



業界初! フリーペーパー

| FREE PAPER | ご自由にお持ち帰りください。

SEPTEMBER.2021 VOL.674

令和3年9月号(毎月25日発行)令和3年8月25日発行/通巻674号(第52巻・第10号)

新社屋完成





G-STYLE

http://www.gstyle510.jp/











AUTELの スキャンツール「MaxiSys」を日本国内に普及させた功労者、有限会社G-STYLE (後藤信一社長)がこの程、新社屋の建築に着手したことが判明。この秋にも完成の予定だという。

トレーニングセンターも兼ね備えた 特定整備時代対応の新社屋

輸入元の側面を持ちつつ整備事業 も行っているのが同社の特徴。自社で 整備に携わることにより、使ってみて 「これはいい! ぜひ使ってもらいたい」と思う製品を取り扱う。

エントランスホールを入った左手奥 には整備ストールを構えている。

設備は取扱製品や最新の整備機器 で工場内をインストール。

もちろん照明はLEDを採用し、明るさを確保。またこちらも今時の整備工場らしく、各ストールに冷房も完備するなど作業者の快適性を追求した。整備ストールの手前にある平滑で広大なスペースは電子制御装置整備の肝と言っても過言ではない、キャリブレーション、いわゆるエーミングの作業に打ってつけとなっている。

もちろん、このスペースは自社でのキャリブレーション作業にのみ使うのではなく、自社で扱うAUTELのキャリブレーションのターゲットボードを使用した、実技セミナーの実習にも使



エントランスホール

用することを想定している。

また、エントランスホールを上がった2階には、明るく開放的なウェイティング&ミーティングスペースを設けている。待ち時間も気にすることなく、快適に過ごせそうである。

またトレーニングセンターを意識して、座学研修が開けるスペースとして仕立てている。このスペースは中央に仕切りを配しており、横長に2つの教室としても使えて、仕切りを開放すれば縦長に1つの教室としても使えるなど、あらゆるニーズを想定している。

今後、AUTEL、GYS(バッテリーチャージャー)、HLSC以外にも整備事業者のニーズに求められる製品企画、開発をより積極的に行っていくという。

新社屋の完成に向けて後藤社長は、「今回の新社屋は自社でも整備工場として使えて、しかも長年の夢だったAUTELのトレーニングセンターとして同業者の皆さんにも使っていただけるという、まさに思いが詰まった社屋となっています。完成した暁には、特定整備が本格化するこの時代を皆さんと共に進んで行ければと期待しています」と新社屋に込めた熱い思いを語ってくれた。





1階は広い工場のスペース



階段を上がった2階のウェイティング&ミーティングスペース



2階には座学スペースも



トレーニングセンターも兼ねるだけに駐車場も広め



FLASH

G

■ 5つの機能

① バッテリーサポート:診断作業中などの自動車用バッテリーを12V(液体またはゲル)で維持充電

② バッテリーメンテナンス: 最新自動車モデルバッテリーに対応し、理想的なメンテナンス充電を保証

③ ショールームモード:ショールーム展示など長期間使用しない自動車バッテリーをメンテナンス充電

4 バッテリーチェンジ: 電気供給を維持し、自動車のメモリー設定をそのまま保存

⑤ 安定したハイパワー供給:電圧&電流の調整が可能

■ ファンレスで静粛性に優れ、リチウムイオンバッテリー対応

■ 100V入力100Ah出力(200V入力 120Ah出力)

■ 付属ケーブル5m

日本総輸入元: G-STYLE Co.,Ltd TEL.04-7187-4405

お求めは正規販売代理店まで

■ 株 小田オート (大阪府)

[本社] TEL: 06-6998-8550 [本社 営業部] TEL: 03-3433-7236

■ ICIN (株) (Dr. 輸入車)

[本社] ■ アウトハーフェン(関東ヂーゼル(株))

[水戸営業所] TEL: 029-241-8671

■ (株) カトー

[宇都宮営業所] TEL: 028-658-1230 ■ ㈱ ワールドパーツ [水戸営業所] TEL: 029-246-1261

■ 長坂バロック(株)

[本社(長野県)] TEL: 026-227-2232

[新潟第一営業所] TEL: 025-265-2233 ■ 株 新生商会

■ 協和自動車 ㈱ TEL: 045-903-0911 [パーツ部 東京本部] TEL: 03-6458-6401

「江東営業所 TEL: 03-3682-7301 [部品事業部] TEL: 043-208-5775 [世田谷営業所] TEL: 03-3483-7201

■ (株) オルタライフ TEL: 048-449-6570 [本社]

[本社] TEL: 06-6659-0167

■ ㈱ ゼクセル販売九州

[本社(福岡県] TEL: 092-963-3485 [大分 SC] TEL: 0975-53-5053 [宮崎 SC] TEL: 0985-51-6255

■ 高輪ヂーゼル (株)

[本社] TEL: 03-3799-6666 [埼玉支店] TEL: 048-290-0123 [群馬支店] TFL: 0270-26-7701

[栃木支店] TEL: 0285-56-2601 ■ 浅間自動車部品 ㈱

[本社] TEL: 03-3501-0271

■ 株 阿部商会

[商品課] TEL: 048-615-1280 [商品部]

■ 東邦自動車 (株)

[本社] TEL: 06-6652-2400 [東京支社] TEL: 03-5719-6811

■ 辰巳屋興業 株

[東京支店] TEL: 03-3696-6101

■ ㈱ 山形部品 [Y-PIT 天童] TEL: 023-674-0017

■ 中村オートパーツ (株)

[練馬営業所] TEL: 03-3904-5441 ■ ニューエンパイヤ商事 ㈱

TEL: 03-5664-3533

[本社] ■ SPK 傑

■ テーエス商会 ㈱

[本社] TEL: 03-3990-3854

■ シナジー (株)

「営業部」 TEL: 052-202-0022 ■ FAIAファイア 外国自動車輸入協同組合 [部品事業部] TEL: 049-228-5300

■ ㈱ 宮田自動車商会

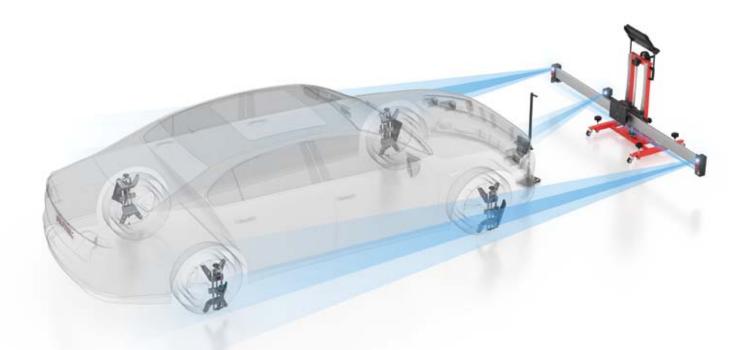
「外車パーツ課】 TEL: 011-876-2301

■ ㈱ 津田商店

[本社] TEL: 027-361-5287

■ (株) ウィズフォーメイション

[本社(福岡県)] TEL: 092-504-0124 TEL: 06-6454-2580 [広島営業所] TEL: 082-545-0124



MAXISYS ADAS CALIBRATION

よりスピーディーに、より正確に

AUTEL × G-STYLE



MaxiSys 進化を遂げた診断機 MaxiSys3 タイプが登場!





- 他に類を見ないスチームによる蒸着 (※特許出願中)
- 黄ばみくすみの再発が少なく耐久性が高い

価格: 32,800 円 (税別)

利益シミュレーション

施工台数 約25台 (リキッド1本あたり)

施工一台原価 512円 参考施工上代 16,000円

1台施工15.488円

※追加リキット 500ml (12,800円)

従来の溶剤を塗り込む施工や塗装と異なり溶剤を蒸着施工

お求めは正規販売代理店まで

総発売元: G-STYLE Co.,Ltd TEL.04-7187-4405

■ 東邦自動車株式会社

本社 大阪府大阪市西成区南津守2-1-1 東京支社 東京都品川区西五反田5-5-7 本社 大阪市西成区南津守2-1-14 東京支店 東京都葛飾区西新小岩3-8-4 商品課 埼玉県さいたま市南区辻5-9-24 営業支援室 大阪府東大阪市長田東1丁目3番47号 TEL: 06-6659-0167 FAX: 06-6659-0762

TEL: 06-6652-2400 FAX: 06-6652-2413 TEL: 03-5719-6811 FAX: 03-5719-6812 ■ 株式会社ワールドパーツ ■ 辰巳屋興業株式会社

TEL: 03-3696-6101 FAX: 03-3696-6106

■ 株式会社阿部商会

■ ヤマト自動車株式会社

TEL: 048-615-1280 FAX: 048-615-1271

TEL: 06-7670-0002 FAX: 06-7670-0003



年内にも特定整備認証取得率100%を達成「レベル3教育プロジェクト」の推進と EV本格化時代に備える!

世界標準の車体整備技術で、お客さまに安全・安心を提供するプロ集団のネットワークであるBSサミット事業協同組合(磯部君男理事長、以下BSサミット)。例年であれば、全国大会の場で新年度の方針が発表されるのだが、昨年に続いて今年も残念ながらコロナ禍の影響で中止となってしまった。そこで今回も、個別に磯部理事長にインタビューを行い、2020年度の振り返りと2021年度の方針を語っていただいた。



――分解整備と電子制御装置整備の 両方に対応できる、特定整備認証 (パターン3)の取得を推進してこら れたかと思いますが、現在の取得状 況はいかがでしょうか?

