 求めないホームページ」を考えてみると良いでしょう。今 のホームページに問題がないか? 一度見直してみてはい かがでしょうか。

「整備工場のためのインターネット活用講座」と検索



中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社 有限会社 デジタル・コンバージェンス 中古車店や整備工場へ「成果の出るホームページ」を制作

しているインターネット販売のプロフェッショナル。





ワクワクくるくるリサイクル

部品お問い合わせは 早い対応が自慢のナブ 最新車種から旧車まで対応可能



修復不可の車 ● 週走行車

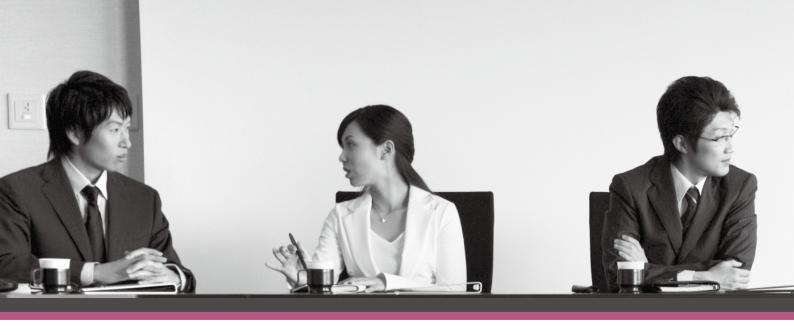
取ります。高価買取







〒960-0719 福島県伊達市梁川町 やながわ工業団地63-1 Tel.024-573-8091 Fax.024-573-8092



一般社団法人東京都自動車事業振興協会

第2回業界問題座談会を開催 独占禁止法違反を突破口にする

一般社団法人東京都自動車事業振 興協会(鈴木今朝雄会長)主催の第2 回 業界問題座談会は、去る3月9日 (金)午後3時より、東自協事務局にて 開催された。

鈴木会長、和田専務理事、板橋副会 長の三役の他、緑川理事、大貫理事、 渡辺指定工場代表、本誌代表入村の7 名が出席した。

まず、鈴木会長より、「本日は皆さまお忙しい中、座談会にご出席くださり誠にありがとうございます。前回の座談会でもご紹介いたしましたように、様々な法判断を仰がなければならない、多岐に渡る問題点を含んでおります。

そこで本日は、主として独占禁止法 違反に絡む問題点を中心にした審議を いただく予定です。それでは、和田専務 お願いします」との挨拶で始まった。

そして和田専務理事の、「前回は大き

く問題点を3点に絞ってご紹介しました。1つが会費の名目で会員事業者が支払っている負担金が多過ぎる問題、2つ目が研修費が高過ぎる問題、そして3つ目が公務員の倫理規定違反がある問題です。

それぞれ根拠とする法律が異なるため、すべてを一挙に解決できません。そこで本日は独占禁止法違反について、進行状況のご報告と、今後の進め方について皆さんと情報共有及び問題点の把握、そして今話題の継続検査ワンストップサービスへの対応策についてもお知らせします」との言葉でスタートした。

なぜ独占禁止法に抵触するのか?

現在、東自協が依頼している東京神 谷町綜合法律事務所からは、「協会が 東京の整備振興会から受けている差別、事業者へのあからさまな圧力などは、独占禁止法違反に該当する事案であり、公正取引委員会の判断を仰ぐ必要がある旨の助言を得て、正式な陳述書の作成に入っている。

では、なぜ独占禁止法違反となるのか?独占禁止法の目的を見ると、「公正かつ自由な競争を促進し、事業者が自主的な判断で自由に活動できるようにすること」の考え方に基づき、競争を維持、促進させる政策を勧めているのが公正取引委員会である。違反と認定されると団体もしくは企業に排除措置命令や違反者には課徴金が課される場合もある。

今回こうした事例に該当するのでは ないかと見られているのが、整備士の 技術講習を独占している整備振興会が 講習費に会員と会員外を差別している



行為、そして同じく整備主任者法令研修でも、同じ整備事業者を会員としている東自協会員に教材を販売しないなどの行為、その他、自動車検査員研修、教習における差別行為など、自由で公正な競争環境を阻害している行為など、陳述書で明らかにしていく計画を示した。

こうした状況に、出席した委員からは「本当に困っている」「情報遮断される」などの意見が述べられた。加えて、「自由で公正な環境を維持、促進するためにも、ぜひとも公正取引委員会には頑張ってもらって、1日も早く改善してもらいたい」との強い意見が寄せられた。

