

お得なクーポン載ってます! P.28~



せいび界 8

業界初!

FREE PAPER | ご自由にお持ち帰りください。

AUGUST 2018 VOL.634

¥0

平成 30 年 8 月号 (毎月 25 日発行) 平成 30 年 7 月 25 日発行 / 通巻 634 号 (第 49 巻・第 9 号)

Tetsuji Tamanaka

走る事は誰にも負けない。不良へと呼ばれた少年時代、夜中の街をバイクで走り回り、4度義理別荘に入り、少年殺害致された男の人生が、母の一言で変。レーサーを目指す傍ら、九州最大級の販売台数を誇る中古車販売店を作り上げ、車検ビジネスに参入。整備業界が抱える問題の解決策としてITを導入し、日本初となる、お客様・フロント・進捗型車検システムを開発した第一人者。これは、一躍から車検ビジネス。誰からも知らず、お客様が感動する車検。を実現させた。日本の車検を変える男の物語である。

日本の車検を変える男

マツハ車検物語

直観レーサー
玉中哲二の

漫画
しんむらけーいちろー



三栄書房

マツハ車検を
作った男
玉中哲二の
破天荒人生



直観レーサー玉中哲二の

マツハ車検物語

～日本の車検を変える男～

8月6日(月) 発売

発売元: 三栄書房

この本のお求め・お問い合わせは
せいび界 編集部まで
注文書は26ページでございます
TEL: 03-5713-7603 (平日9:00~18:00)

先着5名様にプレゼント! (→ 詳細は 33 ページに)

バンザイ フォーラム2018

7月~9月
全国縦断!

全国8会場にて
開催いたします!

「コアビジネスの強化とこれからの展開」
～整備業界における働き方改革について～

バンザイでは、お客様の働き方改革をサポートする様々な仕組みをご提供し、
人手不足への対応、職場環境の改善、人材育成をサポートいたします。

車検ビジネス

検査業務における各種効率化機器や
コンプライアンスをサポートする製品
のご紹介。



洗車ビジネス

人手不足、収益アップ、環境配慮など
の各種効率化機器をご提案。



聴講無料

セミナー開催

- アフターマーケットの展望
- 洗車ビジネス活用セミナー
- 整備業界における働き方改革と
コアビジネスの強化



札幌
9月

仙台
7月

関東
8月

東京
8月

名古屋
7月

大阪
9月

広島
9月

福岡
8月



エイミング関連

衝突被害軽減装置等のエイミングを
行う際の各種効率化機器をご提案。



大型車整備・環境 効率機器

大型車整備における各種効率化機器や環境配慮商品など
最新機器をご提案いたします。



▲ 安全に関するご注意・ご使用前に「取扱説明書」をよくお読みの上、正しくご使用ください。（型式・仕様は予告なく変更することがあります。）

自動車整備業様向けフロント支援システム



The possibilities of business spread to infinity.

モータージム・コスモ

新登場。
よりシンプルに
より簡単に
より便利に

IT導入補助金

サービス等生産性向上IT導入支援事業

OSS対応
リコール車両検索対応



- * FAINESとの連動が可能。
- * 钣金・経理システムとの連動が可能です。
- * 他社からの顧客・車両・車歴データの移行も可能です。

当社製品のデモンストレーション動画をご覧いただけます

ネット de デモ 検索

<http://www.basesystem.co.jp/>

お問合せ先 : ☎ 0120-437-460

E-Mail : webmaster@basesystem.co.jp



ベースシステム株式会社

〒143-0015 東京都大田区大森西3-31-8
ロジェ田中ビル6F

TEL:03-3298-7051 FAX:03-3298-3493

MSC経営戦略会議

第41回定時総会 第117回研究会

協賛：(株)バンザイ・あいおいニッセイ同和損害保険(株)

全国の有力自動車整備工場が集まり、自動車整備業の勝ち残り策を研究、発表するMSC経営戦略会議(山崎 太議長)は、去る6月12日・13日に、第41回定時総会並びに第117回研究会を開催した。初日は定時総会の後、(株)バンザイ 営業情報企画部の長谷川忍次長を講師にASVに関する講演が開かれ、2日目は神奈川県藤沢市のいすゞプラザを見学した。



山崎 太議長挨拶

整備工場はガソリンスタンドと同じように減っていくと私は思うのですけれども、保有台数の減り方と整備工場の減り方を考えると、私は整備工場の方が速く減っていくと思っています。

整備工場の減少速度が速いと考えた時に、逆に1社当たりのお客さまが増えると思います。そうなった時に対応できる工場と「お客さまがいっぱいでも忙しいから、ウチはいいよ」と対応できない(し)ない工場、お客さまにとってどちらがいいかという、当然受け入れてくれる工場の方がいいわけです。

ということで、いつそうなってもいいように、当社では外国人実習生を受け入れる体制を取っています。当社では昨年の11月にフィリピンから2名を受け入れました。元々車に携わってはいたということで、抵抗はないのか、かなり良い戦力になっています。今後5年間は自動車業界もそういう傾向になっていくのではないかと思います。

講演

整備業界の動向と これからの車両整備 ～故障診断機の活用とASVへの対応～

長谷川 忍氏

株式会社バンザイ 営業情報企画部 次長

整備業界の動向(行政の動き)

まず、行政の動きはどのようなかということで、国交省では今、「自動車関連情報の利活用に関する将来ビジョン」といったものを立ち上げて、色々なことを検討しております。

この中身は5つほどありまして、大きく分けると2つでして車両の高度化への対応、そして情報の電子化(ビッグデータ)と活用です。詳しく見ていきますと1つ目は、「安全OBDに対応したスキャンツールの共通化」を通じた次世代自動車等の安全使用の推進です。

自動ブレーキですとか、自動追尾という機能が普及してきています。その一方で電子装置の不具合によって、色々な事故が起きているという報告もありまして、車検時に法定スキャンツールを使って自動車メーカーが指定する特定DTC、故障コードのことなのですが、これが確認された際は、しかるべき整備をしないと検査に合格できないようにしようということです。

どういう車の対象なのかと言いますと、2021年以降の新型車両(乗用車、トラック、バス)が対象です。実際の検査は、これらの車が市場に出てからの2024年以降ということですが、車検時にスキャンツールを使う時代が間違いなくやって来ます。

行政の動き2つ目ですが、「テレマティクス等を活用した新たな保険サービスによる安全運転の促進・事故の削減」です。テレマティクス保険とは、運転者の運転状況を遠隔で確認して、急ブレーキや急発進など危険な運転をする方には保険料を高くして、安全運転をされる方には保険料を安くしようという考え方です。

運転者の運転状況をスマホから読み取ったり、ドライブレコーダーのようなものを装着して読み取ったりと、実際にこういったものが推進されてきますと、保険の売り方が変わってくると思います。

行政の動き3つ目は、「自動車の履歴情報を収集・活用したトレーサビリティ・サービスの展開による自動車流通市場の活性化」が考えられています。車が生産されて廃車になるまで色々な方が乗り継ぐケースがあります。

車の整備履歴や事故履歴、修復履歴といったものを海外では、有料なのですがけれどもその車を買いたい人が閲覧できる仕組みがあるのです。

日本でもそういったものを導入して
いこうということが、検討されています。
メーターの巻き戻しや、展開しているエ
アバッグを直さずにそのままフタをして
売ってしまう悪質な業者もいるそうな
ので、そういった不正行為をなくすべ
く、その車の修復履歴を流通の中で、
明確にしていきましょうということです。

その一環で、分解整備記録簿が電子
化されていく可能性が大きいです。ワ
ンストップサービスの延長で、記録簿は
電子化されるということがもう言われて
おりますので、間違いなくこういう方面
にも流用されていくと思います。

そして行政の動き4つ目、「検査と整
備の相関分析等を通じた検査・整備
の高度化・効率化」です。国としては
検査や整備の情報を、どんどん吸い上
げてどのメーカーのどの車に不具合が
発生しているか、ということを一早く
キャッチしようという考え方です。

そして行政の動き5つ目としてワンス
トップサービスがあります。これは既に
展開がスタートしています。まさにこれ
は電子化の一端です。

なぜこのようなことをやっているのか

と言いますと、たぶん色々な情報を収集
すると同時に、どの車が車検を受け
ているかと確実に管理していこうとい
うことだと思います。

何かと話題のエイミングのポイント

ASVへの対応でカギを握るエイミ
ング作業のポイントとしては、技術情報
の収集、作業環境の整備、使用機材の
校正と管理、そして何よりもどこまで整
備をやったのかという整備履歴の管理
も大事だと思います。私どもも全国の
運輸支局の専門官と情報交換をさせて
いただいております、エイミングの話
もしています。

完成検査場でやってよい作業は規定
されていますが、エイミング作業は大
丈夫か確認を取ったところ、問題ない
とのことでした。「ただし、その時は一
般整備としてやっていると表示はしてい
ただいた方がいいですね」とも付け加え
ていらしゃいました。

今、ディーラーでもエイミングを毎日
やらなければならないといったように、
結構大変な状況になっているようです。
外注に出されている方の話を聞きます

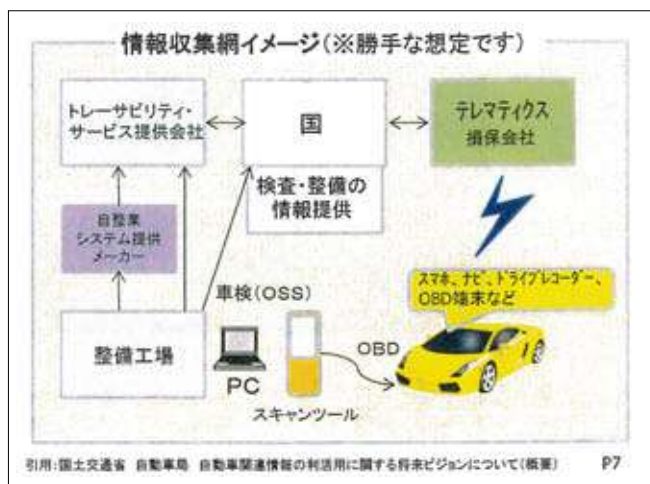


株式会社バンザイ 営業情報企画部 次長
長谷川忍氏

と、下手をすると1ヶ月ぐらい帰ってこ
ないそうです。

その間、代車を出す必要もありますし、
お客さまも「何で1ヶ月も帰ってこ
ないの?」となりますよね。ですから今
から徐々に結構ですので、内製化され
た方がよいと思います。

エイミング作業はだいたい2万円か
ら3万円の価格設定でやられている方
が多いです。まだやっている所は少ない
ので、「ウチはエイミング屋さんです」と
掲げるのも一つの手段かと思えます。



行政が描いているであろう情報収集網 (バンザイの予測)

スキャンツールによる調整はエイミングの一部でしかない!