機部理事長(以下、機部) 現状では組合員の7割がパターン3で認証取得している状況です。ただし、10月から点検基準が改正・施行されることもあってか、ここへきて認証取得に拍車がかかっているようでして、おそらく年内には取得率100%を達成できるのではないかと思います。

点検基準改正が認証取得を後押し した側面もあるかと思いますが、一方 で、自動車の進化も著しく、今年3 月にはついにホンダから自動運転レベ ル3の車両が発売されました。

また、つい先日のニュースでは「自動運転の目となるセンサー(LiDAR)の価格が開発初期の約7万ドル(日

本 円767万 円) か ら、現 在 は 1/100の約700ドル (日本円7.7万円) 程度へと、低価格化が進んできた」との報道もありました。

こうした事実も、いずれ来るであろうレベル3の時代を想起させ、一日も早い認証取得へと組合員を駆り立てた要因の一つではないかと考えています。

――昨年より本格稼働を開始したBS エビデンスシステムですが、組合員さんの反応等はいかがでしょうか?

機部 使い方についても操作説明の 動画を作成し、組合員へオンライン で配信して徹底をしています。システ ムの根幹を成す、エビデンス・アーカ イブ・トレーサビリティの

3つは我々の基本的な要素として日々業務に当たっています。

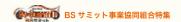
やはり、あるのとないの

とでは信用度がかなり違うと思います。中央鈑金でもこのエビデンスがあることで、お客さまは安心しています。 3次元計測の結果なども含めて、画面でお見せしていることもその一助になっていると思います。

例えば、2019年に池袋で起きた 事故のように、加害者は「ブレーキ が効かなかった」と主張していても、 EDRをCDRで解析したら車両に全く 問題はないということでした。

このようにこれからは事故原因がメーカー責任なのか、運転者の責任なのか、あるいは整備工場の責任なのかということが問われることになりますから、中でもエビデンスはしっかり各組合員工場でやっていかないと、





「ちゃんと修理しましたよ」と口で言っているだけで証拠がなかったら、もし 裁判になっても負けてしまいます。

こうした背景を重く見て、稼働を開始したのがBSエビデンスシステムなのです。例えば、「添付できる画像の数をもう少し増やした方がいいのではないか?」といったように、組合員から上がった声も適宜システムに反映させ、アップデートもしています。

一一昨年と言えば、新型コロナウイルスの影響は大きかったと思いますが、売上・入庫台数・ロードサービスの出動回数等、影響はありましたか?

磯部 車体整備に関して言えば、コロナ以前に自動ブレーキ等の普及によるところが大きいのだとは思いますが、事故そのものが減っていましたから、コロナによって入庫が減ったかと言えばそれはなかったと思います。

たしかに、最初の緊急事態宣言が 出た前後の3月~5月にはロードサー ビスの出動回数も減りましたが、その 後、密を避けられる移動手段として自 動車の有用性が認められたことなども あってか、現在はやはりコロナの影響 は少なくなっています。

そもそも、コロナ云々以前に、2020年と比較して2025年には事故整備入庫が45%減少するのではないかと見ている方もいらっしゃるように、車体整備だけを扱う事業者の中からこの4~5年で倒産・廃業が多く出てくるのではないかと見ています。

一方でほとんどの組合員はトータルで運営していますので、こちらがダメならこちらで補うということができます。そのおかげで全体の売上としては5%減程度で収まっていると思います。

一先ほども出ましたが、今年10月の点検基準改正をにらんで、フロントマンの教育(次世代自動車技術の理解)にも注力すると昨年お話されていましたが、このミッションは達成できましたでしょうか?また、今年、力を入れていく教育テーマは何でしょうか?

磯部 フロントマン教育については達成できました。従来の「いらっしゃいませ」「ありがとうございます」といっ

たマナーの問題は当たり前のことです よね。しかし、教育というのはずっと 続けなくてはいけません。

では今、我々が教育すべきは何か?と言えば、フロントマンがお客さまと接する上で欠かせないのがエーミングであり、新点検基準であるため、今年度はこの辺りを重点的に行っていく予定です。

技術面の教育としては、「次世代自動車の整備 DTCと再設定作業」と題したDVDを全組合員に7月に配布しました。DTCの消去・再設定など簡単な作業だと皆さん考えていらっしゃるかもしれませんけれども、実際にやってみるととても項目が多くて、消去作業にしてもとても時間がかかるので、それをどれだけ効率よくできるか?という点に着目して教育を行う、その第一段階に当たります。

OBD検査の事前準備と捉えての取り組みとも言えるので、とても大事な取り組みだと思います。

そもそもこの取り組みも、自動運転 レベル3以上の自動運行装置を備え る自動車を修理・整備できる認証の 取得を目指す、「レベル3教育プロジ



ェクト」の一環です。

レベル3の自動運転車に点検・整備、車検、そして車体整備を実施するためには、自動車メーカーをはじめ、自他共に認められる工場であることが必要です。

国土交通省の資料には、「自動運 行装置の点検・整備に必要な情報が 自動車メーカー等から入手できない 事業場に対しては認証を与えられな い」と明記されています。

自動運転車の整備には、情報(自動車メーカーからの整備情報)・人(高度診断作業ができる自動車整備士のことであり、電子整備に長けた人材)・設備(4輪ホイールアライメント、3次元計測器、スキャンツールなどの診断計測機器や設備機器)の3要素が必要です。この3要素を駆使しながら、総合的な作業ができる「新しいBSサミット」になる必要があります。

――今期の方針、教育テーマはいかがでしょうか?

磯部 引き続き、「レベル3教育プロジェクト」に則って、自動運行装置認

次世代の車体修理には4段階ステップで臨む!! メリハリをつけて実施する

次世代車は車体構造・材料・ 損傷診断 第1ステップ 安全装置が異なり考え方を変える ファイネスを読解して自動車メーカーの 修理技法 第2ステップ 修理方法にて修理する 「相場料金」ではなく「裏付ある工数」を使用 第3ステップ 修理費算出 工数算出の基本理解 自社レーバーレーとの使用 修理後の機能検査 高速走行を含む走行確認 第4ステップ 最終確認検査 自動エイミング車 静的エイミング実施

証を取るための階層教育を行ってまいります。その第一段階が先ほどご紹介したDVDであり、DTC再設定です。

他にもEVの市場投入が早まってきているかと思います。「カーボンニュートラル」の旗印の下、この数年間で一気にEV化が進むことは間違いがありません。

EVの普及が進むことで必ず増えてくるのがEVの事故や修理です。EVには通常の自動車には使用されていなかった高電圧(DC200~400V程度)の動力(バッテリーやモーター)が使用されており、レッカー作業時や修理作業の安全確保には、損傷

の程度に関わらず十分な注意が必要 になります。

そこで今年度BSサミットでは、次世代自動車研究委員会が中心となって、組合員工場に向けてEV整備における注意点をまとめたDVDを作成・配布する予定です。

DVDの内容は、EVの概要、高電圧の切断・高電圧部品の確認、インバーターについてなど、全17項目に渡る予定です。BSサミットは業界のリーディング組織として、いかなる車の修理にも対応できる準備を行います。

—ありがとうございました。





先進運転支援システム の整備に対応

Advanced Driver-Assistance Systems

ADAS(先進運転支援システム)の整備における電子制御装置の点検が重要

ボディアライメント・車体修正

高精度コンピュータ ボディ計測システム CAR-O-LINER® カートロニックビジョン2 x2/x3



簡単 精確 素早い

業界最多:約17,000種も の車両寸法データを収録。

ホイールアライメント

ホイールアライメントシステム **HUNTER** ホークアイエリート WA670シリーズ



※センサーラックはオプションです

短時間 高精度 ホイールアライメント

最新鋭のカメラシステムでス ピーディ・確実な測定と調整 を可能に。

①ADASの校正作業の前に……

ボディ・ホイールアライメントが正しく測定・修正されていることが大切です

ADAS 校正サポートツール

ADAS キャリブレーション用 ターゲットスタンドセット

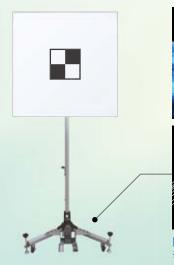
車両センター出し

位置出し

ターゲット設置

大幅に時間短縮

2人作業が**1人**で**可能**に! 必要な作業をこの1台で簡単におこなえます。







ITS-01-SET ※ターゲットシートは商品に含まれておりません



SEPTEMBER.2021 VOL.674

page 02 AUTELでおなじみのG-STYLEの新社屋が今秋にも完成!

page 07 BSサミット特集

磯部君男理事長に聞く 2020年度の振り返りと2021年度の方針

page 14 本業を支える新たな柱を求めてカルモくんに加盟 合名会社大曲タイヤ (秋田県大仙市)

page 16 業界トピックス

機工協が令和2年度販売実績を1,063億円と発表 ボッシュがJARWAの正会員に 関西ペイントが抗ウイルスパーテーションを蒲田医師会に寄贈 空研のパワートルクセッターが型式性能試験に合格

page 26 注目の商品・キャンペーン

page 27 BP関連機器特集

統計に見る事故整備の現状

page 34 ベースシステムユーザーリポート

有限会社武田自動車(宮崎県東臼杵郡)

連載記事

page 12 誌上編集部ブログ

page 18 Oから始める特定整備

page 21 M&A これがわが社の生きる道

page 22 整備工場のためのインターネット活用講座

page 23 中澤雄仁弁護士の法務相談室

page 25 読者プレゼント

明日を勝ち取る整備工場

この先50年間縮小するカーアフターマーケットで 勝ち残る整備工場になるために



今後、自動車業界で生き残っていく上で必要な情報 そして、今何をしなければならないのかが見えてくる 自動車整備工場必携のビジネス書籍発刊!