和田専務からは、「以前の振興会活動、行政活動をよく知っている先輩の元官僚からも、『早急に改善・改革する必要がある』などと助言をいただいていることもあり、必要な資料など準備に万全を尽くしている」と進捗状況の報告があった。

継続検査OSSの現状について

和田専務より以下の報告を受けた。 「ご承知のように昨年4月から継続検査 のワンストップサービスがスタートした が、現在は本格的に取り組んでいる地 域は少なく、しかも積極的だと見られた ディーラーでも、『導入メリットが少な い』などと急激に取り組み意欲がトーン ダウンしていると聞いている。

電子申請の手数料を下げているが、 お客さまメリットよりも、使う企業側の 生産性メリット、支局の窓口対応の遅れ、検査証出力の不便など、改善でき ていないことが多く、しばらくは様子見 した方が混乱なく済ませられるようだ。 いずれ電子申請は定着するが、すべて がスムーズに行くようになるまで、もう 少し時間がかかることを覚悟してほし い」と資料を基に報告した。

<お詫び>

本誌2月号の同記事において以下の 誤りがございました。関係各位にお 詫びを申し上げると共に、訂正させ ていただきます。

- ① 19ページ 中段7行目
 - (誤) 役員が在籍中
 - (正) 職員が在籍中
- ② 19ページ 右段13行目
 - (誤) 添付する
 - (正) 掲載する
- ③ 19ページ 右段14行目
 - (誤) 必要性が乏しい
 - (正)必要性がない



業界の問題を真剣に議論する出席者の面々(前回の模様)

隣の芝生は 何色だ?



(株)ビジネス通信工業 取締役。

企業用の電話、FAX、OA機器の販売、リースまで幅広 く扱う。日本全国の自動車業界とはOA機器の導入で幅 広い繋がりを持つ。異業種の営業マンでありながら、「自 動車業界が好き」というスタイルで様々な会合に参加し、 情報交換を各地で行う。年齢48歳。座右の銘「一期一会」 さて、以前から数回に亘り様々な 方々と対談をしている、となりの芝生 ですが、もっと隣の芝生、異業種の方 の声を聞いていこうと思います。つき ましては今年は対談を多めにスケジュ ールを組んでいこうと思います。

また、以前も募集しましたが、私と対談をしてみたいという方がいらっしゃいましたら編集部の方へお知らせ下さい。

私としましても多くの方とお話をして業界を良くしていくことが出来ればという想いで進めていく所存であります。何卒よろしくお願いします。

■ 生の声

さて、これまで対談では女性の意見を伝えてきました。また、様々な形で異業種の問題や取り組み事例などをお伝えして来ました。

総意とまでは言いませんが、整備 工場が抱えている問題や課題を浮き 彫りにしてきたと思います。

総じて言えることとして、整備工場は入りにくい、不明瞭な価格体系、何処にあるか分からないといった声があったと思います。

これからの対談でも同じように整備工場に対するイメージを聞いていこうと考えています。私は対談では生の



声を、そして、私自身の想いをお伝え していき、自動車業界の発展に寄与 していきます。今後ともよろしくお願 いします。

■ みよさんぽ

さて、以前から様々なイベントに赴き、私なりの視点で皆様のお役に立てる情報をお伝えしていますが、いかがでしょうか?

編集部でも『みよさんぽ』と呼称して今回行われたイベントの国際オートアフターマーケットエキスポ2018にも参加しました。ブース出展が今回は非常に多く、活気に溢れたイベントであったと思います。

今後も積極的にしイベントに参加 していきますので、会場で見かけた場 合はお気軽にお声掛け下さい。

リサイクルパーツをお探しなら

全国ネットワークから欲しい部品を素早く検索!

見積り無料 全国発送

社会に貢献するリサイクル業

お気軽にお問い合わせください

株式会社 福島リパーツ 024-946-1180

取り扱いバー

■ ドライブシャ

/ ■ プジエダー ■ ACコンプレッサ・ ー ■ コンデンサー ■ バンパー ■ マフラー

・ ■ ライト ■ トランク ■ ドアミラー ■ メーター ■ シート ■ フェンダ-■ グリル ■ スポイラ: ■ ドア ■ タイヤ ■ オーディオ ■ ガラス

■ ドア■ タイヤ■ オーディオ■ ガラス■ ボンネット■ テールラ

廃車、事故車買い取ります#



〒963-0102 福島県郡山市安積町笹川字北向 72 🔀 info@f-reparts.co.jp 📅ービス・取り扱いパーツの詳細は WWW.f-reparts.co.jp

á務のご相談は ▶ 🖳 www.roumu55.com ¿

質 QUESTION 間

会社が勝手に有給休暇を消化すると……

先日、有給休暇の申請をしようとしたところ、「もう日数 が残っていない」と言われ、よくよく確認したら、過去に病 欠した分が私の知らないところでいつの間にか有給休暇扱 いになっていた。会社が従業員に断りなく有給休暇の適用 を決めてもいいのだろうか?