懇談会に臨む柳田昌宏社長（中央）、浅沼芳政専務（左）、佐藤誠常務（右）

株式会社バンザイが定時株主総会・取締役会を開催

役員人事も発表

92期は減収減益に

株式会社バンザイ（柳田昌宏社長）は、去る6月27日に第92期定時株主総会・取締役会を開催、その後、恒例となっているプレス懇談会をバンザイ本社ビル（東京都港区）にて行い、平成29年度業績報告、平成30年度の役員人事並びに営業方針、新商品について発表した。

同社の第92期の売上高は289億4,900万円（前期比2億3,600万円減）、営業利益は7億3,100万円（前期比3億300万円減）、経常利益は7億1,200万円（前期比3億700万円減）、当期純利益は4億3,100万円（前期比1億1,700万円減）となった。前年度の売上が好調だった大型車系整備機器の需要が減少したことに加

え、物流費の高騰や人件費の増加などにより減収減益となった。

第93期において同社は、「更なる営業力の強化」を最重要課題として、従来の営業スタイルからの見直しを積極的に進め、営業活動の負担となっている付帯業務の削減、データに基づいた見込客の抽出とアプローチ、システムツールの導入検討などにより、営業職の生産性向上を図っていく。

また、車が大きく変革し、自動運転も進化していく中、将来の次世代自動車、新しいモビリティ社会を見据えた、点検・整備の機器の研究・開発や、カーシェアリング等への参入が予想される今までにない異業種のお客さまへのアプローチも行っていく、社内向けとしては働きやすい職場環境作りにも取り組むとしている。

第93期の役員人事

（敬称略）

代表取締役社長

柳田 昌宏

専務取締役

（営業本部 営業本部長）

浅沼 芳政

常務取締役

（管理本部 管理本部長）

佐藤 誠

取締役

（営業本部 営業副本部長）

藤盛 保包

取締役

（営業本部 技術部門担当）

飛田 敏行

取締役

（営業部長）

山本 正明

取締役

（総務部長兼システム部長）

山田 卓志

常勤監査役

上林 宏行

監査役

岩知道 真吾

監査役

佐藤 圀臣



関西ペイント

ARC東日本がリニューアル (ARC = オートリフィニッシュセンター)



関西ペイント株式会社（本社：大阪市／石野博社長）および関西ペイント販売株式会社（本社：東京都／毛利訓士社長）は、自動車補修研修センター「ARC東日本」（神奈川県平塚市）のリニューアルを図り、去る6月15日には報道向けの見学会が開催された。

□ リニューアルの狙い

近年、自動車補修業界は年々強化される国内法規制や人材不足の問題などにより、労働環境の改善や生産性の向上が必要となっている。

これらの要求に対応出来るよう、関西ペイントの「ARC東日本」は従来の塗装技術教育だけでなく、塗装環境改善やツールの活用を含めた提案型研修を行う施設へリニューアルを果たした。

今回、リニューアルした「ARC東日本」での研修コースは、早くも6月18日（月）より、開講している。また、今後は「ARC西日本」（兵庫県尼崎市）でも改築を検討するとのこと。



大きなガラス窓の採用で大人数でも内部が確認可能な塗装ブース



塗装ブースに隣接した講義室

リニューアル内容

<提案型研修の導入>

- ・環境改善・オール水性 有機則フリーシステム・人材育成・トレーナー育成
- ・工程改善・標準化・AIカラーシステムを活用した作業時間短縮の提案

<設備の特徴>

- ・大きなガラス窓により大人数でもブース（新規導入）内の確認が可能
- ・講義室からブース内の確認が可能
- ・電子黒板や塗装ガン、ガン洗浄機、スタンド、吸塵機を新規導入





PAINTING & CAR

キズ・ヘコミにターゲットを絞ったリペアビジネスピッカーズ
BP工場の生産性と経営効率を高める



ビジネス参入の提案 (後編)

月間入庫台数120台、エンジニア3.5人で工賃売上400万円/月と、圧倒的な収益性を誇るキズ・ヘコミの専門店ピッカーズについては、本誌7月号にて詳細したとおりである。何故、ピッカーズがお客様に選ばれるのか。今回は、ピッカーズのビジネスモデルを支えるバックアップ体制とピッカーズのもうひとつのブランドメニュー「グルーミング」についてお伝えする。

集客力を高めるフォロー体制 「ブランドプログラム」

月間入庫台数120台。3.5人のエンジニアは、毎月400万円を超える工賃を売り上げる。ピッカーズ鶴見店の2018年実績だ。今、何故ピッカーズの業績が伸び続けているのか。本誌7月号にて既述したとおり、いくつかの戦略がユーザーの需要を喚起させている。すなわち、そのセールスプロモーションとは、①徹底したショップづくりによる入りやすい雰囲気、②専門用語を禁止したお客様対応、③Webを活用することでネット検索に対応した店舗認知、④SSやカー用品店をサテライト化するなど窓口の多様化、といった従来の钣金・塗装事業では困難だった様々なノウハウが集約されている。これらは事業者単体で行うことは極めて困難な仕掛けである。こうしたピッカーズのブランド力を支えているのが右記に示すフォロー体制である。この他、お客様を店舗に誘導するLEDサイン、キズの範囲を測るリペア定規など各種ツールも取り揃えている。「ブランドプログラム」の利用料は月間5万円というも魅力的だ。

1 ショップイメージ



2 年2回の統一キャンペーン



ボーナス期の6・7月と年末需要期の11・12月を強化月間とし、統一デザインのツールセットを準備。

3 インターネット セールスプロモーション



ポータルサイトとエリア販促の相乗効果で集客を促進。また、「キズ直し」などの関連キーワードの検索に対し、検索エンジン上位に表示されるよう、SEO対策を継続的に実施。

4 来店予約代行サービス



ネットで集客したお客様からのメール・電話による問い合わせに対し、迅速な対応を行い、見積もりの来店予約を代行、円滑なお客様の来店を誘導。

5 見積もり (料金算出)



オリジナルスケールを使った誰にでも簡単にできる料金算出。

未経験者でも安心の研修 「テクニカルプログラム」

ピッカーズのフォロー体制でも、とりわけ特筆すべきは、技術研修である。特に未経験者から僅か10週間で育てる技術研修は、確かなノウハウと充実の機械・工具の使用により、着実なステップアップが図れるようプログラムが組まれている。まず、横浜事業所にて4週間の集合研修を実施、その後会社に戻り、更に6週間の研修を行う。この間、本部は技術スタッフを数回派遣していく流れになっている。研修期間中は、社内のクルマで練習し、晴れて卒業となって同社の資格検定3級が付与される。技術力の向上に合わせて、上級に移行していく資格検定制度を採用している。

「ピッカーズ」の技術の特徴は、生産性の向上である。設備機器とオペレーションの両方で生産性を高めていく。したがって、従来の钣金・塗装の手法で行き詰まりを見せていた工場が「ピッカーズ」を導入すると、劇的に生産性が向上する例があるという。「キズ・ヘコミ」というリペアの新ジャンルにその秘密が隠されている。

1 技術研修



集合研修の様子。



ピッカーズ資格検定制度

基準のキズは、30cmのへこみキズとします。
仕上がり品質の向上と生産性の向上を
分かりやすく目指すためのピッカーズ資格検定制度です。

<p>1級</p> <p>この資格を取得すれば、一日7万円以上の施工ができる目安となります。(月間150万円以上可能)</p> <p>要件 2級試験合格後、200台以上施工していること、もしくは半年後。</p>	<p>2級</p> <p>この資格を取得すれば、一日5万円以上の施工ができる目安となります。(月間100万円以上可能)</p> <p>要件 3級試験合格後、100台以上施工していること、もしくは半年後。</p>	<p>3級</p> <p>この資格を取得しないとお客様の車の作業ができないというレベルです。</p> <p>要件 4週間の研修後、30台以上練習していること。</p>
--	--	--

2 機械工具・塗料

作業効率を高める塗料と工具を使用。右写真はコンピューター調色機。熟練でなくとも、すばやく、安定的な調色が可能。効率化工具を様々な用意している。



車内を徹底的にお手入れする新メニュー「グルーミング」。ブランド名は「グリーンタオル」



ピッカーズでは「キズ・ヘコミ」のリペアビジネスの他、「車内のお手入れ」メニュー「グルーミング」も展開している。

「グルーミング」とは様々な特殊機器を用いる、床やシート、天井などのしみ抜きメニューである。また、ガラス、内張りなど、車内全般のお手入れをプロの技術で提供する。

钣金・塗装や整備などの付加価

値メニューとして、今注目を集めている。単なる車内クリーニングではなく、長年使用したクルマの車内に染み付いた汚れなどを徹底的に取り除くサービスであり、清掃後の汚水を見せることで、お客様から納得されるという新しい付加価値サービスである。もちろん、「グルーミング」だけの導入も可。随時研修が実施されている。



シートのグルーミングの様子。
パルストルネーダーという強力な機器を用いて作業を行う。



ピッカーズ株式会社

横浜事業所／横浜市鶴見区上末吉 2-15-2 TEL. 045-576-0576 EMAIL. mail@picars.co.jp





合名会社宮村商店

車検のコバック八代千丁店

熊本県八代市千丁町太牟田2271-1

TEL: 0965-43-5077

FAX: 0965-43-5066



コバックを信じて着実に進めた歩みが年間車検台数2,000台に到達!

なぜコバックに加盟しようと思ったのですか? きっかけは何ですか?

ガソリンスタンドを始めた昭和31年は、車業界が成長期であり、ガソリンスタンドだけでも十分稼げました。その後時代の流れと共にガソリンのみで商売を続けて行くのが難しくなり、車検などの事業も手がけるようになりました。

しかし、立地の関係や認証工場であったため、一台あたりにどうしても3時間くらい掛かり、年間700台で伸び悩んでいました。その現状を打開する案を探していたところ、コバックにたどり着いたのです。

他のFCもある中、なぜコバックを選んだのでしょうか?

伸び悩みの現状を相談した某保険



宮村博文代表社員

会社の友人に、「車検をするなら伸びている車検チェーンのコバックがよい」と加盟を勧められたことが決め手となり、店舗見学もして納得した上で加盟を決めました。

加盟する上で不安だったことはありますか?

集客する上ではブランド力が大事なことはコンビニ経営で経験していましたから、私自身もコバックのことを知らなかったですし、地元の方も知らない状態で果たして集客ができるのだろうかと思っていました。

その不安は解消されましたか?

フタを開けてみたら、コバックのブランド力は大きかったです。車検台数も右肩上がりで増えてきましたから。

年	車検台数
平成24年	1,151台
平成25年	1,396台
平成26年	1,485台
平成27年	1,642台
平成28年	1,779台
平成29年	1,976台
平成30年	2,000台突破!

ここまで台数が増加した秘訣は何かあるのでしょうか?

ここまで数字を伸ばせたのはKC(コバックコンサルタント)のアドバイ



スを素直に受け止め、信じて実践してきたからです。宮村商店とコバックが信頼関係を結び、第一目標である2,000台を必達することで、初めてコバックの一員になれると思って頑張っ

てまいりました。
コバックを同業者に勧めるときは、どのような言葉で伝えますか?

信頼を置けるビジネスパートナーが欲しい方は、ぜひコバックを始めてみてください。今までの自分の実績などに固執せず、KCのアドバイスを素直に聞き、その上でお互いが協力して行けば、必ず数字が上がります。

今後の目標を教えてください

第一目標かつ必達目標であった2,000台を突破したので、次は5年以内に夢は大きく3,000台を目指します。この目標を早期に達成するために、新規客を獲得すべく店舗外観も良くしていきたいと考えています。



無料【1地域1整備工場限定】

1年以内にあなたの整備工場に新規客の行列を作る
10社分の集客成功事例集をプレゼント!