著佐藤和彦

一般財団法人日本総合研究所 客員主任研究員 定価 1,500 円

. B6判/100ページ/税込価格



せいび界

2021年9月号 令和3年8月25日発行 (毎月25日発行) 通巻674号(第52巻·第10号)

■発 行

株式会社せいび広報社

〒144-0051 東京都大田区西蒲田 6-36-11 西蒲田 NS ビル5F TEL 03-5713-7603 FAX 03-5713-7607 URL www.seibikai.co.jp

EML info@seibikai.co.jp 発行人: 榊原 慎 編集長: 八木 正純 編 集: 山際マリオ WEB担: 榊原 慎

制 作:有限会社ダイキ 印 刷:有限会社ダイキ

■ 配布協力

「整備振興会・団体】

一般社団法人群馬県自動車整備振興会 一般社団法人京都府自動車整備振興会 一般社団法人佐賀県自動車整備振興会 一般社団法人東京都自動車事業振興協会

[部品商社]

明治産業株式会社

[地域部品商]

アライ商会株式会社 株式会社アルプス商会 株式会社大舘自動車部品商会 株式会社オートパーツ山形 上高地自動車株式会社 株式会社神栖部品 株式会社桜川商会 株式会社佐藤部品 三和自動車商事株式会社 常北部品株式会社 株式会社新光商会 有限会社大栄部品 株式会社大徳 株式会社泰平商会 株式会社東亜商会 東京オートパーツ有限会社 長尾部品株式会社 株式会社永瀬パーツ ほづみ自動車株式会社 有限会社松江自動車用品商会 株式会社丸徳商会 株式会社水上パーツ商会 水野商工株式会社 モモセ部品株式会社 横浜商工株式会社

[その他関連事業者]

株式会社アートパーツ長野 あいおいニッセイ同和損害保険株式会社 株式会社オートリサイクルナカシマ福岡 株式会社カーズターミナル カーレポ株式会社 株式会社川島商会 株式会社紀南パーツ 株式会社久保田オートパーツ 株式会社サンケイ商会 株式会社多田自動車商会 株式会社计商会 株式会社永田プロダクツ 株式会社福島リパーツ ベースシステム株式会社 株式会社ユピック 株式会社吉田商会 有限会社和気商店

誌上編集部ブログ

本コーナーは本誌編集部員が日々の活動を通じて感じたことを綴るコーナーです。

親子で共通言語を持つこと、 同じ時間を過ごすことは悪くない

祝ドラクエ35周年記念 「I」からもう一度やってみよう! キャンペーン中

今年は、以前も触れたが仮面ライダーが放送開始 50 周年だったり、スーパー戦隊が45 作目を迎えたり と色々とアニバーサリーな年である。さらにもう1つ、日本の子供たち (大人も?) にロールプレイングゲーム なるものを知らしめた「ドラゴンクエスト」が第一作の発売から今年で35 周年を迎えている。

発売当時、私は中学生。折りからのファミコンブームも相まって、もちろんプレイ。以降、「7」まではプレイした。家庭用ゲーム機のゲームといえば、最近は息子に付き合ってSwitchを少々嗜む程度だが、巷に溢れる35周年キャンペーンに乗っかって、1人キャンペーンでも展開しようかと今一度「I」からプレイし直している。しかもそこはこだわって、ファミコンの実機(後に発売となったAV仕様のものだが)を引っ張り出してきてである。リメイク作では味わえない進化の過程も追体験するというのがその狙いだ。

さて、ストーリーを追うには小学生ではちと厳しいかというところもあるので、自分で「やりたい!」とは言わないものの、私がプレイしている姿を居合わせた時には一緒に観ている息子。一番反応するのは、主人公に襲い掛かるモンスターたちにである。

実は元祖ドラゴンクエストはこれが初見なものの、その派生スマホゲームである「ドラゴンクエストウォーク」を母親がプレイしていることも相まって、彼はそちら経由である程度モンスターに触れており、「あ、このモンスター見たことある!」というケースが多々あるのだ。ま、本来の知るべき順番から言えば逆なのだが、

それはさておいても、息子が見聞きしたものと父親が 見聞きしたもの(というか、彼にとっては見かけ上は今 まさに目の前で展開されているものなのだが)が重な った瞬間であり、それをきっかけに会話が生じるとい うのは実によいものである。

たまたま見ていたオリンピック開会式 続々登場する国旗を探し当てる楽しみ

開催の是非はともかく、この号が出る頃には終わっている東京オリンピック2020。開会式は子供にとっては起きているのが厳しい時間帯に差し掛かっていたが、それまで遅めの夕食をとりながら見ていたせいか、いつもなら寝ている息子もまだ起きていたので、「これから色々な国の人たちが出てくるから、どこの国がどんな国旗なのか調べてみたら?」と話を振ると、幼稚園でもらったという各国の国旗一覧が載った本を引っ張り出してきて、「あの国の国旗は…これだ!」と楽しそうに探し始めたのである。

時には国旗が見つからないうちに、次の国の選手団が入場してきそうなタイミングになることもあり、そんな時は私の出番。国の分類は7大陸ごとにまとまっていたのだが、息子が見つけられない国に限って、それが中東なのかアジアなのか記憶があいまいな所ばかりなので、私自身も結構勉強になった。しかも、息子か私か、どちらが探し当てたかには関係なく、該当の国旗が分かった時の達成感はなかなかに心地よかった。

これぞまさに共通体験、同じ時間を親子で同じように過ごしたわけだ。さすがに全部が全部を覚えたわけではないが、息子もインパクトのある国旗は覚えたようで、その最たるものはスイス、息子曰く「病院のマークみたいなやつ」とのこと。ぼちぼち親から離れて行く年齢になるが、可能な限り一緒に過ごし、1つでも多く共通体験を増やしたいものである。



223の Seiken e-マニュアルを

簡単、正確、早い 液晶モニターでエーミング!!

10分の作業時間

8 メーカー対応

17 g-typh



Seiken



QRコードを読み込んで 紹介動画をご覧ください!

特徵

- ●国産車メーカーのカメラターゲットに対応
- ●メーカーごとのターゲットボードの現物管理が不要
- ●自動昇降65インチ液晶モニターによりターゲットボードの高さを素早く調整
- ●Seiken e-マニュアルによりエーミング作業手順を的確に表示、 作業の効率化を図ります!

総販売代理店

製造元



明治產業株式會社





制研化学工業株式会社

https://www.seiken.com/



Seikenエーミングモニターに関するお問い合わせ 2 03-5563-8852



本業を支える新たな柱を求めてカルモくんに加盟

合名会社大曲タイヤ(秋田県大仙市)



伊藤寿代表社員と奥様の菜津子さん

合名会社大曲タイヤ(伊藤寿代表 社員)は、創業から64年、タイヤに まつわるサービス全般を起点として、 今やお客さまのカーライフを総合的に サポートできる企業として営業を続けて いる。その一環として車両販売サービ スを扱う必要が生じ、この度、カー リース「おトクにマイカー定額カルモく ん」(以下、カルモくん)の秋田県とし ては第1号の加盟店としてオープンし た。

売上の安定化を求める渦中で カルモくんにめぐり会う

どの業種でもそうだと思うが、売上 が見込める時期とそうでない時期が大 なり小なりあると思う。その差が顕著 なのが、タイヤショップではないだろう か。「売上面でも作業面でもピークな のが、夏タイヤから冬タイヤへの履き 替え時期、またその逆の時期です。し かし、それ以外のいわゆるオフシーズ ンは売上面でなかなか厳しく、この間 の売上を補強するサービスが何かない ものだろうかと探しているところだった のです」と代表社員の伊藤寿さんは語 る。

決め手はサービス内容と地元の 方たちの気質がマッチしたこと

タイヤサービスをメインとしながら も、車両の購入に関する相談を受ける ことが元々多かったことも相まって、カ



展示車両もスタンバイ

ルモくんに加盟した。

※取材時は看板準備中

奥様でカルモ事業担当の伊藤菜津子 さんは、「元々秋田県民はすべてにこだ わる県民気質があって、無理をしてで も着飾る『着倒れ』、家なら『住み倒 れ』などという言葉があります。そこに カルモくんのキャッチコピー『貯金ゼロ でもマイカー持てる!』がピンと来まし て、これなら地域の皆さんのニーズに もマッチするのではないかということで 加盟を決めたのです」と加盟の経緯を 語る。

新たに別拠点の窓口として機能する 女性スタッフ2名を採用し、準備は万 端。新規客なら保険売上も見込めると あって、期待値は高い。



木目調のおしゃれな待合室

全国で加盟店募集中!



0120-559-442

『数字』がわかれば『今』がわか

めざせ「成功者」!

データでわかる

ベストセラー!!

読者の声続々!!



毎年データを比較すること で業界の傾向がつかめる。

業界データが一冊にまと まっているので、入門書と して最適でした。



自動車業界向けの本の中でも、 この本は表になっていて分か

60代男性

りやすいし見やすい!

最初に迷ったら



Amazonでも販売中 定価:本体価格2,750円(稅込) 132 ページ

株式会社せいび広報社

最売れたクルマは?