III ANSWER 答

有給休暇は社員が休みたい日を「事前に」会社に申請 し、承認をもらい、休暇を取得する制度です。しかし、「今 日は体調が悪いので休みます」という場合も有給休暇を 充てている場合がほとんどです。この運用方法は就業規則 にも記載されていることが「大前提」となり、以下が参考 条文です。

第〇条 (有給休暇取得)

従業員が年次有給休暇を取得するときは、原則として 1週間前までに、少なくとも前々日までに所定の手続に より会社に届け出なければならない。

ただし、突発的な傷病その他やむを得ない事由により 欠勤した場合で、あらかじめ届け出ることが困難であっ たと会社が承認した場合には、事後の速やかな届出によ り当該欠勤を年次有給休暇に振り替えることができる。

ただし、承認は会社又は所属長の裁量に属するもの とし、必ず行われるものではない。

このように、突然の病欠等を有給休暇にするのは会社の 裁量であり、「必ず有給休暇を充てなければならない」と いうわけではありません。しかし、多くの会社で「風邪で1 日休む」「頭痛で休む」等の場合に有給休暇としているの は恩恵的な運用と言えます。一般的にも、1日程度の風邪 等を欠勤扱いするのは厳し過ぎるので有給休暇で処理して いるのです。欠勤扱いになれば、有給休暇は減りません が、給与は減ります。そもそも、有給休暇とは「働く義務の ある日」に対し、会社から給与が支払われる日のことなの です。これは「短期的な病欠等」を前提にした運用ですの で、「長期の病欠等」で働けない場合は有給休暇を充てる ことができません。これに関する判例を紹介します。

<サントリーホールディングス他事件> 東京地裁 平成26年7月31日

上司からパワハラを受けていた社員は、それが原因でう つ病となり休職を余儀なくされた。しかし会社側はパワハ ラ行為による休職制度の適用を認めず、有給休暇の消化を 社員に依頼し一部につき承諾させた。しかしこの社員は上 司のパワハラ行為、また休職制度の不適用は不適切である とし、損害賠償金と遅延損害金を求め裁判を起こした。

裁判所の判断

裁判では社員の訴えが認められ、会社の敗訴となりまし た。判決の詳細はWEBで解説します。 <Web に続く>

記事の続きはせいび界のホームページでご覧頂けます。 しせいび界 検索 [ホームページ] → [ビジネス] → [労務相談室]

















MSC経営戦略会議

第116回 研究会

㈱バンザイ、あいおいニッセイ同和損害保険㈱

全国の有力自動車整備工場が集まり、自動車整備業の勝ち残り策を研究、発表するMSC経営戦略会議(山崎 太議長)は、去る2月22日に、第116回研究会を開催した。今回は、メンバーでもある平田自動車工業㈱にて開催され、同社が車両への装着を含めて取扱を始めた、衝突防止補助システム「モービルアイ」の製品紹介や取組事例発表などが行われた。



何度かお話ししていますが、昨年 10月からフィリピンの方を採用しました。まじめな方が来てくれたので、ほっと胸を撫で下ろしています。

フィリピンでは最低限クルマに携わる仕事を少ししていたということで、クルマを触ったことがない、クルマを全く知らないわけではないので、実際に動き始めると飲み込みが早いという印象です。

基本的には実習期間が3年。3年経ったら一度帰国して、もしまた来たければそこから2年ということになっています。皆さんの所でも、募集はかけても人が来ないというのは同じなのではないかと思いますので、利用してみるのもいいと思います。

ただし、実習生を派遣する組合自体がたくさんありますので、まずはどの組合にお願いするかを選ぶのが実は一番大変かもしれません。分からないことがあればアドバイスいたします。

事例発表



事故修理より事故を未然に防ぐ!