申し込みは簡単! 右に記入してFAXするだけ。

コバック フランチャイズ事業部

FAX: 0565-35-2559



社名:

住所:

eメール:

上記3項目とも入力必須です

StrongLight LED

塗装や磨きの各種チェック作業に最適です。

目視検査用 LED ライト (調光つまみ付き)

- 補修前の塗装面の研磨傷のチェック
- 塗装後の染まり・透けのチェック
- 磨き後のオーロラマークのチェックや補修用光源に
- 下地処理後のクラック、ピンホール、傷のチェック

高演色 演色数 Ra95 **高指向性** 埃、傷がよく見える

調光可能 調光範囲 15% ~ 100%

SL-LED20D-FL-Ra 20WLED
AC100V・全長 293mm・重量 1.1kg

嵯峨電機工業株式会社 本社営業所 東京都大田区田園調布南 10-5 TEL 03-3759-8261 / FAX 03-3756-2131
名古屋営業所 名古屋市守山区大永寺町 41 TEL 052-796-1511 / FAX 052-796-2151
大阪営業所 大阪市浪速区塩草 3-4-4 TEL 06-6561-4571 / FAX 06-6562-4694

http://www.sagaden.co.jp/ http://www.stronglight.jp/



AUGUST.2018
VOL.634

せいび界

2018年8月号
平成30年7月25日発行
(毎月25日発行)
通巻634号(第49巻・第9号)

■ 発行
株式会社せいび広報社
〒144-0051
東京都大田区西蒲田6-36-11
西蒲田NSビル5F
TEL 03-5713-7603
FAX 03-5713-7607
URL www.seibikai.co.jp
EML info@seibikai.co.jp

発行人：入村健二郎
編集長：八木正純
編集：山際マリオ
WEB担当：榊原 慎
制作：有限会社ダイキ
印刷：有限会社ダイキ

■ 配布協力
【整備振興会・団体】
一般社団法人群馬県自動車整備振興会
一般社団法人京都府自動車整備振興会
一般社団法人佐賀県自動車整備振興会
一般社団法人東京都自動車事業振興協会

【部品商社】
明治産業株式会社

【地域部品商】
株式会社大館自動車部品商会
株式会社永瀬パーツ
有限会社松江自動車用品商会
株式会社丸徳商会

【その他関連事業者】
株式会社アートパーツ長野
あいおいニッセイ同和損害保険株式会社
有限会社旭自動車商会
株式会社オートリサイクルナカシマ福岡
株式会社カーズターミナル
株式会社カーセブンティペロメント
株式会社カーベル
株式会社川島商会
株式会社紀南パーツ
株式会社久保田オートパーツ
株式会社コバック
株式会社サンケイ商会
株式会社多田自動車商会
株式会社辻商会
株式会社テクニカルクリーン
株式会社永田プロダクツ
有限会社名古屋解体
株式会社ナプロアース
株式会社福島リパーツ
ベースシステム株式会社
株式会社ホリエー
株式会社桃太郎部品
株式会社ヤツツカ
株式会社ユビック
株式会社吉田商会
有限会社和気商店

CONTENTS

特集

- page04 **MSC経営戦略会議
第41回定時総会・第117回研究会**
- page06 **企業インフォメーション
株式会社バンザイが定時株主総会・取締役会を開催**
- page07 **関西ペイントがARC東日本をリニューアル**
- page08 **キズ・ヘコミにターゲットを絞ったリペアビジネス ピッカーズ
BP工場の生産性と経営効率を高める
ビジネス参入の提案 (後編)**
- page10 **コバック導入店レポート
車検のコバック八代千丁店(合名会社宮村商店)**
- page17 **自動車整備に特化した測定、記録、管理を行うIT技術を活用したシステム
「TRASAS for AUTO」発売**
- page18 **事例に見る事業譲渡のポイント**
- page24 **注目の商品**
- page32 **イサム塗料が2018年度特約店研修会を開催**

連載記事

- page12 **自動運転革命 自動運転が業界を変える**
- page14 **整備工場のためのインターネット活用講座**
- page25 **中澤雄仁弁護士の法務相談室**
- page33 **読者プレゼント**

明日を勝ち取る整備工場

この先50年間縮小するカーアフターマーケットで勝ち残る整備工場になるために

今後、自動車業界で生き残っていく上で必要な情報
そして、今何をしなければならないのかが見えてくる
自動車整備工場必携のビジネス書籍発刊!

著者 **佐藤和彦**
一般財団法人 日本総合研究所 客員主任研究員

定価 1,500円
B6判/100ページ/税抜き価格1,388円

自動運転革命

AUTOPILOT REVOLUTION
自動運転が業界を変える

自動運転の経済性

前回までは完全自動運転車両は「居住性」に価値を持つ車両になることを説明した。これは一番代表的な価値ではあるが、他の価値はあるのだろうか？

おそらく完全自動運転車両の新たな価値については、完全自動運転車両を普段の生活の一部として当たり前に触れるようになる若い世代が、我々の思いもつかないような価値を生み出して行くことだろう。しかしながら、強い現時点で完全自動運転車両の価値を想定するならば、「経済性」と「エンターテインメント性」があるように思う。

「経済性」は「居住性」と対をなす価値となる。居住性のある程度犠牲にしても良いので、より安く移動できれば良い、という考え方を持つ人は将来的には多く出てくるだろう。公共交通機関やカーシェアのようなものは、まさに「経済性」を考慮した乗り物の利用形態であるが、こうした「経済性」重視の利用形態にも完全自動運転は良い効果をもたらす。現在の公共交通機関の費用のうち6割から8割の費用が、運転手を主とした人件費であると言われる。また、現在の日本において特に地方の公共交通機関では、運転手となる人材の確保に悩んでいる地域が増えてきていると言われている。これは、現在の公共交通網のさらなる弱体化につながり、さらに利用が減るといった悪循環を生む危険性がある。

そうした中で、完全自動運転の技術を用いて、バスやタクシーといった公共交通機関の車両を運転手なしで運行可能とすれば、上記のような問題を一挙に解決に導く

ことができる。現在需要があるにもかかわらず、人材不足のために公共交通網が強化できないような地域に完全自動運転が不足を補う形で導入されれば、「経済性」の高い公共交通機関が利用しやすくなることで、結果として「経済性」重視の価値観を持つ人もメリットを受けることができる。

また、そもそも運転手なしで運行できるということは、公共交通機関の費用の多くを占める人件費の大幅な節約につながるため、現在公共交通網が十分に維持されているような地域においても、運賃が下がることで、「経済性」の価値を引き出すことができる。

ちなみにこうした議論をする場合、ロボットが人間の雇用機会を減らしてしまうという問題も併せて説明する必要があるだろう。筆者の考えでは、自動運転の導入による運転手の雇用への影響については、当面の間は影響しないと考えている。これについては、次回に詳しく話をしたい。



小木津武樹 (おぎつ たけき)

慶應技術大学大学院政策・メディア研究所にて修士課程、後期修士課程を修了。博士(学術)。東京理科大学理工学部機械工学科助教、群馬大学大学院理工学府助教を経て、同准教授兼群馬大学次世代モビリティ社会実装研究センター副センター長に。著書に「自動運転」革命 ロボットカーは実現できるか? (日本評論社)がある。

日本総合研究所 × せいび広報社 全国を約1,300のエリアまで細分化し各エリアごとに将来予測を数値化!

人口、保有台数、整備工場数など **2040年の御社の商圏を予測する!**

商圏予測レポート 料金: 1エリア 2,000円
※複数エリア申し込み可能 ※価格は税込み

監修 佐藤和彦 (一般財団法人日本総合研究所 客員主任研究員) 詳細はお問合せください ▶ 03-5713-7603



GEN UINE 高品質! 高性能!

Seiken ブレーキパーツ

フルード



MEIJI 明治産業株式會社

本社：東京都港区赤坂1-1-12 〒107-0052 電話03(5563)8855番(代表)
ホームページ：http://www.mesaco.co.jp/

●営業所

札幌 011(822)0155
仙台 03(5574)7860
宇都宮 03(5574)7860
大宮 03(5574)7860
東京 03(5574)7860

横浜 03(5574)7860
名古屋 052(331)8621
大阪 06(6458)7451
広島 082(292)8511

四国 087(804)7011
福岡 092(411)0836
沖縄 098(856)6880
鹿児島 099(257)5052

●製造元 ISO9001・ISO14001認証取得 JIS認定工場
Seiken 制研化学工業株式会社

本社：東京都港区赤坂1-1-12 明産溜池ビル9F 〒107-0052 電話 03(6684)4181
ホームページ：http://www.seiken.com/

静岡工場 静岡県菊川市赤土1220
〒437-1507 電話 0537-73-2911
真岡商品課 栃木県真岡市松山町8-1
〒321-4346 電話 0285-80-6131
上田商品課 長野県上田市諏訪形1486
〒386-0032 電話 0268-29-1152



関谷 秋彦 中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社。代表取締役兼 WEB ディレクター。元ディーラーフロントマン。中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社を経営し、顧客は全国に数十社。中古車販売店や整備工場のホームページ制作を行う傍ら、顧客フォローや集客のアドバイスを行っている。

整備工場のためのインターネット活用講座

ホームページのご相談は ▶ <http://digitalconvergence.jp>

スマートフォンでは地域一番店戦略が超有効

前号では、今やアクセスの8割を超えるスマートフォンをターゲットにホームページの構築を考えよう、ということをお伝えいたしました。そのスマートフォンからの集客には、成功法則があります。今日はスマートフォンからの集客を考える際に必要な成功法則をお伝えします。

お客さまがスマートフォンで整備工場を探す場合、「地域で安く良い整備工場はないか?」という検索意図をもって「地域+整備工場」・「地域+車検 安い」などの検索キーワードを入力して、検索を行います。

この際、検索結果の上位には「検索連動型広告」の広告が表示されます(画像参照)が、スマートフォンの場合、この検索結果の一番上(検索連動型広告の上位)がクリックされやすい傾向にあります。

つまり、スマートフォンからの集客を考える場合は、地域を限定してスマートフォンに向けた広告を行い、検索結果の一番上に表示されるように、広告設定を行うことが、重要となるのです。

広告費が高いのでは?