〒144-0051 東京都大田区西蒲田 6-36-11 西蒲田 NS ビル 5F TEL: 03-5713-7603 HP: https://www.seibikohosya.com/

コロナ禍にも関わらず、昨年度の継続検査台数は、

お申込FAX:03-5713-7607

御社名			経営戦略データ2021	1 冊 2,750 円(税込) + 送料
部署		担当者	必要数	m
TEL		FAX	メール	
住所	₹			

機工協が令和2年度販売実績を1,063億円と発表

一般社団法人日本自動車機械工 具協会(柳田昌宏会長)は、令和2 年度の同協会員各社の売上合計を 1,063億2,500万円(対前年比 -4.4%)と発表した。8年連続で1 千億円を超えたものの、前年比で約 48億円の減少となった。国内販売 が前年比97.0%、輸出販売が前年 比51.8%となっており、全体に占め る輸出実績額としては小さいが、コロナ禍の影響によるロックダウン等 で海外案件が滞ったことも全体の実 績を押し下げる要因となった。

大きなカテゴリーで見ると19項目中、洗車洗浄装置(96億円)、リフト・ジャッキ・プレス(196億円)、

バッテリー・クーラーサービス機器 (41億円)、エンジン診断用機器 (44億円)の4項目が前年度を上回ると共に過去15年間で最高金額となった。

商品カテゴリー別の需要規模(総合計金額に占める割合(構成比))が大きい以下の6項目において4項目が減少した。

構成比(対前年度比)

① リフト・ジャッキ・プレス

18.4% (100.6%)

- ② 車検機器 9.5% (92.7%)
- ③ 洗車洗浄装置 9.0% (106.5%)
- ④ ハンドツール 6.6% (87.0%)

⑤ ブレーキ・ホイールサービス機器

5.7% (96.9%)

⑥自動車総合診断装置

5.6% (82.5%)

商品別の需要の特徴として、「洗車洗浄装置」では作業環境改善機器、「バッテリー・クーラーサービス機器」では新ガス1234YF対応機器、「エンジン診断機」では特定整備関連機器などが好調な販売結果となっている。

昨年からの新型コロナウィルス感染拡大により、海外案件の滞りに伴う輸出販売の減少が特に響いているが、十分な営業活動ができていない状況であったにも関わらず、国内販売の減少が前年比3%程度で収まっているのは、会員各社の尽力の結果と思われる。

業界トピックス

Topic

ボッシュが JARWA の正会員に

一般社団法人日本自動車車体補修協会(吉野一代表理事、 JARWA)は、7月29日付けでボッシュ株式会社(クラウス・メーダー社長)を正会員にしたことを発表した。

近年、ADAS搭載車両の車体整備業務には「電子化対応の知識や修理技術」が求められているが、一方で、整備業務や損傷診断業務には「車体に関する基礎知識」や「業務の前提条件としての車体寸法の把握」が求められている。

上記は互いが補完関係にあること

から、同協会とボッシュは「それぞれの専門家である両者が互いの知見を持ちよりそれぞれの現場に最適なプロセスを確立すること」を目的に、同協会の電子化対応部会において既存正会員を加えたワーキンググループを設置する。

具体的には、当会及び既存正会員が持つ「衝突安全ボデー」「車体材料」「車体寸法」などについての知見と、ボッシュが持つ「ECU診断」「ADASエーミング」「EDRデータ」などについての知見を活用し、JARWAバランスゲージ*「を用いた

「ADASエーミング作業におけるあるべき作業場環境の定義*2と事故修復車両のボデー中心測定の有効性」「EDRデータを活用*3したフレーム衝撃査定の手法構築」などに関する調査研究を行う。

将来的には、上記の調査研究データに基いて様々なソリューションを創出、それぞれの現場にフィードバックするとしているが、当面は、「車体寸法」と「ADASエーミング」の知見を用いた教科書原稿の作成に注力する予定。

※1 JARWA バランスゲージ: https://jarwa.or.jp/info/upload/123//JARWA バランスゲージ」の斡旋を開始します20201207.pdf

※2 ボッシュ社製ツール: https://ap.boschaftermarket.com/jp/ja/index

※3 ボッシュ社製 CDR: https://corporate.bosch.co.jp/news-and-stories/apcj-2018/apcj-2018-aa-01/

関西ペイントが抗ウイルスパーテーションを蒲田医師会に寄贈

関西ペイント株式会社(代表取締役社長:毛利訓士)は、同社独自の漆喰(しっくい)塗料技術を活用した「抗ウイルスパーテーション」を、7月29日に一般社団法人蒲田医師会へ寄贈した。

新型コロナウイルスワクチンの接種が進む中、不特定多数の人が集まるワクチン接種会場での感染対策が求められている。そのような状況の中、接種を受けられる方たちや医療従事者の方々に少しでも安心できる環境を提供できるよう、同社の東京事業所が大田区にある縁で、同区の蒲田医師会への寄贈する運びとなった。

寄贈に際し、
蒲田医師会館

において、横川敏男会長へ贈呈を実施した。パーテーションは医師会を通じて地区内の医療機関に配布され、ワクチン接種やPCR検査会場で活用される予定となっている。

一般社団法人 蒲田医師会会長 横川敏男氏のコメント

この度は「抗ウイルスパーテーション」を寄贈いただきありがとうございます。ワクチン接種会場の感染予防対策は、大前提として手洗いをはじめとした各種消毒、換気、マスク・防護服の着用が重点項目ですが、常

時消毒対象ではないパーテーションに抗菌・抗ウイルス機能が付随しているのは衛生環境の向上、安全・安心に繋がると感じています。また、段ボール製で軽量であり、女性でも簡単に組立可能なこと、廃棄も比較的容易であることも含め、今後このような製品の開発・普及が進むことを期待しています。



<贈呈の様子>(写真右から)

一般社団法人蒲田医師会 秋田泰理事、横川敏男会長 関西ペイント株式会社 東京事業所 事業所長 永井健一 関西ペイント販売株式会社 建築塗料販売本部 副本部長 岩崎浩行

業界トピックス

Topics

空研のパワートルクセッターが型式性能試験に合格

エアツールでおなじみの株式会社空研 (中川社長)のナットランナー(商品名:パワートルクセッター)PTS-800EX-Lが、一般社団法人日本自動車機械工具協会が定める【動力式トルク制御レンチ型式性能試験】に合格した。

今回の試験合格は、国土交通省 および全国の運輸局各支局に対し て、日本自動車機械工具協会から報 告される。

それに伴って2021年7月1日から出荷する製品本体及び顧客からお預かりした点検・修理品にその証しとして日本自動車機械工具協会名による【型式性能試験番号標】を貼付することとしている。

今後とも、大型自動車のホイール・ナット折損による車輪の脱落事故防止活動を継続していく構えだ。なお、品番、付属内容等については下記の通り変更はない。



PTS-800EX-L ※反力受けは付属していない。

本体仕様

型式	品 番	JAN コード	品 名	標準価格
PTS-800EX-L	12080HXL	4560246011414	パワートルクセッター本体	オープン

オプション仕様

型式	品 番	JAN コード	品 名	標準価格
PTS-800EX-L	12080HXL2	4560246012398	パワートルクセッター 軽減 F レバー仕様	オープン
PTS-800EX-L	12080HXL-LT	4560246012404	パワートルクセッター ロートルク仕様	オープン
PTS-800EX-L	12080HXL2-LT	4560246012411	パワートルクセッター 軽減 F レバー + ロートルク仕様	オープン

3. 認証工場の必須条件

(4) 自動車特定整備事業 (分解) の認証に係る作業機械等の基準

備え付ける機械工具類は、対象とする自動車及び装置の種類によって、右表に掲げられたものを、最小 限備えなければなりません。

○印は、対象とする装置の種類の項に掲げる装置を取り外して分解整備を行う事業場が当該各欄に掲げる作業機械等をそれぞれ備えなければならないことを示しています。

- ※1 小型自動車特定整備事業(分解)で対象とする自動車が二輪の小型自動車であるものにあっては、第1 号、第3号及び第4号に掲げるものを除く。
- ※2 普通自動車特定整備事業 (分解) で対象とする自動車がカタピラを有する大型特殊自動車であるものにあっては、第10号から第13号までに掲げるものを除く。
- ※3 小型自動車特定整備事業 (分解)で対象とする自動車が三輪の小型自動車及び二輪の小型自動車であるもの並びに三輪の小型自動車であるものにあっては、第10号から第12号までに掲げるものを、二輪の小型自動車であるものにあっては、第10号から第12号まで並びに第14号及び第15号に掲げるものを除く。
- ※4 ガソリン及び液化石油ガスを燃料とする原動機の点検を行わない事業場にあっては、第6号、第16号 及び第17号に掲げるものを、軽油を燃料とする原動機の点検を行わない事業場にあっては、第7号に 掲げるものを除く。
- ※5 小型自動車特定整備事業 (分解)で対象とする自動車が二輪の小型自動車であるものにあっては、第1号及び第2号に掲げるものを除く。



別表第5(施行規則第57条関係)

対象とする装置の種類		原動機	動力伝達装置	走行装置	操縦装置	制動装置	緩衝装置	連結装置
作業権	幾械等		送装置	直	直	直	直	直
作	(1) プレス	0	0	0	0	0	0	0
作業機械	(2)エア・コンプレッサ	0	0	0	0	0	0	0
械	(3)チェーン・ブロック	0						0
*1	(4)ジャッキ	0	0	0	0	0	0	
	(5) バイス	0	0	0	0	0	0	0
	(6)充電器	0						
計作器業	(1) ノギス	0	0	0	0	0	0	0
器業	(2) トルク・レンチ	0	0	0	0	0	0	0
点	(1) サーキット・テスタ	0	0	0	0	0	0	0
点検計器及び点検装置	(2) 比重計	0						
器	(3) コンプレッション・ゲージ	0						
🎖	(4)ハンディ・バキューム・ポンプ	0	0		0	0		
点 検	(5) エンジン・タコ・テスタ	0	0		0			
装置	(6) タイミング・ライト	0						0
×2,3,4	(7)ノズル・テスタ	0						
	(8)シックネス・ゲージ	0	0	0	0	0		0
	(9)ダイヤル・ゲージ	0	0	0	0	0	0	
	(10)トーイン・ゲージ			0	0		0	
	(11)キャンバ・キャスタ・ゲージ			0	0		0	
	(12)ターニング・ラジアス・ゲージ			0	0		0	
	(13) タイヤ・ゲージ			0				
	(14)	0	0	0	0	0	0	0
j	(15)検車装置	0	0	0	0	0	0	
	(16)一酸化炭素測定器	0						
	(17)炭化水素測定器	0						
エ	(1) ホイール・プーラ			0		0		
	(2)ベアリング・レース・プーラ		0	0		0		
二	(3)グリース・ガン	0	0	0	0	0	0	0
	(4)部品洗浄槽	0	0	0	0	0	0	0



今後、自動車整備業界で生き残っていく上で避けては通れない特定整備認証制度の

数々の疑問にお答えするQ&A集が登場!

