

せいび界 10

業界初! フリーペーパー

| FREE PAPER | ご自由にお持ち帰りください。

¥0

OCTOBER.2021 VOL.675

令和3年10月号(毎月25日発行) 令和3年9月25日発行/通巻675号(第52巻・第11号)

令和3年度 自動車点検整備推進運動 記者発表会

日本フィルターエレメント工業会

「2回に1回交換」の言葉に捕らわれ過ぎていませんか?

リフト特集

自動車点検整備推進運動強化月間

車両の点検のみならずリフトも点検しませんか?

SBI 損保 ×DRP ネットワーク ×JATTO

電子制御装置整備を全国で可能とするネットワークを構築!

自動車ユーザーに勧めたい! 車両からの脱出手順について

業界トピックス

- ・ マツハ車検とジョイカルが戦略的提携
「車検から車販」「車販から車検」を DX 強化で両社推進
- ・ JARWA のヤマダ車検取次業務が埼玉県と群馬県で先行スタート

連載記事

誌上編集部ブログ

0 から始める特定整備

整備業界のシニア採用・シニア転職

M&A これがわが社の生きる道

整備工場のためのインターネット活用講座

中澤雄仁弁護士の法務相談室

読者プレゼント



自動車整備業様向けフロント支援システム



モータージム・コスモ

新登場。
よりシンプルに
より簡単に
より便利に

IT導入補助金

サービス等生産性向上IT導入支援事業

OSS対応
リコール車両検索対応



- * FAINESとの連動が可能。
- * 钣金・経理システムとの連動が可能です。
- * 他社からの顧客・車両・車歴データの移行も可能です。

当社製品のデモンストレーション動画がご覧いただけます

ネット de デモ 検索

<http://www.basesystem.co.jp/>

お問合せ先： ☎ 0120-437-460

E-Mail : bs1984@basesystem.co.jp



ベースシステム株式会社
〒143-0015 東京都大田区大森西3-31-8
ロジェ田中ビル6F
TEL:03-3298-7051 FAX:03-3298-3493



森田哲矢さん（左）と国土交通省 森内孝信氏（右）

令和3年度

自動車点検整備推進運動 記者発表会

国土交通省および自動車点検整備推進協議会では、9月と10月の2ヶ月間を「自動車点検整備推進運動」の強化月間として、自動車ユーザーに対して、自動車の日常点検や定期点検整備の必要性・重要性についての啓発活動を実施する。「強化月間」を迎えるにあたり「令和3年度自動車点検整備推進運動記者発表会」を9月7日（火）にベルサール六本木にて開催した。

当日は、アニメ「秘密結社鷹の爪」の戦闘主任・吉田くんの従姉妹という噂の吉田勝子を起用したスペシャルムービーを初披露したほか、お笑い芸人のさらば青春の光 森田哲矢さんをゲストに迎え、今YouTubeで人気を博している“一発撮り風”の公開生アテレコなどに森田さんが挑戦した。

国土交通省 森内氏の挨拶

イベント冒頭では、国土交通省自動車局整備課整備事業指導官森内孝信氏が挨拶に立った。森内氏は「思わぬトラブルを防ぐために、自動車ユーザー一人ひとりの日々の点検が必要である。今回のイベントを通して、点検整備の更なる実施率の向上につなげていきたい」と自動車点検整備の必要性や重要性を訴えた。

森田さんの自動車点検事情とは？

今回のイベントについて聞かれた森田さんは、「なぜこんなお堅いイベントに呼ばれたか分からない。まさか国土交通省から仕事がかかるなんて」と戸惑いを見せ、笑いを誘った。

YouTubeチャンネル内でワンボックスカーのDIYを行うなど、自動車にまつわる動画を公開している森田さん。普段、自動車を利用する機会について聞かれ、「最近、会社の自動車を購入してからよく利用するようになった」とコメント。また、自動車の点検整備について問われると、「なんとなくの点検はしているが、細かいところは行き届いてないかも」と語った。

プロに学ぶ点検整備デモ&クイズ

プロの自動車整備士である、神中興業株式会社の池田誠司さんと交えて、森田さんは「意外と知らない!? 正しい自動車の日常点検方法」と題したクイズにチャレンジ。結果は、5問中4問正解。