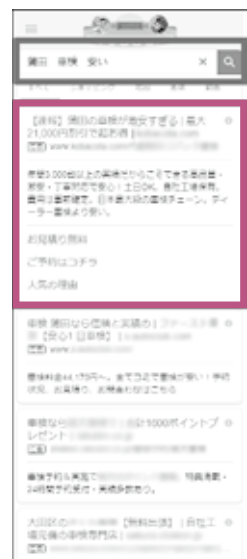
検索連動型広告は、ホームページを持っている会社なら誰でも出稿することができます。表示順位はオークション形式になっているため、ライバルが多いと競合して広告費が高騰する傾向にあり、採算ベースに乗らない業種も多いのですが、自動車整備工場の場合、地域を限定して広告するため、ライバルに限られ競争もそれほど多いわけではありません。傾向として、大都市圏はライバルが多く高くなりがちです。逆に地方都市やマイナーな地域ほどライバルが広告を出していないため、実行すれば独占となるケースがあります。

あなたのスマートフォンで実際に検索してみてください。もし、ライバルが広告を出していないなかったり、広告をしている会社が限られる場合、今から着手しても十分広告効果が得られます。整備工場というのは誰もが参入できる事業ではありません。次々ライバル工場が現れるわけではなく、あなたのまわりの整備工場が広告を出しているかどうか左右されますので、ライバルより先に始めてインターネット上のシェアをとってしまうことが大切です。

スマホページと広告戦略をセットで考える

スマートフォンで見やすい自社ホームページを構築し、地域を限定したインターネット広告を行うことで、あなたの地域で整備工場を探してるお客さまにアプローチできるのがインターネット広告です。折り込みチラシなどの従来の販促物は、読者層と車検ユーザー層がマッチしませんが、スマートフォンの広告は、インターネットで安く良い整備工場を探している人に確実にリーチします。インターネットを理解して適切な広告を打つことで、まだまだ地域から新しいユーザーを取り込むことができます。

今やアクセスの多くを占めるスマートフォンからの集客を図る場合は、地域一番を取ることが重要になります。ぜひあなたもスマートフォンに最適化されたホームページと地域を限定したインターネット広告を打つことを考えてみてください。ライバルがやっていなければ、あなたの会社だけがスマートフォンからの集客を総取りできるのです。



一番上(赤枠部分)のクリック率が高い。



新発売 業界初!! デジタルでエンジン圧縮比を測定
エンジン圧縮比測定器

パワーと回転円滑度同時観察
簡単コンプレッション測定

PAPT 測太郎 ver.2.0

ば ば っ と そ く た ろ う

軽自動車用ガソリンエンジンや大型トラック用ディーゼルエンジンにも対応
測定時間は最短5分! 誰でも簡単、確実にエンジン圧縮比を測定できます。

株式会社 大洋商会 京都府宇治市横島町十六12-1 ☎ 0774-24-8885 taiyoshokai.co.jp



誌上編集部ブログ

本コーナーは本誌編集部員が日々の活動を通じて感じたことを綴るコーナーです。

思い込みって怖いですね

思い込みが強かった故の悲劇

プロ野球はオールスターが終わり、後半戦へと突入した。セリーグではカープの3連覇がかかっているが、過去に3連覇したチームはV9時代のジャイアンツ以外に存在しないのだとか。開幕から早4ヶ月。もちろん私はベイスターズの20年ぶりのリーグ優勝を願ってやまないのだが、現在のところ広島が3連覇を目指し快進撃を続けている。我がベイスターズは10ゲーム差を追いかける展開となってしまった。


さて、そのベイスターズに関連して、シーズン開始前のお話。私はファンクラブに入っているのだが、例年だとシーズンが終了した年末ちょい前に次年度の入会受付が行われる。そしてこれもまた例年のことなのだが、既に入会している人は自分から退会を宣言しない限り、自動的に継続更新が行われる仕組みになっているのである。今年度も同様だろうとの思い込みから、いつものタイミングで案内の資料が送られてきたのだが、開封もせずそのままシーズン開幕目前を迎えた。しかし、開幕1週間前になっても一向に今年度分の会員証が送られてくる気配がないのだ。さすがにおかしいと思って、インターネットで検索してみると、「2018年度からは自動継続更新は行われず、自分から積極的に継続申込をしなければ、逆に自動退会扱いとなる」という事実が判明したのだ。継続申込の締切は昨年の11月30日。つまり、既に私は退会扱いになっていたのだ！ならば、改めて新規に申し込むしかないかと思いきや、さらに追い討ちをかけるように、サービス内容が同じランクのコースへの新規申込は「検

索をかけた前日に終了」していたのだった。不幸中の幸いというべきか、1ランク下のコースはまだ受付をしていたので、今シーズン終了の継続申込の際にはランクを変更しての申込が可能はず（今年もそうだった）だからということで、ひとまず1ランク下のコースに「新規」申込をしてひとまず事態は収拾した。

思い込みや経験がじゃまになってませんか？

それにつけても複雑な心境である。受付終了から1週間ぐらい経ってからこれらの事実を知ったのならまだ諦めもつくが、よりによって締切の翌日に知るとは……しかし、事務局は自動更新ではない旨を案内通知で呼びかけている以上、悪いのは強い思い込みで行動（開封する→申し込む）を起こさなかった自分なので、悔やんでも悔やみきれない。

結局、思い込みというのは、そのことに慣れていればいるほど強くなり、強ければ強いほどそれ以外の考えには及ばないものである。経験も同じことが言える。その人が同じ経験を何度も繰り返せば繰り返すほど、同じような事態が起きた場合、「ああ、あれと同じように対処すればよい」と判断し、なかなかそれ以外の対処法を取ろうとはしないし、そもそも考えもしない。

そこで参考となるのが新入社員である。例えば、何か仕事上でトラブルが発生したとして、ベテランのあなたは経験則で判断・行動することだろう。しかし、同じ問題に対処するのでも、経験がない分、新入社員の方が意外なアプローチであっさり解決してしまうということもままあるだろう（御社に新入社員がいたとしても入社から数ヶ月、変に頭でっかちでないで願いたい）。何か壁にぶつかった時、新人のように素直な気持ちで対処することも忘れないでいただきたい。（）

TOYOTA



トヨタ初の国産乗用車・トヨタAA型(1936年)

変わらぬ想いで、 これからも。

トヨタの社会貢献活動の原点は、創業前まで遡ります。

1890年、創業者 豊田喜一郎の父・佐吉は、

苦勞する母親の姿を見て、「豊田式木製人力織機」を発明しました。

1925年には蓄電池の発明奨励のため、

帝国発明協会に寄付を約束するなど、

その生涯は人々の生活を豊かにするための支援に尽力するものでした。

佐吉の精神は喜一郎へ受け継がれ、

さらには今日のトヨタの社会貢献活動へとつながっています。

すべての方々に笑顔になっていただける企業をめざして。

私たちはこれからも、地域の社会課題の解決を通じて、

「いい町・いい社会」づくりに取り組んでまいります。



「TRASAS for AUTO」発売



自動車整備に特化した測定、記録、管理を行うIT技術を活用したシステム

自動車専用工具の製造販売を主に国内のハンドツールシェアトップを誇る作業工具メーカー京都機械工具株式会社（宇城邦英社長、KTC）は、自動車整備に特化したトレーサビリティシステム「TRASAS（トレサス）for AUTO」を発売する。これに先駆けて、去る6月20日から22日まで、東京ビッグサイトにて開催された第30回設計・製造ソリューション展にてお披露目を行った。

開発・発売の経緯

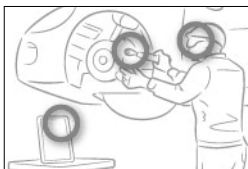
車の点検・整備や工場のインフラ整備など多様な業界で安全を支えるメンテナンスの重要性が求められている。さらに作業従事者の多様化や働き方改革実現のため、車両の点検・整備における「作業の効率化」も求められている。

「TRASASfor AUTO」は、トルク管理を含む「次世代トレーサビリティシステム」で、自動車整備工場の点検・記録業務における工場全体の「安全」「快適」「能率・効率」を向上させる、

「TRASAS」シリーズを自動車整備に特化したラインナップとなっている。

「TRASAS for AUTO」とは？

この製品は、ハードウェアである測定具＋作業支援デバ



イス＋システムソフトウェアからなり、測定具で測定したデータを無線でシステムソフトウェアへ転送。ボルトを締め付ける力「トルク値」、「タイヤの溝」（今回参考出品）や「ブレーキパッドの残量」（同）など、これまで「点検時に測定した値を手書きで記録簿に記入し、その後パソコンで入力」していた作業を自動化し、「データの信頼性」を向上させるとともに、「作業の効率化」を図れる。さらに、こうしたデータを顧客管理に活用することで、「顧客の満足度向上」や「再来店」につなげるなど、自動車アフターマーケットにさらなる「安全」「作業品質」の向上が実現できる。



記録・発信を司る TORQULE を装着したトルクレンチ



参考出品のタイヤデプスゲージ



同じく参考出品のブレーキパッドゲージ



実例に見る事業譲渡のポイント

弊誌に限らず、「今後ますます整備工場の廃業や合併が進むだろう」と業界各誌がこぞって書き立ててはいるものの、どこか別世界の話のようであり現実感がないことは否めなかった。しかし、ここへ来てごくごく身近なところでの事業譲渡の話が舞い込んできたことを受けて、今回、事業譲渡を受けた整備工場を直撃し、実際の事例を教材として今後、事業譲渡をお願いしたい・受けたい会社双方にとっての注意点を紹介する。

営業エリアが広範囲に及ぶ吉田自工

今回、有限会社古田自動車整備工場（古田虎二社長）から事業譲渡を受けた有限会社吉田自工（吉田 剛社長）は、昭和45年に発足した吉田自動車工業を前身として平成5年に法人化して現在の吉田自工となった。

カバーする営業エリアは、地元の千葉県市川市～浦安市はもちろん、周辺の江戸川区、江東区、墨田区をはじめ、船橋市、千葉市、習志野市、柏市と広範囲に及ぶ。

きっかけは同社のキャパオーバーと先方の社長の健康問題&後継者問題

吉田自工は指定工場で、カバーエリアも広いものの、工場の敷地はJR線の高架下という限られた土地であり、慢性的に車両が集中するという問題を抱えていた。それ故に、もう1拠点欲しい

と思っていたところへ今回の話が舞い込んできたというわけである。

一方の古田自動車は社長がご高齢かつ病気を患っていて体調面で不安があり、なおかつ親族には後継者がいなかったため、譲渡先を探していたところだったのである。

交渉がスムーズに進んだのは両社に出入りしていた業者の存在

今回の事業譲渡がスムーズに進んだポイントについて、「うちのお客さまに建設会社の方がいらっしゃる、たまたまその方が先方にも出入りをしていて、何かと間を取り持ってくださいのが大きかったですね。銀行の方に聞いた話では、こういった譲渡の話は8割方揉めると言っていました。実際、先方とは整備業としての意識や文化のズレもありましたが、この建設会社さんがこちらの要求をうまく通してくれまし

た」と吉田社長は語る。

以前にも事業譲渡の話を持ちかけられたことがあり、整備業に全く明るくない息子さんが出てきて、あまりにも金額の話の前面に出し過ぎてご破算になったというから無理もない。

譲りたい業者に対するアドバイスは「お客さまと従業員のケア」を考える

逆に、事業譲渡先を探している業者に対してアドバイスがあるとすればと吉田社長に何うと、「やはり、今あるお客さまをどうしたいのかを最優先に考えるべきだと思います。『この会社はうちのお客さまを大事にしてくれそうか』という視点で譲渡先を選ぶとよいと思います。実際、当社も『工場の経営者が変わってもお客さまに迷惑をかけてはいけない』という気持ちで事業をお受けしましたから。それと、従業員の方にかかると納得してもらおうかということも忘れな

いでいただきたいです。譲渡先に人的余裕がない場合、新工場は誰が担当するのか？という問題も発生してしまいますので。一番よいのは、譲渡元の従業員も受け入れてそのまま担当してもらうことです。お客さまも違和感なくご来店できますし」とのことだった。

たしかに、譲渡先が業務拡大ばかりを先行させてしまうと、人材確保の問題を見落としてしまいかねない。譲渡に関係なく人材の問題は常に忘れてはならないのだと改めて気づかされた。



钣金塗装も含めてトータルサービスを展開する吉田自工・塩浜工場

取材から見た 事業譲渡のポイント

タイミングは早く

譲渡を決断したら、なるべく早く動くのが望ましい。話の性格上、ある程度のパワーが必要であり、考えたくはないが廃業や社長の逝去というマイナス要因が加わってからではより一層パワーが必要になる。