平田自動車工業株式会社 専務取締役 平田 弘行 氏

大型車関連の売上高の中で、鈑金修理のうち損保会社さんからの事故車の入庫誘導の売上高が平成27年から平成28年にかけて減少してしまいました。そんな折に、あいおいニッセイ同和損害保険の営業担当の方から、今回紹介する衝突防止補助装置「モービルアイ」の認定工場になりませんか?とお話をいただいのが取り組みのきっかけです。

認定工場になることでお客さまの囲い込みに繋がる一方、どこかが 手を挙げればこの地域での認定工場はそこに決まってしまうとのことで したので、まずは話を聞いてみようと、今日もお越しいただいているファ ーストステーションの栗山さんに説明に来ていただきました。

その説明の中で、今注目されている自動ブレーキに匹敵する性能があり、さらに自動ブレーキについていかに知らなかったかということも思い知らされまして、自動ブレーキではなく衝突軽減ブレーキであるということ、またそれがお客さまに安心を提供できるのであればということで認定工場になることを決めました。

社長の平田自身も乗っているボルボのクルマで、同種のセーフティシステムが作動して恩恵を受けた体験を持っていますし、私自身もこのモービルアイがメーカーの純正オプションに認められているものであるということも認定工場になる後押しとなりました。

今までは事故修理というものは事故が発生しなければ、仕事が発生 しないわけですが、その前に事故を起こさせない取り組みも重要では ないか、これによって前に出る営業ができるのではないか、基盤売上に なるのではないかと考えたのです。 (一部抜粋)

衝突防止補助システム モービルアイ

モービルアイは、衝突防止補助システムを後付できる装置。 車線逸脱警告も出せる防止装置として、後付装置として唯一 国交省から認定されている。また、日産など一部のメーカー の純正オプションにも指定されているなど、信頼性が高い。



平田自動車工業で活用する営業チラシ





フロントガラスに貼り付けた本体装置



エリアに入った途端に制限速度を表示



ナビの右上に設置した表示装置

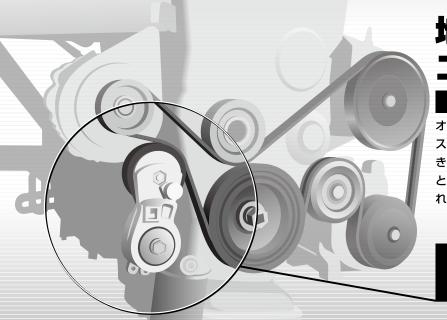


このままでは 1.4 秒後には衝突する (=近い) という警告



FAX. 03-5713-7607

株式会社せいび広報社/〒144-0051 東京都大田区西蒲田 6-36-11 西蒲田 NS ビル 5F TEL ▶03-5713-7603 EML ▶ info@seibikai.co.jp URL ▶ www.seibikai.co.jp								
読者アン	ンケート (プレゼント応募用))	締切	2018年4月30日](月) ※当日	日到着分	まで有効	
◆ プレゼン	ントする商品	◆ 今月号の中で、興味深かった記事は? (複数回答可)						
□ IAAE2018ノベルティーセット 3名様		○ 今月の特集・注目記事		◎ 連載記事				
□ ブレーキ鳴き止めグリス 応募者全員		□ イヤサカ 斎藤社	□ イヤサカ 斎藤社長インタビュー		□ コバック導入店レポート			
		□ バンザイ 洗車ビジネスセミナー		□ 新連載 自動運転革命				
応募方法 アンケート用紙またはコピーに希望する 商品などアンケートのご回答と必要事項 をご記入の上、FAXにてご応募下さい。		□ 第2回 業界課題	□ 第2回 業界課題座談会		可色だ?			
		□ MSC経営戦略会議 研究会		□ 整備工場のためのインターネット活用講座				
		□ 元気印工場訪問		□ 内海正人先生	生の労務相談室			
		□ IAAE2018誌上	□ IAAE2018誌上リポート		ノト			
申込者情報				申 込 日	年	月	日	
会社名			電話					
部署名		FAX						
氏 名							歳	
住 所	-							
e-mail				今後の新製品等のご案 またメルマガ配信など				
			IC					
	AUTO		15			~		
		・エコとのセッ						
		• 1120069		で作り工间で				



地球に優しい エコなアイテム

国内純正品シェアNO.1

オートテンショナによりエンジンドライブシ ステムに必要な最低張力を与えることがで き、従来のようなベルトの再張り調整が不要 となり省燃費、高伝動、メンテナンス性に優 れた性能を発揮します。