POINT ① 重箱の隅をつく質問まで対応

初歩的な質問だけでなく、説明会や参考書では解決しない細かな質問も。 質問全50問を掲載しています。

POINT ② 図表やワンポイント解説も充実

理解が難しい内容には、ワンポイント解説を設け、図表も多数用意しました。

POINT ③ 国土交通省や運輸支局に直撃した最新情報を網羅

資料では解決しない質問は運輸支局や国土交通省にて直接ヒアリングを敢行。

POINT ④ 申請様式のダウンロードも可能 ※弊社Webサイトと連動

特定整備認証を申請(新規・変更共に)する際に必要な申請様式書類は、 弊社Webサイトの特設ページよりダウンロードが可能となっています。

《収録内容》

(一部抜粋)

- Q. そもそも特定整備とは何か?
- Q. 追加されたのは自動運行装置? 電子制御装置?
- Q. 特定整備制度はいつからスタートするのか?
- Q. 整備主任者講習と同等に扱う学科講習とは?
- Q. 自社設備で対応できない車両は断るしかない?
- Q. 離れた作業場の具体的な基準は?
- Q. 具体的な申請の仕方は?
- Q. なぜ特定整備(両方)だけが新しい標章?

B5 判・36ページ※送料別 (100円) 本体 500 円+税

そこた	が知りたい特定整備 Q&A		申	込日	年	月	日
会社名		電話					
部署名		FAX					
氏 名		部 数					₩
住 所	=						
e-mail				今後の新	製品等のご案内等	に利用させてい	いただきます。



第5回 譲受企業の社長を信頼できるか?

先月は企業評価に関することを記載させていただきまし た。M&Aにおいて、譲渡価格がいくらになるのかという ことは重要なポイントです。しかし、譲渡する経営者にと って、金額よりも、譲受企業の社長が本当に信頼できる かどうかの方が重要です。

実際に安い価格の先を候補先として選んだケース

私が実際に担当した案件(譲受企業を担当)でも、譲 渡企業のA社が最終的に譲渡価格の安い方を選んだとい うケースがありました。A社の譲受候補先が2社あり、B 社は私が、もう1社のC社は他社がアドバイザーとなって いましたが、トップ面談前の提示価格は、私が担当したB 社はC社より3割も低かったのです。

相手が信頼できるかどうかは、主にトップ面談の場で判 断されることが多いです。私が担当したB社の社長は、 体調が悪いA社の社長を気遣ったり、創業した背景、ど うやってここまで伸ばしてきたか、自分が引き継ぐことが できたらどう運営していきたいかという気持ちをしっかりと 伝えられたと思います。

その数日後、他社のアドバイザーが同伴でC社とA社 のトップ面談が行われましたが、翌日にA社の社長から 「金額は低いけどフォーバルが連れてきたB社にしたい」 との連絡をいただきました。とても早い決断でした。

理由を聞くと、トップ面談にC社の社長は欠席、経理 部長が一人で来て、会社のことを聞くよりも、決算の内容 を事細かく質問をして帰って行ったそうです。A社の社長 は、会社のこと、自分のことをほとんど聞かれなかったこ とに、C社に将来を託すイメージが湧かず、面談にも来な い社長には任せられないというのが見送りの理由でした。

譲受企業が決算の内容を細かく聞くことは重要です。 でもそれはデューデリジェンスで行うものです。M&Aを 結婚に例えるならば、トップ面談はお見合いにあたりま す。お見合いの場で、相手の年収や財産などを細かく聞 くことは一般的ではないと思います。このように信頼関係 を構築することが、お金以上の価値を生むというのは、よ くある話です。

会社を譲渡するという意味

社長にとって会社を譲渡することは、命の次に大切な ものを誰かに渡すということです。大げさな表現かもしれ ませんが、多くの人に共感していただけるのではないかと 思います。大事なことは、「なぜ会社を譲渡する決断をし たのか」という思いを忘れないことです。

例えば、「後継者がいない」というケースでは、「自分の 体調に何かあっては会社が回らなくなる。いつかは引退す るための準備をしておかなければならない」などの思いが あると思います。そういう方は、若い経営者がいる会社な どが候補先として望ましいと思います。

また、「自分・自社単独の力ではもうこれ以上会社を成 長させることができない」や「時代の変化についていく自 信がない」といったケースでは、経営者の年齢よりも、候 補先企業にブランドカやノウハウがあり、自社とシナジー がある会社などが望ましいと思います。

昔は、M&A=乗っ取りというイメージがあったかもしれ ませんがそれは誤解です。譲渡企業の社長様が認めた・ 信頼した相手とでしかM&Aは成立しません。経営者の 方が信頼して託せるお相手を探すことが私たち専門家の 使命だと思っております。

次回は事業承継の現場に触れてみて感じたことを専門 家の目線から皆様にお伝えできればと思います。



経営相談実績が豊富な フォーバルの事業承継・M&A



事業承継・M&Aのご相談はこちら

- https://forval-shoukei.jp/







関谷 秋彦 中古車店・整備工場専門のホー ページ制作会社。代表取締役兼 WEB ディレク ター、元ディーラーフロントマン、中古車店・ 整備工場専門のホームページ制作会社を経営 し、顧客は全国に数十計。中古重販売店や整 備工場のホームページ制作を行う傍ら、顧客 フォローや集客のアドバイスを行っている。

整備工場のためのインターネット活用講座

ホームページのご相談は ▶ http://digitalconvergence.jp

損したくない=信頼できる人から買いたい

現在の自動車業界は、フランチャイズ店舗や大資本の 会社が販売力を強化して店舗を増やしていますが、それ 以上の数存在する、小さな自動車販売店や整備工場も生 き残っています。

実は、大きいお店も小さいお店もそれなりにやっていけ ているのが、自動車販売や整備業界の現状です。しかし あなたも薄々お分かりの通り、これからはさらに厳しくな っていくことでしょう。整備工場を経営しているあなたは、 十分過ぎるほど理解しているはずです。自動車販売業界 は生き残り戦略を考えて行かなければならないのです。

先日、とある整備工場へ訪問したのですが、その経営 者の携帯電話にお友達から電話がありました。横で話を 聞いていると、「知り合いの車を探してやって欲しい」とい う、車両購入の電話相談でした。中古車販売は片手間な のですが、それでもそのお友達は「友達の中古車購入相 談を頼む」と依頼してきたのです。ディーラーや中古車販 売店に行けば、いくらでも在庫が見つかるような車を、わ ざわざ知り合いの整備工場にお願いしているというわけで す。なぜその人は、車販が本業ではない整備工場経営者 にクルマの購入相談を持ちかけたのでしょうか?

一円でも安く買いたいの嘘

少し昔の話ですが、興味深いアンケート結果がありま す。「車を買った」という人に無作為でアンケートをとる と、想像以上に「知り合いから買った」という人が含まれ ています。あなたも、一回くらいはこの言葉を聞いたこと があると思います。

多くの人が「一円でも安くクルマを買いたい」「車検を 安くしたい」と考えるわけですが、「一円でも安く買いた

い」というお客さまの心理の裏には「損したくない」とい う気持ちが働きます。つまり自動車販売店や整備工場に 騙されたくないのです。見ず知らずのお店にクルマを買い に行って騙されたり売り込まれたりするより、信頼できる 知り合いに車の購入相談を持ちかける人が想像以上に多 い。ということなのです。

自動車という商品や車検というサービスは、知り合い から買った方が断然満足度が高いのです。この「一円で も安く買いたいという」言葉の裏には「信頼できる人から 車や車検を購入したい」という顧客心理が隠れています。

一円でも安く買いたい=損したくない

他店より少し高くても、多少お店の規模が小さくても、 信頼できる人から安心できる車を買いたいのです。そして 高い買い物やアフターフォローが必要なサービスは「知り 合い」すなわち信頼できる人に頼みたいのです。

これからの時代は、大量展示大量販売より、小さくて も信頼できる店舗の方が生き残っていくことができるので す。つまり、このコラムを読んでくれている全員にビジネ スチャンスがあるというわけです。近隣の安売り店や大規 模店に張り合って消耗戦を仕掛けるのではなく「あなたか

ら買いたい」「あなたにお願いしたい」 と想ってもらえるようなサービスを心が けることで、あなたの顧客はこれからも まだまだ増えると思います。



整備工場のためのインターネット活用講座



http://seibikai.digitalconvergence.jp/

中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社 有限会社 デジタル・コンバージェンス





中古車店や整備工場へ「成果の出るホームページ」を制作 しているインターネット販売のプロフェッショナル。

中古車販売店・整備工場・SS・中古レンタカーの 成果の出るホームページを制作

http://digitalconvergence.jp/







digital convergence 有限会社 デジタル・コンバージェンス 🖂 info@digitalconvergence.jp



各種ご相談、顧問契約の締結は ▶ 🛄 http://www.kohwa.or.jp 🔊

法 務

料理をバイクで運ぶ事業を行う場合、 許認可等を受けておく必要があるか?