できれば仲介者を立てる

多かれ少なかれ意識のズレや文化の違いが生じる。これを当事者同士で解消しようとする、それはそれで

パワーが必要になる。できれば双方の事情に明るい仲介者を立てるのが望ましい。

お客さまをどうするか？

仮に廃業する場合、お客さまに「廃業します。今後は〇〇(仲間の整備工場)に行ってください」と案内を出すのは簡単だが、地域密着で営業している以上、廃業後の自分がどういう目で見られるか？大事なお客さまをどうケアするか？を忘れないでいただきたい。

従業員をどうするか？

譲渡に伴って従業員が失職しない

よう、できれば譲渡先に雇用してもらえるよう働きかけたい。譲渡先も人的余裕があるとは限らないし、経営者は変わっても同じ工場に勤務できれば、お客さまも安心である。ただし、「なぜ自分たちに任せてくれないのか？」というしこりが残らないよう、納得の行くまで話し合う必要もある。

通信環境の整理などは時間がかかる

譲渡を受けた拠点とのやり取りをスムーズにするため、電話などの通信環境を整える場合、申し込んでから実際に使えるまでには、名義変更→現地調査→工事とある程度の時間がかかることを頭に入れておきたい。



今回お話を伺った左から吉田剛社長、彦田伸泰統括所長、谷口麻穂取締役

事業譲渡に関する情報をお寄せください

今回ご紹介したように、今後もこうした事業譲渡したい・受けたという企業は続出すると編集部では考えています。事業譲渡を考えていらっしゃる方がいらっしゃいましたら、ぜひ情報をお寄せください。双方の橋渡しとなるコーナーも考えております。

☎03-5713-7603・info@seibikai.co.jp



暑中お見舞い申し上げます

暑中お見舞い
申し上げます



一般社団法人
自動車公正取引協議会

会長 八郷 隆 弘

〒100-0014 東京都千代田区永田町一-二-三〇
電話 〇三(五五一)二二二一
FAX 〇三(五五一)二二二二

全国自動車大学校・整備専門学校協会
(略称: ジャムカ)

会長 中川 裕 之
副会長 齋木 寛 治

〒160-0015 東京都新宿区大京町三一
ヴィップ新宿御苑一〇一
電話 〇三(三三五六)七〇六六
FAX 〇三(三三五六)七三七〇

一般社団法人
日本自動車部品協会

理事長 青木 乙 彦

〒105-0001 東京都港区虎ノ門一-十一-七
電話 〇三(三五八〇)五三三一
FAX 〇三(三五八〇)五三三二

**日本自動車車体整備
協同組合連合会**

会長 小倉 龍 一

〒101-0027 東京都千代田区神田平河町一
(第三東ビル九階九一-一)
電話 〇三(三八六六)三六二〇
FAX 〇三(五八八七)三三〇三

社団法人
神奈川県自動車整備振興会

理事長 宮原 郁 生

〒224-0053 神奈川県横浜市都筑区池辺町三六六〇番地
電話 〇四五(九三四)二三一(振興会直通)
電話 〇四五(九三三)七九〇(商工組合直通)
URL <http://www.car-jp.com/>

一般社団法人
東京都自動車事業振興協会

会長 板橋 一男
専務理事 和田 成生

新宿区住吉町 1-15 並木ビル 7 階
TEL 03-3357-0755

昭和46年3月 認証工場会員数400社を以って協同組合を設立し、更に平成20年11月の新法施行により平成22年5月、協同組合を解散し、同年一般社団法人を設立し、東京法務局新宿出張所の専管認可協会として、道路運送車両法第95条に基づく事業と経済事業を兼ねた団体運営を効率的に推進し、通算団体経歴47年を迎えています。



一般社団法人
日本自動車機械工具協会

会長 柳 田 昌 宏
副会長 大山 喜 佐 男

〒160-0022 東京都新宿区新宿七-二-三十五
電話 〇三(三三〇三)五三三二(代)
URL <http://www.jasea.org/>

一般社団法人 **愛知県自動車整備振興会**
愛知県自動車整備商工組合

理事長 坪内 協 致

〒466-8558 愛知県名古屋昭和区滝子町三〇一六
電話 〇五二(八八二)三八三四(代)
FAX 〇五二(八八二)三八四二

一般社団法人 **栃木県自動車整備振興会**

会長 喜谷 辰夫
副会長 小平 雅久
副会長 阿部 健三
副会長 齊藤 功

〒321-0169 栃木県宇都宮市八千代一一九一十
電話 〇二八(六五九)四三七〇

一般社団法人 **埼玉県自動車整備振興会**
埼玉県自動車整備商工組合

理事長 岩田 淳

〒331-8555 さいたま市西区大字中釘二〇八二番地
電話 〇四八(六二四)一二二一
FAX 〇四八(六二四)一一〇〇

BSサミット事業協同組合

理事長 磯部 君男

〒104-0031 東京都中央区京橋三一九一四
新京橋ビル三階
電話 〇三三三五三八二九〇〇
FAX 〇三三三五三八二九〇一
URL <http://www.bs-summit.jp/>



全日本ロータス同友会

会長 成毛 政孝

株式会社 ロータス
株式会社 ロートピア

〒105-0014 東京都港区芝三三三芝子見内ビルディング6階
電話 〇三(三四五七)一二四一
FAX 〇三(三四五七)一二四六
<http://www.lotus.co.jp/>

DRPネットワーク株式会社

代表取締役会長兼CEO 津島 信一

〒125-0053 東京都葛飾区鎌倉三十八一
電話 〇三三六七三二五五二
URL <http://www.5552.co.jp>

イサム塗料株式会社

取締役社長 古川 雅一

〒553-0002 大阪市福島区鷺洲二一十五一二十四
電話 〇六(六四五八)〇〇三六
FAX 〇六(六四五八)〇〇三〇



旭産業株式会社

代表取締役 山田 誉路

〒146-0082 東京都大田区池上一一二一三
電話 〇三三三七五一六一二四
FAX 〇三三三七五四一四三四三
URL <http://www.air-asahi.com/>

学校法人 **日栄学園**
専門学校 **日本自動車大学校**

学校理事長 矢部 明

〒287-0217 千葉県成田市桜田二九六一三八
電話 〇四七六一七三二五五〇七(代)
FAX 〇四七六一七三二五五〇八
<http://www.nats.ac.jp>



BANZAI

株式会社バンザイ

代表取締役社長 柳田昌宏

〒105-8580 東京都港区芝二丁目三十一番一
電話 〇三三三七六九一六八八〇
FAX 〇三三三四五六一四六九一

ALTA

株式会社アルティア

代表取締役社長 濱崎弘路

〒134-0088 東京都江戸川区西葛西七丁目二十一
電話 〇三三五六五九一八一六〇
FAX 〇三三五六五九一八二三六

IVASAKA

株式会社イヤサカ

代表取締役社長 斎藤智義

〒113-0034 東京都文京区湯島三丁目六九
電話 〇三三三八三三三六一一
FAX 〇三三五六八八七〇六一

ANZEN

安全自動車株式会社

代表取締役社長 中谷宗平

〒108-0023 東京都港区芝浦四丁目一六二二五
電話 〇三三五四四一三三四一五
FAX 〇三三五四四一八八四八

三栄工業株式会社 三栄電子機器株式会社

代表取締役社長 山田勝己

〒213-0032 神奈川県川崎市高津区久地八五三番地一
電話 〇四四(八三三)二三五一
FAX 〇四四(八一)六六五九

自動車整備業システムモータージムシリーズ ベースシステム株式会社

代表取締役社長 平間律子

〒143-0015 東京都大田区大森西三丁目三十一番八
ロジエ田中ビル六F
電話 〇三(三三九八)七〇五一(代)
FAX 〇三(三三九八)三四九三

NGP

NGP日本自動車リサイクル事業協同組合 株式会社NGP

理事 代表取締役 佐藤幸雄

〒108-0074 東京都港区高輪三丁目二十五番三十三号
組合事務局 電話 〇三(五四七五)二二〇八
長田ビル二階
株式会社NGP 電話 〇三(五四七五)二二〇〇(代)



一般
社団法人 全国軽自動車協会連合会

<http://www.zenkeijikyo.or.jp/>



〒105-0012 東京都港区芝大門1丁目1番30号 日本自動車会館 TEL: 03 (5472) 7861

JAMTA JAPAN AUTOMOTIVE MACHINERY & TOOL MANUFACTURERS ASSOCIATION



一般社団法人 **日本自動車機械器具工業会**

<http://www.jamta.com>

整備機器メーカー約52社のホームページとリンクしています

「ハートを持った高機能」
自動車整備支援システム
MOTORJIM シリーズ

BASE SYSTEM ベースシステム株式会社

<http://www.basesystem.co.jp>

AUTO TENSIONER

リブエース・エコとのセットで快適な走行空間を

**地球に優しい
エコなアイテム**

国内純正品シェアNO.1

オートテンショナによりエンジンドライブシステムに必要な最低張力を与えることができ、従来のようなベルトの再張り調整が不要となり省燃費、高伝動、メンテナンス性に優れた性能を発揮します。

**オートテンショナ
AUTO TENSIONER**

BANDO バンドー化学株式会社

<http://www.bando.co.jp>

注目の商品

Pick-Up Product

パーマンコーポレーション LED ワークランプ

新商品

使用可能電圧DC9~80V。DC48Vのフォークリフトや重機に便利! 乗用車から幅広く対応する優れもの。

消費電力: DC12V/14W、80V/16W

光 束: 1,050 lm (ルーメン)

L E D: 白色4ヶ (高輝度タイプ・CREE社製)

材 質: ポリカーボネート (レンズ)

アルミ (本体) ステンレス (ステーボルト)

角度調整: 約180度 (取付角度)

保護等級: IP67※1

自 重: 0.5kg

ON/OFFスイッチはありません

※1

防塵=塵埃に対する完全な保護、
防浸型=一時的な水没に対する保護



株式会社パーマンコーポレーション 大阪府大阪市
TEL. 0120-202-800 <https://pa-man.shop/>

注目の商品

Pick-Up Product

パーマンコーポレーション 高圧洗浄機

新商品

使いやすいポータブルタイプで、最高圧力11.0MPa!! 洗剤散布OK。洗車だけでなく事務所や倉庫の清掃にも便利です。耐摩耗性に優れ、柔軟性の高い、PU (ポリウレタン) 製の高圧ホース採用。高圧ホースをスッキリ巻き取れるドラム付き。操作しやすい、ダイヤル式スイッチ採用! 洗剤吐出量の調整機能付き。ノズル1つで、直噴・拡散・洗剤散布の切り替え可能!! 大型車輪で移動がラクラク! 水道蛇口接続タイプ。

消費電力: 1,500W
最大吐出水量: 5.5L/min
定格吐出圧力: 7.5MPa



株式会社パーマンコーポレーション 大阪府大阪市
TEL. 0120-202-800 <https://pa-man.shop/>

注目の商品

Pick-Up Product

パーマンコーポレーション ワックスポリッシャー

新商品

約10mの電源コードで、トラック・バスのワックス掛けや、アルミホイール磨きに最適です。ON/OFFスイッチ付きで、手元の作業ができて便利。オービット (偏芯) 回転。ポリエステルカバーと布製力バーが各2つ付属。

電源電圧: DC24V 消費電力: 60W

消費電流: 3.35A 無負荷回転数: 3,300r.p.m.