続いて、実際に自動車を使用した日常点検のデモンストレ

ーションを池田さんが披露。

さらに、池田さんは10月より定期点検項目として新たに追加される、「車載式故障診断装置(OBD)の診断」についても紹介した。自動車のコンピューターの状態を読み取れるスキャンツールについて、森田さんは「これで全部分かるなんて凄い。スキャンツール様々ですね」と驚いた様子だった。

森田さん一発撮り生アテレコに挑戦

自動車点検整備を分かりやすく理解できるように、アニメ「秘密結社鷹の爪」の人気キャラクター、吉田勝子を起用したスペシャルムービーを制作し、発表会で初披露した。

今回、スペシャルムービー 3本の中の1本に森田さんがキャラクターとして登場していることから、公開生アテレコを実施。豪華なセットに「もっと点検に手間をかけた方がいいのでは?」と森田さんはコメントし会場の笑いを誘った。

今人気の“一発撮り”での挑戦に対して、「自信はない」ということだったが、いざ始まってみると用意されていた台本とは違う、アドリブ満載のアテレコに会場は大盛り上がりとなり、メインイベントは終了した。

「点検整備の大切さを知りました」

最後に自動車の日常点検の実施方法や必要性を理解できたか問われた森田さん。「イベントを通して日ごろからの点検整備の大切さを知ることができ、これから車への愛着を持って点検していきたい。なので、またこういう仕事ください(笑)」と締めくくり、大盛り上がりの中発表会は終了した。



©DLE



「2回に1回交換」の言葉に 捕らわれ過ぎていませんか？



日本フィルターエレメント工業会では「オイルとオイルフィルターの同時交換」を推奨しています。

しかし現状、多くの現場において、オイルフィルターを交換するタイミングは、オイル交換2回に1回が通例化しています。

ところで、この「2回に1回」(のフィルター交換)はどこから来ているのかご存知でしょうか？

自動車メーカー各社ではエンジンオイル交換の目安並びにオイルフィルター交換の目安を公表しております。

これによると、通常使用の場合、大別すると「エンジンオイルと同時交

換」を推奨しているメーカーと、「エンジンオイル交換2回に1回」を推奨しているメーカーに分けられます。

たしかに回数基準で考えれば2つに分けられるように見えますが、期間＝年数を基準に考えたらどうでしょうか。

オイルとフィルターの同時交換を勧めているメーカーのオイル交換目安の期間に注目してみると「オイル交換から1年ごとにフィルターも交換」であることが分かります。

一方の「2回に1回交換」を謳っているメーカーのオイル交換時期に注目すると、6ヵ月ごとになっています。

半年でオイル交換した2回に1回はつまり「1年に1回のフィルター交換」ということになり、これは同時交換を推奨するメーカーと同じタイミングで、全メーカーが1年に1回の交換を勧めていることになります。

きっちりと6ヵ月ごとにオイル交換されている車は2回に1回で良い場合もあるでしょう。

しかし、オイルが1年以上交換されていない場合、オイルとオイルフィルターは同時交換が必要となります。

オイルフィルターは少なくとも1年に1回の交換が推奨されているのです。

エンジンオイル交換時期の目安とオイルフィルターの交換推奨時期（乗用車）記載例

メーカー	使用状況	エンジンオイル交換時期の目安		オイルフィルター交換		オイルフィルターについて 具体的な記載内容
		NA車(ターボ無)	ターボ車	同時交換	2回に1回	
トヨタ	通常使用	1万5千km/1年	5千km/6ヵ月	●		ガソリン車は同時交換 ターボ車は2回に1回
	シビアコンディション	7500km/6ヵ月	2500km/3ヵ月			
日産	通常使用	5千km/6ヵ月	—	△	○	ガソリン車は2回に1回 ターボ車は同時交換
	シビアコンディション	—	—			
ホンダ	通常使用	1万5千km/1年	5千km/6ヵ月		○	
	シビアコンディション	7500km/6ヵ月	—			
マツダ	通常使用	1万5千km/1年	1万km/6ヵ月	●		同時交換をおすすめ
	シビアコンディション	7500km/6ヵ月	5千km/3ヵ月			
スズキ(軽)	通常使用	2.5-5千km/3-6ヵ月	—	●		同時交換をお勧めします
	シビアコンディション	—	—			



自動車用フィルター業界の
発展に貢献しています



JFA公式チャンネル

オイルとフィルター
いっしょに交換!