オートテンショナ AUTO TENSIONER

BANDO バンドー化学株式会社

http://www.bando.co.jp



読者プレゼント

応募締切 2018年4月30日(月)※当日到着分まで有効

26ページのアンケートにお答えの上、FAX にて応募ください。

Present 2

Present (1

3名様

応募者全員

IAAE2018ノベルティーセット

去る2018年3月14日から16日に掛けて開催された国際オートアフターマーケットエキスポ2018にて各企業が配布したノベルティーを3名様にプレゼント。内容物は様々ですが、ボールペン、ノート、ステッカー各種、キャップ、マイクロファイバークロス、などです。編集部にて詰め合わせにして送付させて頂きます。





» せいび広報社

東京都大田区西蒲田 6-36-11 西蒲田 NS ビル 5F TEL03-5713-7603

https://www.seibikohosya.com



エムケーカシヤマ株式会社 ブレーキ鳴き止めグリス「GT100-MK」 サンプル2台分

数多のブレーキ鳴き止めグリスを圧倒する性能を持つGT100-MKのサンプルをより多くの方に体験して頂きたく全員にプレゼント。ブレーキの鳴きを飛躍的に軽減し、耐久性も高い本製品をぜひ体感してみて下さい。

» エムケーカシヤマ株式会社

http://www.mkg.co.jp/global/jp/

ガラス施工のプロも納得! 高品質フロントガラス専門店

STEEL STATE OF THE PARTY OF THE

あのガラス施工プロの定番「プロフィットグラス」が楽天市場、ヤフオクリで販売中

楽天市場に出店中!

Rakuten



ヤフオワ!

塚本奈々美 レーシングドライバー GR86/BRZレースなどに参戦。モデル、タレントとしても活躍中

世界最高レベルの品質を、低価格でお届けします





PRO-FIT GLASS ೬は・・・

みなさまに利益(PROFIT)をもたらすガラス ガラス施工のプロが取り扱う(FITTING する)ガラス

米国認証(ANSI Z226)AS1 適合品

車検(自動車検査登録制度)も対応

GlasskingDryd

グラスキングダイレクト 検索

糸



ヤフオク!



●ガラスを熟知したプロによる問い合わせ対応!●高品質製品を低価格でお届け! ●日本全国を網羅したデリバリー体制を実現!●宛先が法人様は送料無料!

> せいび界 vol.629 APRIL 2018





新社長就任記念

株式会社イヤサカ・斎藤智義社長インタビュー

昨年末に開催された株主総会にて、大手機械工具商社の1社である株式会社イヤサカの代表取締役社長に斎藤智義 氏が就任した。間もなく創業から80周年を迎える同社だが、来るべき80周年に向けての船出となった。そこで今回は社 長就任を記念してインタビューを行った。

――社長に就任される前から変わらず に心がけていること、逆に就任してから 意識的に変えていることがあれば教え てください。

斎藤社長(以下斎藤) 変わらないことは社員に対するしゃべり方であるとか、しゃべる内容が変わらないように気をつけています。逆に気をつけなくてはいけないと思っていて、うまくいっているか分かりませんけれども、やはり健康に気をつけないといけないと思っております。

――自動車が今後、どのように変わっていくとお考えになっていますか?

斎藤 世界的な傾向としてはEV化の流れになっていますが、欧米諸国や主導権を握ろうとしている中国と比べて、日本ではそこまでEVの比率が高くはならないと思います。10~30%ぐらいでしょうか。ただし、トヨタが手がけてクルマが販売されるようになった時が一番伸びると思います。

――日本の自動車メーカーが本格的に EVにシフトしていくのは何年後だと思 われますか?

斎藤 先ほども触れましたが、日本の場合、保有車両の100%がEVという状況はあり得ないのではないかと思いま

す。 充電スタンドの電力がたぶん間に 合わないですよね。

ましてや2月初めの北陸などの豪雪を考えると、あの状況ではEVは走れないでしょう。ガソリンや軽油だったら補給する手立てもあるでしょうけれど、バッテリーだとそうはいかないでしょう。ああいうシーンを見て、「EVってどうなんだろう?」と考え直す人もたくさんいると思います。

中国がEVに舵を切ったのは、クルマに対する覇権を取りたいがための動きだと思いますし、一番たくさんクルマを買ってくれる国がそうなのだからということで、ヨーロッパの各メーカー、フォルク

スワーゲンにしてもルノーにしても、そういう方向に舵を切らざるを得ない。なおかつ、エコという点で国家も国民の支持を得られるという、後ろの後ろの利権を考えてやっているのだと思います。

しかし、日本のメーカーは慎重だと思いますよ。私は将来を考えるとEVよりFCVの方が正論なのかもしれないと思います。あとは燃料の水素をどうやって保管・販売・運送するかという課題もありますけれども。

――その上で御社がどのような方針で 整備業界と関わっていくのでしょうか?