先日、料理の宅配代行サービスの配達員(従業員では なく、業務委託契約を締結しているようです)が、無許可 でバイク・車を用いて料理を配達したとして自動車運送事 業法違反の疑いで書類送検されたニュースが報道されて いました。

〈貨物運送事業として、許可や届出が必要な場合がある〉

自動車運送事業法という法律で、他人の需要に応じ、有 償で、普通自動車を使用して、貨物を運送する事業を経営 しようとする場合には、国土交通大臣の許可を受けなけれ ばならない(自動車運送事業法3条、同35条)とされてい ます(いわゆる、緑ナンバーを取得する必要があります)。

また、軽自動車やバイクに関しても、他人の需要に応じ、 有償で、三輪以上の軽自動車または二輪の自動車を使用 して貨物を運送する事業を行うためには、国土交通省令で 定めるところにより、営業所の名称及び位置、事業用自動 車の概要その他の事項を国土交通大臣に届け出なければ ならないとされています(自動車運送事業法36条。軽自 動車のいわゆる黒ナンバー等を取得する必要があります)。

無許可または無届で、貨物運送事業を行った場合、3 年以下の懲役に加え、300万円以下の罰金が科せられ る可能性があります。

〈自分のお店の料理を運ぶ場合〉

自分のお店で作った料理を配送する場合、「他人の需

要」に応じて、荷物を運ぶものではありませんので、貨物 運送業の許可や届出は必要ありません。子会社が飲食事 業を行っており、その料理を親会社が運ぶ場合、形の上で は別法人ですので、「他人の」需要に応じて運送している ということになり、有償で行う場合には貨物運送事業にあ たり、許可や届出が必要になります。

最近では、荷台に社名入りの宅配バッグを乗せた自転 車が街中を走っているのをよく見かけるようになりました が、そのような配送代行サービスのような事業をバイク等 で行う場合には「他人の需要に応じ」て「有償」で荷物を 運ぶ事業にあたりますので、普通自動車で行う場合には 国土交通大臣の許可、軽自動車やバイクで行う場合には 国土交通大臣への届出が必要になる場合があります。

〈125ccまでのバイクや自転車で行う場合〉

自転車は、二輪の「自動車」にあたりませんので、自転 車で料理の配送代行サービスを行う場合に、貨物運送業 の届出を行う必要はありません。また、125ccまでのバ イクは、道路運送車両法で原動機付「自転車」に分類され て、「二輪の自動車」にはあたらないため、125ccまで のバイクで宅配代行サービスを行う場合には届出も不要 です。

巣ごもり需要として、配送代行事業も盛んになっていま すが、無許可や無届出で行った場合、刑事罰が科される 可能性がありますし、従業員が勝手にバイク等を利用して 無届出で配当した場合も、会社のレピュテーションリスク がありますので、そのような事業を行う場合、法令を遵守 し、かつ、従業員等の教育にも力を入れる必要があろうか と思います。

「日本総合研究所 → V せいび広報社 全国を約1,300のエリアまで細分化し各エリアごとに将来予測を数値化!

人口、保有台数、整備工場数など **2045年の御社の商圏を予測する!**

巻子測レポート 料金: 1ェリア 2,000円 ※複数エリア申し込み可能 ※価格は税別

監修 佐藤和彦 (一般財団法人日本総合研究所 客員主任研究員) 詳細はお問合せください ▶ 03-5713-7603



9 せいび界

FAX. 03-5713-7607

株式会社せいび広報社/〒144-0051 東京都大田区西蒲田 6-36-11 西蒲田 NS ビル 5F TEL ▶03-5713-7603 EML ▶info@seibikai.co.jp URL ▶www.seibikai.co.jp

読者アンケート (プレゼント応募	用) 締む	7 2021 年 9 月 30 日(木) ※当日到着分まで有効
応 募 方 法 アンケート用紙またはコピーに希望する	◆ 今月号の中で、興味深かった記事 (複数回答可)	は? 今後、掲載して欲しい記事は? (複数回答可)
商品などアンケートのご回答と必要事項 をご記入の上、FAX にてご応募下さい。	○ 今月の特集・注目記事	□ 自動車関連の行政情報
 ▼プレゼントする商品 (希望する商品いずれか1つにチェック) 皮革用シリコンコーティング剤革王 3名様 プレーキ&パーツクリーナー 3名様 Q1 自社が自然災害に遭ったことはありますか? ある ない Q2 被災した時を考えて食料備蓄やパソコンを床に置かない等、何らかの対策を講じていますか? している している していない Q3 (Q2で「している」と答えた方のみ) 具体的にはどんな対策をしていますか? 	□ G-STYLE新社屋が今秋にも完成 □ BSサミット事業協同組合特集 □ 本業を支える新たな事業の柱を 求めてカルモくんに加盟 □ 業界トピックス □ 注目の商品・キャンペーン □ BP関連機器特集 □ ベースシステムユーザーリポート ○ 連載記事 □ 誌上編集部プログ □ 0 から始める特定整備 □ M&A これがわが社の生きる道 □ 整備工場のためのインターネット活 □ 中澤雄仁弁護士の法務相談室 □ 読者プレゼント	□ 最新の電子整備情報 (スキャンツール等) □ 新規顧客開拓について □ 整備工場経営全般に関する情報 □ 車体整備に関する情報 □ 異業種のコラム □ 生活のお役立ち情報 □ 4コマ・マンガなど □ その他 [□] ◆ ご意見、ご感想をお寄せ下さい。
		申込日 年 月 日
会社名	電話	
部署名	FAX	
氏 名 住 所 〒	年 齢	歳
e-mail		今後の新製品等のご案内等に利用させていただきます。 またメルマガ配信なども企画しております。ぜひご記入ください。
□開催日 ① 令和3年9月11日 ① [申込み締切:9月4日]	美務に係る「有償運送許可研修」 □講師 □ □ 受講料 榊原慎・八木正純 参加者 1名あたり 15 ・ ※消費税込み、当日ご持	出張開催もいたします。 □ 時間
[申込み締切:9月22日]	15~30名 (回により異なる) (1 書籍「経営戦」 ※自動車の販売台数や を買になり次第、日程変更を お願いすることがあります。 (2) 自動車整備早れ	格データ」プレゼント 車検台数など、自動車関連業者必携の書です (定価2,500円) つかりDVDシリーズ プレゼント お問い合わせ せいび界 編集部 TEL: 03-5713-7603

応募締切 2021年9月30日(木)※当日到着分まで有効

Present ① 3名様

皮革用シリコンコーティング剤 革王 (KING OF LEATHER CARE)

» 株式会社コスモコーティング

従来のコーティング剤と違い、有機溶剤を一切使用しない人と環境にやさし い製品。特許取得技術によるワセリンとシリコン被膜の効果で、高い防水性と潤 いを長期間持続する。これにより皮革製品の弱点である水や汚れをはじき、皮 革製品を長期間にわたって保護することが可能。牛革はもちろん、ワニ革、トカ ゲ革、合皮など様々な革製品に使用することができる。

- ※ 2019年日本 DIY 商品コンテスト国内新商品部門、銀賞受賞製品。
- » 株式会社コスモコーティング https://cosmocoating.com/

株式会社 コスモコーティング Osmo Coating Inc.



Present ② 3名様



MKブレーキ&パーツクリーナー

» エムケーカシヤマ株式会社

840 ml 缶で最大クラスの溶剤 588 ml を含み、噴射剤は LPGとCO2の混合配合により寒冷地などでも安定して噴射 でき、最後までしっかり使いきれるクリーナー。その高い性 能をより多くの方に体験していただきたい!