サイズ: 巾φ135×高さ210mm

コード長: 9.7m

自 重: 1.5kg



※DC12V車では絶対に使用しないでください。
※本機を強く押さえてワックス掛けしないでください。

株式会社パーマンコーポレーション 大阪府大阪市
TEL. 0120-202-800 <https://pa-man.shop/>

注目の商品

Pick-Up Product

パーマンコーポレーション パワーステーション

新商品

スイッチの切替で乗用車DC12V、トラックDC24Vにも使えます。世界で最も力強いパワーのHAWKERバッテリー使用。逆接保護防止器付き。

	DC12V時	DC24V時
ブースター能力	最大1,360A	最大680A
ピーク電流	最大1,800A	最大900A
クランキング電流	1,360A	680A

アクセサリソケット出力: DC12V、10A
内蔵バッテリー: DC12V/16Ah×2
サイズ: 348×161×380mm
ケーブル: 2m (クリップ込み)、断面積14mm²
付属品: AC100V充電アダプター、
DC用アダプター、ヒューズ(10A)



株式会社パーマンコーポレーション 大阪府大阪市
TEL. 0120-202-800 <https://pa-man.shop/>

自動運転について、 現在の法規制はどのようになっているか。

先日、友人の運転する車に乗せてもらい高速道路を利用してゴルフ場に向かった際、運転していた友人が、後部座席に座る私に身を乗り出して話しかけてきたので、私は思わず「前を見て!」と焦ってしまいました。

ペーパードライバーでほとんど運転しない私は知りませんでした。友人の車には高速道路上での自動運転機能がついており、その機能を使って自動運転走行をしていました。よく見ると、友人は、常時ハンドルを握っているわけではなく、アクセルにも足をかけていない状態でした。

時折、自動車の方からハンドルを握るようアラームが鳴り、その時のみ（ほとんど形だけ）ハンドルを握るという状態でした。初めて自動運転の車に乗り、技術の進歩に驚きました。

自動運転の技術が発展し、実用化・一般化されれば、交通事故は減少し、渋滞も緩和されます。また、高齢のため、運転を諦めていた方も再び自動車を運転できるようになり、高齢者の活動範囲の拡大や、新しい自動車需要喚起の要因にもなるかと思っておりますので、ぜひ世界に先駆けて実現して欲しいと思います。

法改正なしでは自動運転は実現しない

現行の法律は、人が運転することを前提としており、自動運転システムや遠隔操作による自動運転を可能とするための法制度とはなっていません。

例えば、道路交通法では、車両等の運転者は、当該車両等のハンドル、ブレーキその他の装置を確実に操作し、


かつ、道路、交通及び当該車両等の状況に応じ、他人に危害を及ぼさない速度と方法で運転しなければならない（道路交通法70条）と規定されています。

「運転者が」実際に乗車して「ハンドル」等を「確実に操作」しなければならないとされていますので、道路交通法を改正しない限り、運転手が何ら操作しなくても自動運転するような、完全な自動運転は実現できません（このような法律があるからこそ、先ほどお話しした友人の車で、時折、ハンドルを握るようアラームがなる仕組みとなっているものと思われます）。

現在、自動運転を可能とするための法整備が急ピッチで進められており、平成29年には、道路を走行できる車両について規制する、道路運送車両法に基づく保安基準が改正され、許可を受ければハンドルやブレーキペダルがない遠隔操作の自動運転車等についても公道で走行実験ができるようになりました。

自動運転に関する国家としての戦略である「官民ITS構想ロードマップ2017」では、自動運転の自動化のレベルに応じて、レベル1（運転支援）からレベル5（完全運転自動化）に分類していますが、現在の法制度の下、実際に走行可能なのはレベル2（部分運転自動化）までとなります。それでも、高速道路において、合流、車線・車間維持、分流などを、運転手の監視のもとで行うことまでは認められています。

官民ITS構想ロードマップによると、2020年までにレベル2段階の市場化を目指し、2025年には、高速道路での完全な自動運転、無人の自動運転移動サービスの普及、などを目指した法整備を行うこととされていますので、無人の車が走るのも、もうすぐだと思います。



好評発売中!

自動車アフターマーケット

経営戦略データ 2018

数字に強い経営者が勝ち残る時代。アフターマーケットのデータをここに凝縮

定価 2,400円 (税込) 本体2,222円 / B5版 / 140ページ

■収録内容 ※弊社独自調査のデータ

- I 章 変化するメンテナンス産業
- II 章 県別継続検査台数実績
- III 章 ユーザー車検件数と伸び率
- IV 章 自動車のストック<保有台数>
- V 章 自動車のフロー<生産・販売台数>
- VI 章 自動車ユーザーの使用状況
- VII 章 メンテナンス・マーケット
- VIII 章 メンテナンス・事業者の推移
- IX 章 分解整備事業者の経営実態
- X 章 部品商アンケート調査結果*
- XI 章 全国市区郡別自動車台数・整備工場数*

業界人の必携書

新サービス 佐藤和彦氏監修

2040年のマーケットを予測する!

全国を約1,300のエリアまで細分化し各エリアごとに将来予測を数値化!

商圏予測レポート



読者アンケート (プレゼント応募用)

締切

2018年8月31日(金) ※当日到着分まで有効

応募方法

アンケート用紙またはコピーに希望する商品などアンケートのご回答と必要事項をご記入の上、FAXにてご応募下さい。

◆ プレゼントする商品

(希望する商品いずれか1つにチェック)

- 直観レーザー玉中哲二のマッハ車検物語 先着5名様

- 先着に漏れた場合購入する 冊
注文部数

※送料は1冊につき¥100です。複数購入の場合、折り返し連絡いたします。

- プレーキ鳴き止めグリス 応募者全員

Q1 身近に事業譲渡の話はありますか？

- 地元で事業譲渡があった
- 自社に譲渡の打診があった
- 自社で譲渡先を探している
- 譲渡したい会社を探している
- 特にない

Q2 上記で「打診があった」と答えた方のみ、その話はどうなりましたか？

- 現在も交渉中
- 不調に終わった
- 無事にまとまった

- ◆ 今月号の中で、興味深かった記事は？ (複数回答可)

◎ 今月の特集・注目記事

- MSC経営戦略会議 定時総会・研究会
- 企業インフォメーション
- ARC東日本がリニューアル
- ピッカーズ(後編)
- 「TRASAS for AUTO」発売
- 実例に見る事業譲渡のポイント
- 注目の商品
- イサム塗料が2018年度特约店研修会を開催

◎ 連載記事

- コバック導入店レポート
- 自動運転革命
- 誌上編集部ブログ
- 整備工場のためのインターネット活用講座
- 中澤雄仁弁護士の法務相談室
- 読者プレゼント

- ◆ 今後、掲載して欲しい記事は？ (複数回答可)

- 自動車関連の行政情報
- 最新の電子整備情報(スキャンツール等)
- 新規顧客開拓について
- 整備工場経営全般に関する情報
- 車体整備に関する情報
- 異業種のコラム
- 生活のお役立ち情報
- 4コマ・マンガなど
- その他

[]

- ◆ ご意見、ご感想をお寄せ下さい。

申込者情報

申込日 年 月 日

会社名		電話	
部署名		FAX	
氏名		年齢	歳
住所	〒□□□□-□□□□		
e-mail	今後の新製品等のご案内等に利用させていただきます。 またメルマガ配信なども企画しております。ぜひご記入ください。		

中古部品 リビルトパーツ 社外新品

即答率82%!! 安心の保証パック付き!!

株式会社ユピック 車の社会環境を考える

www.yupic.co.jp

info@yupic.co.jp

03-3736-0431 FAX 03-3736-1301

ユピックまでお気軽にお問い合わせ下さい!

地球にやさしい企業です。

カーターミナルでは、ELVの適正処理と、リサイクルパーツの有効活用を目指しています。
ELV = END OF LIFE VEHICLE (廃車)



株式会社 **カーターミナル**



環境マネジメントシステム
ISO14001 認証取得工場

053-444-0002

〒430-0843

静岡県浜松市南区福塚町 325-6

▶リサイクルパーツ販売 ▶廃車買取

株式会社 **吉田商会**

愛知県豊橋市下地町字新道 29 番地

0532-53-3907

www.yoshida-shoukai.com



愛車を売りたい方
リサイクルパーツをお求めの方
吉田商会へご相談下さい

リサイクルパーツ(部品)販売

廃車受入

オリジナルバッテリー

お問い合わせ
お待ちしております♪



車のことなら、すべてお任せください!

当社では、廃車買取・自動車中古部品販売
パーツ買取・福祉車両カスタマイズ等行っております。



株式会社 **ヤツヅカ**

www.yatsuzuka.jp

愛媛県伊予郡松前町徳丸233-4

TEL : 089-985-0111

FAX : 089-960-3020



私たちは、リサイクル部品で地球にやさしい環境を創造します。

http://nakashima.gr.jp/



オートリサイクル ナカシマ

株式会社オートリサイクルナカシマ

大分県日田市上城内町 1365-3

TEL. 0973-25-6008

TEL. 0973-23-0327 (部品直通)

FAX. 0973-26-0006

有限会社オートリサイクルナカシマ福岡

福岡県筑紫野市山家 4073-32

TEL. 092-926-6008

TEL. 092-926-6298 (部品直通)

FAX. 092-920-3054

交換すれば
メンテナンスフリーで
いつでも安心して
使用可能です!

非常信号灯

発炎筒

視認性の違いを確認ください!

自動車用緊急保安炎筒 (発炎筒)

視認性など安全面を考慮し、お客様へ快適カーライフをご提案ください!

緊急時の対応の詳細をスマホでチェック!!

高速道路での安全対策~二次事故防止のために~



ガラス破壊具付も

発炎筒の使用方法については日本カーリット株式会社のHPをご覧ください。



Japan Carlit Co., Ltd.

本社 : 東京都中央区京橋 1-17-10

TEL : 03-6685-2024

URL : http://www.carlit.co.jp/

「QLレンチ」のQLは、東日製トルクレンチの製品名です。

東日製作所は日本で初めてトルクレンチを開発しました。*

東日は1951年日本で初めてトルクレンチを開発しました。

*国立科学博物館 産業技術史資料データベースから



株式会社 **東日製作所**

本社 〒143-0016 東京都大田区大森北2-2-12



トルク製品・サービスの事ならお気軽にご相談ください

0120-169-121

https://www.tohnichi.co.jp

Your Torque Partner



TOHNICHI

お買い得クーポン

クーポンの有効期限は
平成30年8月31日までとなります。
1社様1回限りの利用になります。



MICHELIN
A better way forward

ENERGY SAVER
ミシュラン エナジーセーバー

省燃費設計
優れたウェット性能
耐摩耗性に配慮

安全性と耐久性を兼ね備えた、省燃費タイヤ。

環境 ISO14001 認証取得
品質 ISO9001 認証取得
このたびは、環境保全対策推進店として
国土交通省に表彰されました!

JCP 株式会社 辻商会

リサイクルパーツ販売/廃車買取

環境にやさしく、お客様に喜んで頂ける企業を目指します

株式会社 辻商会

▶ 北海道旭川市永山北2条11丁目30番地2

TEL 0120 - 16 - 6969
FAX 0166 - 49 - 2020
http://nttbj.itp.ne.jp/
0166472771/index.html

CUPON ミシュラン夏タイヤ・軽自動車サイズ155-65R14限定、
4本セットお買上げの方にクオカード500円分プレゼント!