斎藤 全体の保有台数がまだ約八千 万台ありますから、当面は今の内燃機 を主体としたクルマに対応する方向で間 違いないと思うのですけれども、一方で OBD車検に対応することが必要になっ てくるわけで、当然それには対応してま いります。

あとは内燃機がなくなるとトランスミッションもなくなるわけですけれども、タイヤ、ブレーキ、動力の伝達といったところは残りますから、引き続き対応してまいります。

— OBD検査はどのようになっていく とお考えでしょうか?

斎藤 まだ決定ではないですけれども、 実施されるのではないかと思います。関連として、日整連でもエーミングの勉強 会を全国で実施していくことになっていますが、そのためにも必要とされる、スキャンツールの開発を今後どうするのか?というのは、おそらく我々機械工具によるところが大きいと思います。

――自動車のボディー素材も変わっていく中、アルミパネルリペアシステムの研修を展開されていましたが、ああいった先進的な設備機器の研修会・講習会は続けていかれるのでしょうか?

斎藤 その予定です。今年の秋には 岐阜県に東海北陸トレーニングセンター が完成しまして、これで全国の各支店 にトレーニングセンターを設けたことに なります。これらを活用して続けてまい ります。東海北陸トレーニングセンター は首都圏トレーニングセンター規模の施 設になります。

また、首都圏トレーニングセンターの 敷地の中に、車検機器だけを備えたテ クニカルセンター (仮称) を6~7月オープン予定で進めております。

機器については首都圏トレーニングセンターから移設し、空いたスペースには多くのBP関連の機器が置かれると思います。テクニカルセンター完成の暁には、全国のトレーニングセンターで開催予定の各セミナーのスケジュールをインターネットで公開し、申込もできるようにする予定です。

――今年の大きな目玉として、JAPANトラックショーに出展されると思います。大型車整備にかける思いを教えてください。

斎藤 大型の仕事は当社が大手4社 の中で一番少ないと思います。しかし近 年、物流の重要性は増しており、それ を支える大型車の整備もまた重要性を 増しております。

こうした背景を受け、当社としまして も大型車の整備機器の開発に力を入れ ており、特に大型車用の門型洗車機を モデルチェンジしたので、そこには力を 入れていきたいと考えております。

本日はありがとうございました。

斎藤智義(さいとうともよし)

昭和30年3月5日生(東京都世田谷区出身)

昭和52年3月 青山学院大学理工学部 卒業 昭和52年4月 彌榮工業株式会社(現、株式会社イヤサカ) 入社 東京支店勤務 平成3年4月 東京支店勤務 平成15年9月 東京支店版売一課長就任 平成15年9月 南品部長代理就任 平成15年9月 南品部長就任 平成25年12月 執行役員・総務部長就任 平成26年7月 取締役 管理本部長・総務部長就任 平成26年7月 取締役 管理本部長・総務部長就任 平成27年12月 常務取締役 管理本部長・総務部長就任 平成27年12月 常務取締役 管理本部長・総務部長就任 平成27年12月 常務取締役 管理本部長・総務本部副本部長就任 平成29年12月 代表取締役社長・営業本部長就任



お買い得クーポン

クーポンの有効期限は 平成30年4月30日までとなります。 1 社様 1 回限りの利用になります。









株式会社 永田プロダクツ

FAX 0234 - 43 - 1275

山形県酒田市高砂字官林続10-11

www.nagata-p.co.jp

セット購入で販促用ライジングⅡ 点灯ディスプレイ進量





リビルドコンプレッサー1,000円引き





おまかせください

传书传书传 Fun to Share 为作

中古部品・リビルトパーツ・事故車・廃車買い取り

① 029 - 224 - 1721

有限会社 旭自動車商会

FAX 029 - 222 - 3061

▶ 茨城県水戸市ちとせ1-1408-1

www.asahi-parts.com

リビルトオルタネーターお買い上げの方に粗品プレゼント

優良品・リサイクル品・リビルド品・各種工具・タイヤ クルマのことでお回りなら 48 を下さし

社 048-571-3135 秩父営業所 0494-24-8761 行田営業所 048-556-1339 本庄営業所 0495-33-3135

東松山営業所 0493-23-3101

サイクル・リビルトパーツ販売

北埼玉を中心に県内5店舗

株式会社 丸徳商会

メイカイパーツ

▶ 埼玉県深谷市国済寺 500-3

3 048 - 570 - 5511

FAX 048 - 572 - 1217

www.marutoku-shokai.co.jp

リビルトパーツ クオカードプレゼント (せいび界を見たとお伝え下さい)