» エムケーカシヤマ株式会社 www.mkg.co.jp/global/jp/





阿厄斯魯瓦

部品・用品・機械工具の月刊専門誌/一般社団法人日本自動車部品協会(JAPA)機関誌

-般の方でも 購読できます

年間購読料 5,400 円 (税別)

お問い合わせは編集部まで(03-5713-7603)

注目の商品

Pick-Up Product

新商品 安全自動車

蛍光剤入りA/C漏れ止め剤 「ドクターリークプロ」

かさぶた状のシール油膜を形成し、冷媒ガスの漏れを 止める PAG 専用蛍光剤入り A/C 漏れ止め剤。

紫外線ランプに反応し、黄色に発光する蛍光剤により 一目でガス漏れが検知でき、ノンポリマータイプで水分と 触れても硬化せずに再修理可能な漏れ止め剤のかさぶた 効果によりガス漏れを止める。

蛍光剤は世界中の自動車メーカーが新車製造時から入 れているものと同じものを採用しており、漏れ止め及び漏 れ検知効果はカーエアコンの中で循環される限りは永続

的に維持される。これ1本で観光バスやデ ュアルエアコンのような大容量のエアコン システムにも使用できるのでコストパフォ ーマンスに優れている。150mlまでの PAG オイルに対して 20ml の使用が最適。



安全自動車株式会社

[TEL] 03-5441-3415 [URL] http://www.anzen.co.jp

注目の商品

Pick-Up Product

新商品

バンザイ

光学式アライメントテスター [ML-EASY3D-PLUS]

新タイプの光学式アライメントテスター。センサーカメラ の解像度やターゲットの形状を向上させ、より正確で迅速 な測定が可能となっている。

マグネットクランプを採用することにより、測定車両に ターゲットを容易にセットできる。しかも、ターゲットは水 準器を見ながらセットするだけなので、測定準備も簡単。

測定の際、ランナウト補正は車両を前後に移動させるだ けでスムーズに完了できる。

軽自動車及び普通乗用車 が対象で、測定項目はトー (トータル・個別)、キャン バー、キャスターキングピン、 T.O.T.T、最大切れ角、スラス トアングル。



株式会社バンザイ

[TEL] 03-3769-6880 [URL] https://www.banzai.co.jp

注目のサービス

Pick-Up Servise

キャンペーン

空研

パワートルクセッターの お買い得キャンペーン

エアーツールでおなじみの 空研では、9月30日まで、 パワートルクセッター下記対 象機種のいずれかを購入し た場合、反力受け3種の中



から1点をプレゼントするキャンペーンを実施している。

[対象機種]

PTS-800ESL-R、PTS800E、PTS-800EX-L*1、 PTS-1000E*2、PTS-600EX-L

[プレゼントする反力]

- ①JIS ホイール用反力受け (ソケット付き)
- ②ISO ホイール用反力受け (ソケット付き)
- ③中型車ホイール用ピッチ可変式反力受け

株式会社空研

[TEL] 072-953-0601 [URL] http://www.kuken.co.jp

注目のキャンペーン

Pick-Up Campaign

キャンペーン

空研

充電式インパクトレンチのソケット付き 特典セール

エアーツールでおなじみの空研では、9月30日まで、充 電式インパクトレンチ下記対象機種のいずれかを購入した 場合、特典としてホイールナットソケットセットをプレゼン トするキャンペーンを実施している。なお、対象機種合計 350台の限定キャンペーンとなり、期間内でも規定の台数 に達した時点で終了となるのでご注意を。

[対象機種]*1

KW-E160pro、KW-E190pro、 KW-E190pro-2、KW-FE200pro^{*2}

[特 典]

ホイールナットソケット (17、19、21HEXセット) 1セット



株式会社空研

[TEL] 072-953-0601 [URL] http://www.kuken.co.jp



BP関連機器特集

統計に見る事故整備の現状

2020年度は事故整備が前年比92%と減少

昨今、事故整備が減ったと言われている。言わずもがな、ぶつからない車、いわゆる自動ブレーキを搭載した車両が続々と発売され、今や新車販売の9割を占めるにまで至っていることによるところが大きい。

加えて、昨年に限って言えば、新型コロナウイルス感染拡大防止の観点から、不要不急ではない外出の自粛が求められたことで、外出の機会=事故を起こす可能性自体が減っているため、ここ数年で一番厳しい数字が出るのではないかと見られていた。

実際には最新版の自動車整備白書によると、2020年度の事故整備売上高は前年比92%の1兆464億円と892億円の減少となった。

とはいえこの数字は全国合計なので、892億円といってもピンとこないかもしれない。そこで同白書から参照した全整備工場数91,533で割って1工場当りの減少額に直してみると、約97万円/年の減少ということになる。すなわち毎月約8万円の事故整備売上が減っているというわけだ。

事故整備の1工場当りの平均入庫台数 (年間)は同じく白書によれば約82台なので、台当たりの売上は先ほどの総合計1兆 464億円÷91,533(工場数)÷82=約14 万円。先ほどの2019年度→2020年度の 1工場当りの売上減少額が約97万円なので、2020年度の台当たり単価で換算する と年間で約7台分の入庫が減少したという ことになる。

この数字が果たして大きいのか、小さいのかは自社の年間平均入庫台数が、先述の約82台を大きく上回っているのか否かによるだろう。

増加・減少を奇数年度・偶数年 度で繰り返す→さて今年は?

では2021年度はどうなるのであろうか。 普通に考えれば2020年度に比べてさらな る減少になると予想できるが、過去の傾向 から見ると必ずしもそうとも言い切れない。

表では過去4年間の、各整備内容別も含めた売上高をまとめている。注目は2017年度と2019年度の奇数年度である。これによると、両年度とも1兆1千億円超えを記録しており、一方の2018年度と2020年度、つまり偶数年度は1兆数百億円代に留まっている。

すなわち、奇数年度から偶数年度へは減少となっているが、偶数年度から奇数年度へは増加となっているのがここ数年の傾向なのである。さて今年は2021年度、奇数年度である。この法則に則れば…ということである。

もっとも、だからと言って、何もせずとも 売上が伸びるほど甘いものでもないだろう。 ましてや、何度も触れているように事故が 起きにくい環境が整いつつあるご時世であ る。前例に則って判決が下されがちな法律 の世界とは違って、必ずしも過去の傾向通 りに事が進むとは限らない。

その時が果たして今年なのか来年なのかは分からないが、いずれ事故整備が減少一辺倒の時代がやってくることは、おそらく避けようがない。大事なのはいざその時が来ても困らぬよう、今から備えておくことだ。

備えの最有力候補と言えば、何と言っても特定整備 (電子制御装置整備) 認証の取得だろう。認証を取得できれば、明らかな事故整備でなくとも、例えば何の気なしにチェックした四輪アライメントをきっかけに、(ドライバーが認識できないほどの) カメラの不具合を発見→調整作業に至った、などということも大いに考えられる。

もちろん、その一方で、事故整備入庫の ある限り、満足度の高い仕上がりを提供す るのも修理工場の務めであり、今回紹介す る商品群を参考に自社の事故整備環境を見 直してみてはいかがだろうか?

	2017年	度	2018年度		2019年度		2020年度	
	金額	構成比	金額 構成比		金額構成比		金額	構成比
車検整備	21,730億円	39.6%	22,007億円	39.8%	22,205億円	39.5%	22,284億円	39.4%
定期点検整備	3,622億円	6.6%	3,650億円	6.6%	3,773億円	6.7%	4,072億円	7.2%
事故整備	11,195億円	95億円 20.4% 10,783億円 19.5%		19.5%	11,356億円	20.2%	10,464億円	18.5%
その他整備	18,328億円	28億円 33.4% 18,855億円 34.1%		34.1%	18,882億円	33.6%	19,741 億円	34.9%
合 計	54,875億円		55,295億円		56,216億円		56,561 億円	

エア漏れを早く正確に見つける道 超音波エアリーク検知器

マークスマン2

安全自動車株式会社 https://www.anzen.co.jp/



小さな穴で気体が動くと摩擦が発生し、耳で聞こえる音もしくは聞こえない音=超音波が発生する。発生した摩擦が大きければ「シュー」という音が聞こえる一方、摩擦が小さければ耳で聞くことができない超音波が発生する。本商品は通常、耳で聞こえない超音波を聞き取れる音に変換する、エア漏れ検知器である。小さい漏れの場合でも、漏れが大きい時のように「シュー」という音が聞こえて、迅速かつ正確なエア漏れ診断が可能になる。

エア漏れが疑われる箇所に本商品を当てて、ある程度の当たりをつけた後、付属のエアプローブでエア漏れ箇所を特定していく。気密検査に使える超音波エミッタをオプションとして用意。車内やトランクルームなどに置いて発信させることで、気密検査(隙間)が可能。

主な用途としては以下の通り。

大型車※: 車両からのエア漏れ検査

※4t クラス以上

(エアブレーキ、エアシフト、車高調整など)

→検査時間の短縮による人的コスト削減

普通車:車両仕入れ時、鈑金修理時の漏水検査

(気密検査=オプション品の超音波エミッタと併用)

→不良車両を事前に弾き利益性向上

設備:整備工場内のエア漏れ検査(ISO取得工場におすすめ)

→エア漏れ修繕による電気代の削減

高精度コンピューターを搭載した ボディアライメント計測システム

カートロニック・ビジョン2 X2/X3

株式会社イヤサカ https://www.iyasaka.co.jp/



カーメーカー寸法と同等以上の品質でボディ寸法測定及び修正作業が3ステップで可能な、コンピューター計測システムの決定版。

ステップ 1 ボディ損傷分析で修理見積を簡単サポート

ボディダメージを計測して正確な損傷状態を把握することで、修理 範囲が簡単に分かる。計測データは写真 (JPG) 出力できるので、デ ジカメ撮影した車両写真と一緒に、画像伝送やインターネットで損保 会社への送信が可能。

ステップ2 引き作業修正ですばやいボディアライニング

測定ポイントの引き作業ターゲット画面で、正しい方向に引いているかどうかが一目で分かり、ダメージ車両のスプリングバックを考慮した引き作業が簡単に表示できるので、引き過ぎによるフレームの二次損傷を完全に防止し、すばやい位置出しが可能。

ステップ3 最終検査及びプリントアウトで分かりやすい表示

修正前後の計測データを同時保存しているため、いずれも修正作業 終了後も参照できるので、これをプリントアウトし、寸法比較や修正後 のボディ寸法が正しく正確に直ったことのエビデンスとして有効。

計測のソフトウェアはX2 (標準版) とX3 (最上位版) の2種がある。 どちらもタブレット端末による遠隔操作も可能となっている。 専用ジグの正確性と3D計測システム ナジャのデータベースを取り入れた 修正システム