おかげさまで40周年

40th
株式会社サンケイ商会

リサイクルパーツ・リビルドパーツ・廃車買取

リサイクルパーツのお問い合わせは
TEL 0197-44-3531 (本社)
TEL 019-632-1336 (盛岡)

リサイクルパーツの新时代へ

株式会社 サンケイ商会

▶ 岩手県胆沢郡金ケ崎町西根中荒巻21-1

TEL 0120 - 41 - 4543
www.sankei-s.com

CUPON 廃車買取1,000円アップ

ライジングII 好評発売中!!

貴社の販売促進にお役立て下さい

リサイクルパーツ販売/廃車買取

顧客満足と環境保全を提供することで社会に貢献します

株式会社 永田プロダクツ

▶ 山形県田市高砂字官林続10-11

TEL 0120 - 727 - 969
FAX 0234 - 43 - 1275
www.nagata-p.co.jp

CUPON セット購入で販促用ライジングII 点灯ディスプレイ進呈

部品お問い合わせは
早い対応が自慢の **ナプロ** まで!
最新車種から旧車まで対応可能

ワクワクくるリサイクル
naproearth

リサイクルパーツ販売/廃車買取

ワクワクくるリサイクル

株式会社 ナプロアース

▶ 福島県伊達市梁川町やながわ工業団地63-1

TEL 024 - 573 - 8091
FAX 024 - 573 - 8092
naproearth.co.jp

CUPON 廃車引き取り1台につき心ばかりの粗品プレゼント

リサイクルパーツをお探しなら

全国ネットワークから欲しい部品を素早く検索!

見積り無料 全国発送

社会に貢献するリサイクル業

株式会社 福島リパーツ

サービス・取り扱いパーツの詳細は www.f-reparts.co.jp

リサイクルパーツ販売/廃車買取

社会に貢献するリサイクル業

株式会社 福島リパーツ

▶ 福島県郡山市安積町笹川字北向72

TEL 024 - 946 - 1180
FAX 024 - 937 - 0023
www.f-reparts.co.jp

CUPON リビルドコンプレッサー1,000円引き

ART PARTS
NAGANO

信州から日本全国へ
リユースの素晴らしさを
広めるために!

リサイクルパーツ販売

環境にやさしくすることは、人に優しくすること

株式会社 アートパーツ長野

▶ 長野県松本市島立1132-21

TEL 0263 - 40 - 2100
FAX 0263 - 40 - 2230
www.artparts.net

CUPON ビスカスカップリング500円引き

中古部品探したら



ヤフオク!

ASAHI
おまかせください
リサイクルパーツ
(有)旭自動車商会

リサイクルパーツ販売/廃車買取
中古部品・リビルトパーツ・事故車・廃車買い取り
有限会社 旭自動車商会
茨城県水戸市ちとせ1-1408-1
TEL 029 - 224 - 1721
FAX 029 - 222 - 3061
www.asahi-parts.com

CUPON 廃車お持ち込みの方に粗品プレゼント

優良品・リサイクル品・リビルト品・各種工具・タイヤ
クルマのことでお困りなら ☎ を下さい



本社 048-571-3135
秩父営業所 0494-24-8761
行田営業所 048-556-1339
本庄営業所 0495-33-3135
東松山営業所 0493-23-3101

リサイクル・リビルトパーツ販売
北埼玉を中心に県内5店舗
株式会社 丸徳商会
埼玉県深谷市国済寺 500-3
TEL 048 - 570 - 5511
FAX 048 - 572 - 1217
www.marutoku-shokai.co.jp

CUPON リビルトパーツ クオカードプレゼント (せいび界を見たとお伝え下さい)

業界初!!
保証書発行!
くるまのパーツを
あなたにかわって検索!

保証書付車の安心バック。自動車検定で品質の保証を断っています。
安心できる中古自動車部品をご利用ください。

リサイクルパーツ販売
車の社会環境を考慮
株式会社 ユピック
東京都大田区西蒲田6-36-11西蒲田NSビル5F
TEL 03 - 3736 - 0431
FAX 03 - 3736 - 1301
www.yupic.co.jp

CUPON リビルトオルタネーター、セルモーター500円引き

メイカイパーツ

リサイクルパーツ販売
豊富な在庫で皆様のご要望にお応えします。
有限会社 名古屋解体メイカイパーツ
名古屋市守山区下志段味落合376
TEL 052 - 736 - 4741
FAX 052 - 739 - 1147
www.partslandnagoya.com

CUPON 廃車引取り1台につき商品券1枚プレゼント



軽自動車から大型車までどのようなお車でも見積り無料・買取OK
リサイクルパーツ販売/廃車
お客様のニーズに答えられるよう日々努力しております
株式会社 紀南パーツ
和歌山県日高郡みなべ町山内56
TEL 0739 - 84 - 2222
FAX 0739 - 84 - 2233
www.ngp.gr.jp/k707

CUPON リビルド商品お買上げ500円引き ※1社につき1か月1回有効

廃車・不要車 買取り
リサイクルパーツ販売
株式会社 多田自動車商会

あなたの愛車を、環境に配慮しながらいかに解体、整備・調整したリサイクルパーツとして、活かします!

リビルドエンジン・軽自動車エンジンを主に多数品揃え
リサイクルパーツ販売/廃車買取
廃車・不要車を買取ります。未来の地球のために安全な廃車を!
株式会社 多田自動車商会
兵庫県神戸市西区神出町田井266-1
TEL 0120 - 980 - 557
FAX 0794 - 89 - 2019
www.118-2.com

CUPON 廃車引き取り1台につき心ばかりの粗品プレゼント

全国ネットでリサイクルパーツをお届けいたします。
株式会社 桃太郎部品

リサイクルパーツ販売 どんな車でも買い取り

車の買い取りやリサイクルパーツの販売を通じた循環型社会の構築を目標としています。

リサイクルパーツ販売/廃車買取
リサイクルパーツ全品保証付で安心。
株式会社 桃太郎部品
岡山県岡山市北区今保577
TEL 086 - 241 - 5678
FAX 086 - 246 - 2322
www.momo-parts.jp

CUPON 廃車1台につき農薬不使用 天晴桃太郎パイヤ茶 進呈

クーポン広告募集中
御社も掲載してみたいはかがですか?

「ファミレス 24 時間営業廃止、携帯が深夜の客足を止めた」

これが現実、時代は日々移り変わる

今、自動車文化は若年層よりもそれ以上の層に支えられている

この現状に目を背けることができない

部品供給は飽和状態

しかしインターネットや SNS が侵略することは難しいカテゴリーが存在する

それは整備という業界、手に職を持つ職人＝整備士が活躍するステージだ！

デジタル世代の億万長者はアナログな高級車（舶来品）をステータスとして好む

事実、日本国内の輸入車の需要はまた伸び始めた

新車需要が伸びた 2016 年から 3 年後、ディーラーを離れるユーザーを獲得せよ

しかし、今一度考えて欲しい 何故、舶来品が好まれるか？ 他にない魅力とは？

売上が伸びないと悩むなら、今こそ競合他社がやらないことに取り組もう

国産車ではなく、他社が取り組まない輸入車に取り組むことが、勝ち抜く選択肢となる

貴方の工場を支える事を共に考える

そんな力添えが出来る環境を、私たちは提案させていただきます

AUTEL JAPAN グループ

最上位機種

MaxiSys ELITE に **NEW** 限定パック登場！

・ソフトウェアアップデート 3年

通常は 1 年のソフトウェアアップデートを 3 年に延長。



自動車修理の幅広いニーズにお応えする
次世代自動車診断機

MaxiSys



MaxiSysシリーズの
入門モデル

MaxiSys MS906



¥200,000(税別)

こんな方にオススメ

- とにかく導入コストを抑えたい・・・
- 突発的な輸入車の入庫に対応できれば十分

有線接続など、機能を制限することで低価格を実現

診断機導入後の事業拡大に合わせて
別売りキットでPROへアップグレードが可能

MaxiSys STD MS908



¥300,000(税別)

こんな方にオススメ

- 初期の導入費用を抑え、プログラミング/コーディング機能は後から追加したい
- 診断だけで十分だが大画面が嬉しい

上位モデルと同サイズの画面

診断性能は全ての機種で同等 豊富なラインナップと様々な機能で現場のあらゆるニーズにお応えします

プログラミング・コーディング対応機種

プログラミング・コーディングなど
すべての機能を搭載したモデル

MaxiSys PRO MX908P



¥380,000(税別)

こんな方にオススメ

- 電子的な作業も全て対応していきたい
- 外注作業を減らしたい

難しい操作は一切ナシ、プログラミング・コーディングも画面上に手順を表示

Retinaディスプレイや高性能CPU搭載で
抜群の操作性を誇る最上位モデル

MaxiSys ELITE MS908E



¥458,000(税別)

こんな方にオススメ

- 充電を気にすることなく作業に集中したい(長時間使用可能)

クラス最大容量のバッテリーと高性能CPU搭載

高画質・高速処理で
ストレスフリーの作業を実現

Other MaxiSys

車両診断以外にも、様々な整備機能の用意
がございます。

こちらはMaxiSysユーザー以外の方も単体でご使用いただけます。

MP408 MaxiScope

¥98,000(税別)

各種プローブやアダプターが
すべてセットされた、4ch対
応の高機能オシロスコープ

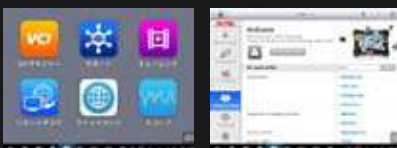
MV105/MV108 マキシカメラ

5.5mm ¥12,800(税別)
8.5mm ¥9,800(税別)

奥まったエンジンルームやシリンダー内の観察に最適なファイバースコープ。先端にLEDを装備し、暗闇でも異常を見逃しません。



故障診断以外にも様々な機能



- 診断レポート保存・印刷
- 写真・動画の撮影・閲覧
- インターネット閲覧
- Eメール

- ・ Wi-Fiを搭載し、車両診断の途中でもWEBサイト閲覧やEメールが可能。
- ・ 他にもサポートアイコンからワンタッチでAUTELサポートへアクセスでき、アカウント確認やデータロギング確認もできます。
- ・ リモートサポート「TeamViewer」に対応し、インターネット経由で端末の遠隔操作やサポートを行うことができます。

整備サポートセンターへおまかせください!