) 03 - 3736 - 0431

株式会社 ユピック

車の社会環境を考える

FAX 03 - 3736 - 1301

豊富な在庫で皆様のご要望にお応えします。

有限会社 名古屋解体メイカイパーツ ▶ 名古屋市守山区下志段味落合376

052 - 736 - 4741 FAX 052 - 739 - 1147

www.partslandnagoya.com

ノビルトオルタネーター、セルモーター500円引き





軽自動車から大型車までどのようなお車でも見積り無料・買取OK

リビルド商品お買上げ500円引き

※1社につき1か月1回有効

) 0739 - 84 - 2222 お客様のニーズに答えられるよう日々努力しております

株式会社 紀南パーツ

▶和歌山県日高郡みなべ町山内56

FAX 0739 - 84 - 2233

www.ngp.gr.jp/k707

リビルドエンジン・軽自動車エンジンを主に多数品揃え

廃車引取り1台につき商品券1枚プレゼント

あなたの要車を、環境に配慮しながらていねいに解体 整備・調整したリサイクルパーツとして、活力します

廃車・不要車を買取ります。未来の地球のために安全な廃車を!

廃車・不要車 買取り リサイクルパーツ販売 株式会社多田自動車商会

0120 - 980 - 557

株式会社 多田自動車商会

FAX 0794 - 89 - 2019

兵庫県神戸市西区神出町田井266-1

www.118-2.com

||車引き取り1台につき心ばかりの粗品プレゼント



株式会社 桃太郎部品

FAX 086 - 246 - 2322 www.momo-parts.jp

▶ 岡山県岡山市北区今保577

▶愛媛県松山市中野町甲923番地

有限会社 マスターズ

リサイクル部品で地域社会に貢献

089 - 960 - 8382

取いたしまる

FAX 089 - 960 - 8386

masters-coltd.com

注文は専門スタッフが敏速に対応します。

不動車・中古車買取りします。見積もり無料

廃車1台につき農薬不使用「天晴桃太郎パパイヤ茶」進呈

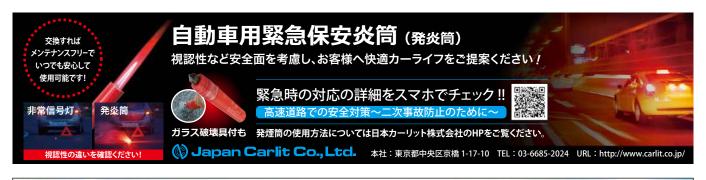
タカーを利用していただいた方に













ドライバーなら知っておきたい 2018 年 女性が気になる自動車部品 BEST5



S2239M.

ーカシャマ ーキノイズリダクショングリース GT100-MK

不快な鳴きが出にくいシム付パッドは 快適なドライブに最適





安心の品質とラインナップ





エムケーカシヤマ株式会社



長く使うものだから 環境にはやさしいものを。



Ultrasonic Wheel Cleaner

波ホイール洗浄機

超音波・植物性洗浄液・熱の力で強力洗浄します。



シンナー、酸性洗剤、塩素系溶剤に変わる 安全な植物性洗浄液

バイオテクノロジー洗剤

- ・ 植物性で高い洗浄・剥離力
- · 有機則·PRTR法·消防法非該当
- · 低VOC、高生分解性
- トータルコスト低減
- ・ 超音波の強力キャビテーション効果が ホイールの汚れを短時間で洗浄
- ・ ホイール洗浄時間はわずか3分~
- ・ デジタルタイマー&ヒーター機能で簡単操作!
- フットペダルでワンタッチホイール固定
- ホイールは持ち上げないで、 エアリフトで洗浄層に楽々投入!
- コストパフォーマンス抜群!



ブレーキダストがこびりついた 超音波洗浄する前のホイール



洗浄3分後に水で流しただけで この状態に!