カメレオン プラス

株式会社バンザイ https://www.banzai.co.jp/



近年、自動車の軽量化が進み、アルミボディー採用の車種も増加 し、メインフレームにもアルミパーツが使用されている。加えて、異な る材質の接合にはリベットや接着剤などが用いられ、交換作業時の位 置決めや仮固定の精度が骨格修正の重要なポイントとなってくる。

そのため、一般的なフレーム修正機の機能を保持したまま、ジグ式の修正機が必要となるのだが、車両ごとに異なる専用ジグはなかなか揃えられないし、一般的なユニバーサルジグではあまりデータがなく、左右対称比較で対応せざるを得ないのが現状である。

こうした問題を一挙に解決するのが本商品。これ1つで様々な車両における正確な修理に対応できる。ジグセッティングのデータは(セレットの)ホームページから即座にしかも豊富な車種データが入手可能。このデータでは、使用するジグパーツが各ポイントごとに絵で表示されるため、直観的に分かりやすい。

各ジグパーツは各種基準穴やボルト、ネジ部分等にそれぞれのソケットアダプターで補助固定、さらにシャシークランプにより強固な固定が可能。データシートに従ってジグを順に組み立てていく。データシートによって、X、Y、Zすべてを0.1mm単位でセットが支持される。バンパー修理のための位置出し等に使えるマルチアングルアダプターも付属する。

サステナブルなボディーショップの実現 自動車補修用コンピューター調色システム

Alカラーシステム™

関西ペイント株式会社 https://www.kansai.co.jp/





関西ペイント株式会社、関西ペイント販売株式会社は、自動車補修用コンピューター調色システム「AI カラーシステム™」において、機械学習を用いた新規検索エンジン搭載ソフトの展開を開始した。

近年、コンピューター調色システムの普及が進む中で、2017年1月より販売開始した本商品は、調色工程の標準化ツールとして、ボディーショップの生産性向上を目指す多くの事業者で採用が進んでいる。

新規検索エンジンを搭載しバージョンアップ

このたび展開を開始する新規検索エンジン搭載ソフトは、市場で流通する自動車補修用コンピューター調色システムの多くが採用する特定計算式によるCCM (コンピューターカラーマッチング) ロジックと異なり、コンピューターが過去のビッグデータをもとにパターンや傾向を解析し、最適解を判断する業界初の画期的な新技術*を採用している。

新規検索エンジン搭載ソフトにより、調色精度は大幅に向上し、従来は困難であったメタリック塗色でのメタリック感の判別が可能となることで、調色工程における作業時間の大幅な削減を実現する。なお、本ソフトはインターネット回線を通じてユーザーの「AI カラーシステム™」に配信されるため、従来ソフトを使用しているユーザーも利用が可能となっている。

※【特許取得済み】



"質と量"のアドバンテージ

「量より質」でも「質より量」でもなく、品質、品揃え、使いやすさ。すべてに満足を。 それがオリジナルブランド「ドライブジョイ」「キヤッスル」の基準です。





トヨタ モビリティパーツ株式会社

https://toyota-mp.co.jp/

QRコードで適用車種が一目瞭然!

2021年9月1日からデータ閲覧が可能になります。

業界初!

品番ラベルに QR コード追加!





エムケーカシヤマ | 検索

ブレーキに関するお悩み、ご相談 品番検索は新 web サイトまで!











お買い得クーポン

クーポンの有効期限は令和3年9月30日までとなります。 1 社様 1 回限りの利用になります。





株式会社 辻商会

▶北海道旭川市永山北2条11丁目30番地2 FAX 0166 - 49 - 2020

爆光サンターンを前後1台分で2セットお買い上け の方にT10バルブ1セットをプレゼ



株式会社 永田プロダクツ ▶山形県酒田市高砂字官林続10-11

www.nagata-p.co.jp

セット購入で販促用ライジングⅡ 点灯ディスプレイ進呈



株式会社福島リパーツ



サービス・取り扱いパーツの詳細は WWW.f-reparts.co.jp

リサイクルパーツ販売/廃車買取

社会に貢献するリサイクル業

) 024 - 946 - 1180

株式会社 福島リパーツ

FAX 024 - 937 - 0023

▶福島県郡山市安積町笹川字北向72

www.f-reparts.co.jp

リビルドコンプレッサー1,000円引き



ビスカスカップリング500円引き

















32.000

048 - 571 - 3135



BASE SYSTEM user report 85

有限会社 武田自動車整備工場 宮崎県東臼杵郡





武田健社長



特定整備に対応した新工場



オフィスには当然モータージムが

会 社 名:有限会武田自動車整備工場 所 在 地:宮崎県東臼杵郡門川町加草

2 丁目 75 番地

代表者: 武田 健電話: 0982-63-4531 営業時間: 8:30~17:30 定休日: 土日曜日第2土曜

業務内容:

24 時間レッカー、自動車カギ開け、スペア 交換、四輪ホイールアライメント、代車無料 半日車検、板金塗装、新車・中古車販売、 除菌・消臭クリーニング

人口に対する自動車保有率がほぼ100% 地域住民の安全安心を守って40年

大分県との県境にほど近い宮崎県の県北、日豊本線を背に国道10号線を臨む地に、今回おじゃました有限会社武田自動車整備工場(武田 健社長)はある。

自動車整備を基本として、新車・中古車販売、板金、24時間対応ロードサービスと4つの柱で地域住民のカーライフを支え続けて、かれこれ40年を迎えた。

統計によれば、同社の属する東臼杵郡は人口3万人弱に対し、登録車と軽自動車合計でほぼ100%に近い保有台数を数えているなど、まさに自動車が生活の足として欠かせない存在となっていることが見て取れる。それだけに同社も地元地域にとって、なくてはならない存在と言っても過言ではない。

これからも安全安心を守るため 認証取得&新工場で特定整備に備える

長らく地域の人たちと共に歩んできた同社だけに、当然のことながら今後も同様に、いやそれ以上に…という思いが強い。その思いが形に表れたのが、電子制御装置整備に対応した新工場である。

昨年のうちに、宮崎県では2番目という早さで電子制御装置整備の認証資格を取得した後、電子制御装置整備に対応した各整備機器を備えた新工場を開設。本年4月より稼働を開始した。

「今や電子制御装置整備ができなければ、ガラスも交換できない、板金もできない。事故車が入ってくれば、最終確認としてエーミング作業をしないといけません。今でこそまだ販売される新車にのみ搭載

されるに留まっていますが、10年もすれば保有車両のすべてが先進安全装置の搭載車両になります。徐々に増えていくであるう対象車両の安全を確保するのは我々の当然の仕事だと思いますので、できるだけ早い新工場の開設を目指しました」と武田 健社長は新工場開設に対する思いを語ってくれた。

各社からの営業アプローチは数あれど ベースシステムに惚れ込みはや15年

周りからどうこう言われても、自分の信念に基づいて決断・行動する、ぶれない信念の持ち主だということが感じ取れる武田社長。顧客管理システムの導入に際しても、各社から営業アプローチがあっても頑として心を動かされることはなかったそうだが、その牙城を切り崩したのがベースシステムだった。導入を決めた武田社長の目に狂いはなく、かれこれ導入から15年ほど経つという。

「『システムを導入しませんか?』という話は他からもたくさんいただきましたが、ベースシステムさんに決めてよかったと思っています。サポート担当の方の人柄に惹かれたのが決め手だったと思います。使っていて困ったことがあっても電話や遠隔操作などですぐ対応してもらえて面倒見がいいのはありがたいです。導入前は書類も手書きだったのでミスも多かったのですが、ほとんどなくなりました」と武田社長。

抜き打ち監査でこうしたミスが発覚することが多かったそうだが、ミスがなくなった今では不思議と監査の機会がないそうで、逆に監査を今か今かと待ちわびているところだそうだ。

自動車整備業様向けフロント支援システム



モータージム・コスモ

新登場。 よりシンプルに より簡単に より便利に

OSS対応 リコール車両検索対応



* FAINESとの連動が可能。

当社製品のデモンストレーション動画がご覧いただけます

* 鈑金・経理システムとの連動が可能です。

* 他社からの顧客・車両・車歴データの移行も可能です。

ネット de デモ 検索

http://www.basesystem.co.jp/

お問合せ先: 20,0120-437-460

E-Mail: bs1984@basesystem.co.jp



ベースシステム株式会社

〒143-0015 東京都大田区大森西3-31-8 ロジェ田中ビル6F

TEL:03-3298-7051 FAX:03-3298-3493



AIカラーシステムは 調色システムのスタンダードに そして、新世代へ







※自社調べ

Δ AIカラーシステムのCCMエンジンが大きく変わる 常識がかわる AIで目指す次のステージ

機械学習(AI)エンジン搭載

特許取得済

ビッグデータと機械学習(AI)エンジンが最適解を判断。 自動車塗色の主流であるメタリックパール塗色の調色時間を大幅に短縮。









BIG DATA



作業終了判断をサポート

ターゲットとの色差をランク表示します。

常に最新の情報にアクセス

当社ビッグデータと最新のカラーマッチング プログラムに常時アクセスします。

様々な便利機能の搭載

4名同時作業、多言語対応*、テクニカル ムービー閲覧、バックアップモード等 ※英語・ベトナム語・中国語・ポルトガル語・タイ語・トルコ語 (2021年5月現在)

グループ内でのデータ共有

登録配合をグループ内で共有できます。



関西ペイント販売株式会社 自動車補修塗料販売本部