- 故障コードの意味が分からない・・・
- 基準値はどうなっているのか・・・
- 作業手順が全く分からない・・・
- 請求するため工数を知りたい・・・

専門スタッフが常駐するコールセンターで電話・FAX・メール等に対して「国産の入庫がメインだったが今後輸入車にも対応していきたい」「より専門的な修理にも対応したい」といったニーズに応える体制を整えています。国産車のデータはもちろん、輸入車のデータもおまかせください。(月額5,000円(税別) 詳しくはお問い合わせください。)

お求めは正規販売代理店まで

日本総輸入元 **G-STYLE Co.,Ltd** TEL.04-7187-4405

■ 株式会社ウィズフォーメーション

[本社(福岡県)] TEL: 092-504-0124

[広島営業所] TEL: 082-545-0124

■ 株式会社小田オート(大阪府)

TEL: 06-6998-8550

■ アウトハーフェン(関東アールゼル株)

[部品事業部] TEL: 043-208-5775

[水戸営業所] TEL: 029-241-8671

■ ICIN 株

[Dr. 輸入車] TEL: 044-978-0911

■ 協和自動車株

[パーツ部東京本部] TEL: 03-6458-6401

[江東営業所] TEL: 03-3682-7301

[世田谷営業所] TEL: 03-3483-7201

■ シナジー株

[営業部] TEL: 052-202-0022

■ 株式会社新生商会

[本社 営業部] TEL: 03-3433-7236

■ 株式会社オルタライフ

[本社(埼玉県)] TEL: 048-449-6570

■ 株式会社ゼセル販売九州

[本社(福岡県)] TEL: 092-963-3485

[大分 SC] TEL: 0975-53-5053

[宮崎 SC] TEL: 0985-51-6255

■ 浅間自動車部品株

[本社(東京)] TEL: 03-3501-0271

■ カレント自動車株

[パーツプライ事業部] TEL: 026-214-9905

■ 辰巳屋興業株

[東京支店] TEL: 03-3696-6101

■ 株式会社山形部品

[Y-PIT 天童] TEL: 023-674-0017

■ 高輪アールゼル株

[本社(東京都)] TEL: 03-3799-6666

[埼玉支店] TEL: 048-290-0123

[群馬支店] TEL: 0270-26-7701

[栃木支店] TEL: 0285-56-2601

■ 中村オートパーツ株

[練馬営業所] TEL: 03-3904-5441

■ ニューエンバイヤ商事株

[本社(東京都)] TEL: 03-5664-3533

■ SPK 株

[商品部] TEL: 06-6454-2580

■ 株式会社カトー

[宇都宮営業所] TEL: 028-658-1230

[水戸営業所] TEL: 029-246-1261

■ 長坂ハロック株

[本社(長野県)] TEL: 026-227-2232

[新潟第一営業所] TEL: 025-265-2233

■ FAIA 外国自動車輸入協同組合

[部品事業部] TEL: 049-228-5300

■ 株式会社宮田自動車商会

[外車パーツ課] TEL: 011-876-2301



イサム塗料が2018年度特約店研修会を開催

自動車補修用塗料の大手メーカーであるイサム塗料(株) (古川雅一社長)は、去る6月9日、同社の東京支店及び福岡支店にて2018年度特約店研修会を開催した。本研修会は同社の塗料を扱う特約店を集めて、新製品の紹介等を行うもので、今年は6月2日の大阪、仙台会場を皮切りに1ヶ月間、7つの支店及び出張所にて開催された。

研修会は大別すると4つのパートから構成され、まず最初が座学形式で「車業界動向と今後の取り組みについて」と題して同社の営業企画部 塗料事業部 車両塗料グループの山本 優氏が講演を行った。保有台数や平均使用年数等の推移といった基本的な事項に始まっ



EDシーラー Plus



AXEL301 マットクリヤー (左) とマルチフラットベースエコ (右)

て、メーカー各社のASV技術のかなり詳細な解説、またそれに対応するBP業界の動きについての解説、そして最後は同社の様々な取り組みが紹介された。

第2・第3パートは実習場に場所を移しての実演を交えての新製品紹介を行った。紹介されたのは、乾燥が速く、磨き仕上げが容易な生産性向上タイプの新型クリヤー「アポロンクリヤー」、新品電着パーツに無研磨で塗装が可能になる生産性向上タイプの新型シーラー「EDシーラー Plus」、そして環境対応型艶消剤「マルチフラットベースエコ」な

どを紹介(実演)した。

そして会場はそのままに、最後の第4パートは、大型車両用の環境型2液ウレタン塗料「ハイアートCBエコ」の新規取組事例として、除雪車への滑雪(雪が付きにくくなる)塗料塗装を紹介した。



ハイアートCBエコに新たに加わった滑雪塗料



読者プレゼント

応募締切 2018年8月31日(金) ※当日到着分まで有効

26ページのアンケートにお答えの上、FAXにて応募ください。

Present ①

先着 5 名様

マツハ車検

直観レーサー玉中哲二の

マツハ車検物語

～日本の車検を変える男～

マツハ車検を作った男、玉中哲二氏の破天荒人生を、本人インタビューに基づく再現マンガや関係者のコメントを交えて綴った1冊。

通常の抽選ではなく先着5名様のお早い勝ち！万一、先着に漏れても1冊¥1,500(税別)で販売します。アンケート用紙(→26ページ)が申込用紙を兼ねますので、購入意思の有無もご記入ください。



Present ②

応募者全員



エムケーカシヤマ株式会社
ブレーキ鳴き止めグリス「GT100-MK」
サンプル2台分

数多のブレーキ鳴き止めグリスを圧倒する性能を持つGT100-MKのサンプルをより多くの方に体験して頂きたく全員にプレゼント。ブレーキの鳴きを飛躍的に軽減し、耐久性も高い本製品をぜひ体感してみてください。

» エムケーカシヤマ株式会社
<http://www.mkg.co.jp/global/jp/>

ガラス施工のプロも納得！高品質フロントガラス専門店

グラスキングダイレクト ウェブサイトオープン！

さらに
便利に
なりました！

ポイント 購入金額の 10% 還元！

先着100名様にファイバプレゼント！



新ウェブサイトは
こちらから！

※ファイバークロスは、後日発注元様へ別送付とさせていただきます。

- ガラスを熟知したプロによる問い合わせ対応！ ●高品質製品を低価格でお届け！
- 日本全国を網羅したデリバリー体制を実現！ ●宛先が法人様は送料無料！

安心の「AGC(旭硝子)」海外工場生産品を低価格でお届けします



PRO-FIT GLASSとは・・・

みなさまに利益(PROFIT)をもたらすガラス
ガラス施工のプロが取り扱う(FITTINGする)ガラス

米国認証(ANSI Z226)AS1 適合品

車検(自動車検査登録制度)も対応

GlassKingDirect

グラスキングダイレクト 検索
<https://www.glass-king-direct.com/>

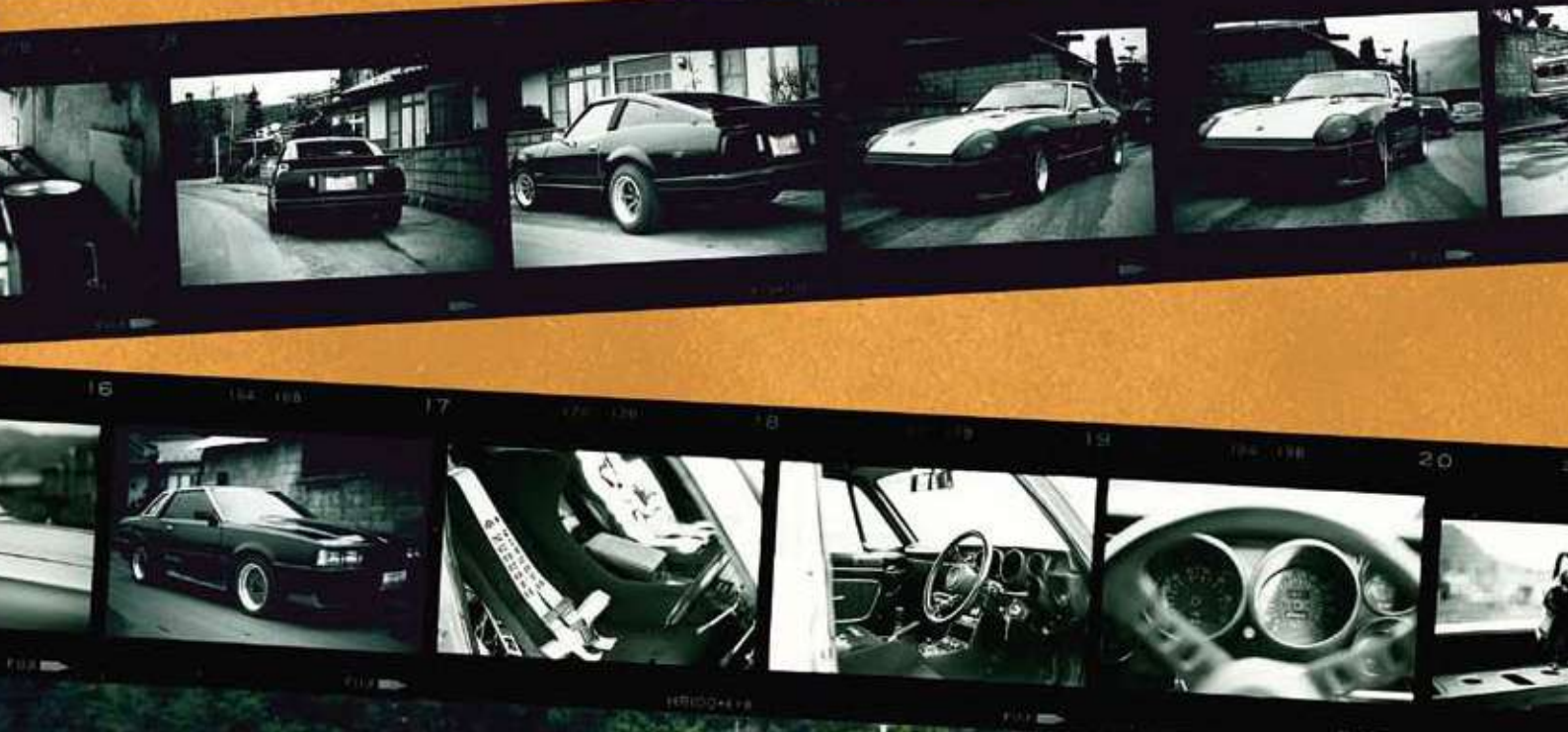


楽天

楽天市場・ヤフオク! でも販売中!



ヤフオク!



国産クラシックカー

専用ブレーキパッド

MK MK KASHIYAMA CORP.

ASBESTOS FREE MADE IN JAPAN

IGU-URASHIKU

適合車種やご購入、その他ブレーキに関するご相談、お問合せは
0267-65-7811 までお気軽にお電話下さい。

〒385-0009 長野県佐久市小田井 1119
エムケーカシヤマ株式会社

FOR AUTOSHOP AND REPAIRSHOP

事業者様の様々な課題の
解決をめざして。

熟練技術がつまってる。

整備業・钣金業経営システムの
工夫と改善を重ねて30数年。
システムジャパンのシステム、トムキャット。



整備業・钣金業 経営戦略システム

Strategic Management System
For Autosshop and Repairshop

TOMCAT

札幌・仙台・東京・名古屋・大阪・福岡

 システムジャパン

www.systemjapan.co.jp

〒455-0001 名古屋市港区七番町5丁目1番地16 TEL. (052)654-5711 FAX. (052)654-5712

お問い合わせ・資料請求
デモ体験のご相談など



0120-106299

リサイクル部品をお探しのあなた 廃車引取でお困りのあなた

お買い得クーポンは
いかがですか？



2018.7.25[WED]~2018.8.31[FRI]

サービス内容をご確認の上、各店舗に連絡してください

※ご利用できるサービスは掲載店舗ごとに決まっています。

※クーポンのご利用は上記期間内に1店舗1回です。

※廃車引取は店舗からの距離が遠方の場合、ご利用できない場合がございます。

掲載は28ページ