ホイールの固定はエアで ペダルを踏むだけ!



ホイールは洗浄層に入ると 自動回転で撹拌洗浄!

代 理 店

■ 中村オートパーツ(株)

TEL:03-3904-5441 ■ ㈱宮田自動車商会 [営業支援部工具課] TEL:011-210-6221 ■ (株)カトー

TEL:028-658-1230

TEL:079-287-8020

■ (株)アクアプラス [本 社]

TEL:084-982-5566

[東北支店]

[東京支店] [名古屋支店]

[大阪支店] [広島支店]

■ (株)イチネン前田 AURTRY仕様 TEL:022-258-6891 TEL:03-3298-4612 TEL:052-871-1801 TEL:06-6748-9440

TEL:082-277-9411 [九州支店] TEL:092-471-1191 ■ 大塚刷毛製造株

[仙台支店] [東京支店] [名古屋支店] [大阪支店]

[九州支店]

TEL:022-390-0711 TEL:03-3357-4316 TEL:052-909-5255 TEL:06-6462-8011

■アポロリテイリング㈱

[受付窓口] TEL:048-497-0997 ·北海道営業所 ·東北営業所

・南関東営業所 ・北関東営業所 ·東海北陸営業所 · 関西営業所 ·中四国営業所 · 九州営業所





TEL:092-473-6511



ΊΥΛΣΛΚΛ

フォグランプ LEDにも対応!



車検ラインシステムIDISの次世代モデル登場!

アイディス アルファ



- ワイド画面・アニメーションを採用。 斬新な画面デザインにより、見やすさ と操作性が向上しました。
- 多彩な機能と使いやすい操作性。 合否判定を瞬時にディスプレイ表示。







製造元

彌榮精機株式會社



使えるコンピュータ計測システムの決定版!

▶車体測定システム

CAR-O-LINER°

カートロニック・ビジョン2 x2/x3

迅速!

高精度・多様な情報機能を持つ コンピュータ計測システム

豊富な車両データシート (15,000種) により、 正確な修正が可能!









緻細なブラッシングと大風量ブローが魅力の 次世代型ベーシックモデル!

▶全自動洗車機シリーズ

スパイルアンブル NEW





- 左右のブラシを別々に コントロール、ボディ両面を 最適距離でブラッシング。
- ●ドアミラー周りはブラシを 反回転・傾斜角を調節 しながら、下側まで綺 麗に洗浄。
- 従来機に比べ、風力25% アップで強力乾燥。
- ●3方向46本のセンサ 緻密に車形認識。



最新ヘッドライトテスタで 正確な測定を!

ヘッドライトテスタ

●CCDカメラによる画像処理で照射方向を測定。

ランプ取り付け高さ25~120cmの測定に対応。

- ●ランプ映像は受光部上面に装備された大型液晶モニタに表示されるので 容易に測定作業を行えます。
- ●業界最大のワイド型液晶モニターを採用し、視認性が向上。(HLT-180)





クイック診断でアライメントビジネス拡大!

▶ホイールアライメントシステム

HUNTER

WA670 ホークアイエリート





高精度・ハイスピードな4カメラシステム

●セット時間大幅短縮! ●診断時間:約2分! ●調整時間大幅短縮!

環境に優しい最上級のポテンシャルで 美しい仕上がり!

▶全自動洗車機シリーズ

レミルト サーパス





- 最高レベルの車形認識力 とブラッシング精度が、美 しい洗い上がりと作業の効 率化を実現。
- ●環境配慮と経費削減を両 立した「節水システム」が標
- 洗車スピードを向上させる 高速洗車モード搭載。







選ぶだけの理由がある! 「レタンPGエコフリート WRシステム」は すべての塗装シーンで高品質を実現します。

熟練者の長年の"経験"と"技能"によって高い塗装品質が維持されてきた 大型車輌塗装。あらゆる塗装シーンへの対応そして熟練技能者の 減少に伴い、塗装品質の管理が課題となっています。

関西ペイントは、こうした課題に対して、製品・仕様を充実させ、 一つのシステムで大型車輌の全塗装領域を対応可能としました。 さらに塗装システムを完全マニュアル化することで、熟練者 だけでなく、経験の浅い人でも安定した仕上り品質が得られます。 また、環境配慮型塗料とすることで、作業環境の改善を目指し、 人材確保・育成へと繋げていきます。大型車輌塗装の未来と共に 「レタンPGエコフリート WRシステム」は進化し続けます。