<http://www.jf-a.jp/>

ジョン、
12ヶ月点検に
行ったわよね？

ああ、終わったよ

12ヶ月点検詳細

- オイル交換 済み
- ワイパーブレード
- ウォッシュ液

まさか…!!

AAAA
RGH!!

どうして
フィルターも交換
しなかったの!?

いや、
オイル交換だけで
いいと思って…

だめよ!!
オイルフィルターも
交換しなきゃ!!

あんたとは
これつきりよ!!

To Be Continued

汚れたオイルフィルターはエンジンを劣化させます
定期的な交換で大切な車の健康を維持しましょう

オイルフィルター交換の目安は走行距離や使用期間によって決まります。

詳しくはお近くのスタッフまでお気軽にお声かけください!





リフト特集

「自動車点検整備推進運動」強化月間 車両の点検のみならずリフトも点検しませんか？

自動車点検整備推進運動強化月間到来 ユーザーへの安全意識を啓発

国土交通省及び自動車点検整備推進協議会では、自動車ユーザーに対して自動車の日常点検や定期点検整備の必要性・重要性を訴えるべく、毎年9・10月を「自動車点検整備推進運動強化月間」としている。

ひと昔前に比べれば遥かに壊れにくくなった最近の自動車だが、では全く壊れないか？と言えさにあらず。少なくなったとはいえ、壊れる可能性がある以上、安全に乗るためには日常点検や定期点検が必要なことは言うまでもない。

もちろんそれは、ドライバー一人ひとりの意識がそこに向いていなければ成し得ないことなので、こうした強化月間も意義深い取り組みであることは間違いない。

自動車の片輪である整備工場の受け入れ体制は十分なのか？

一方、いくらユーザーが日常点検を心がけ、定期点検への入庫意識をもったところで、それだけでは安全安心な車社会は築けない。そう、定期点検整備の受け皿となる、我々整備工場の受け入れ体制がしっか

りしていなければ片手落ち、自動車整備業だけに自動車の片輪落ちとなってしまう。

体制と言っても、「ウチはフロントの対応力がバッチリだから」とか、「ウチのメカニックは競技大会に出るほどの腕前だから」ということではない。

どちらかと言えばハード的な部分に当たるだろうか、ユーザーから預かった車両の点検・整備を行うためのツールや機器は万全状態になっているか？ということである。

整備機器で最も事故が多いのはリフト！

中でも特に気を配っていただきたいのがリフトである。単純に、自動車のアフターマーケットを担う業者であれば一番多く導入している機器がリフトであろう。

そうした事情も相まってか、実は整備機器の中で使用中の事故が一番多いのがリフトなのである。グラフ1は過去10年間の整備機器別にまとめた事故件数である（日本自動車機械工具協会（機工協）調べ、以下同じ）。

これによると、リフトによる事故がダントツに多く、過去10年間で199件もの事故が起きている。換算すれば1年間に約20件の事故が起きている計算になる。2年に

1回しか事故が起きていないコードリール・エアホースリール等と比べれば、圧倒的に多いことが分かる。

事故の総数が多いだけに 負傷者・死者も多い

続いてグラフ2では各年のリフト事故件数及び負傷者と死者がどれだけあったのかを示している。先ほどのグラフ1に倣って10年間の合計で見てみると、負傷者数が54人、死者数が6人となる。つまり、発生したリフト事故に対して約4件に1件（人）は負傷者が発生していることになり、また死者数も10年間で6人ということは、ほぼ2年に1人は残念ながら死者が出てしまっていることになる。

予防に不可欠な事故原因の究明 取扱不良と点検不履行が2トップ

自動車ユーザーに安全安心を提供するには、それを担う整備工場の安全もあってこそ。事故は限りなく0に近づけるべきだし、当然負傷者・死者などあってはならない。事故を起こさないためには予防措置が必要で、どんな点に気をつければいいか知る上では最も多い事故要因を把握していること

が大切である。

グラフ3は過去10年間のリフト事故原因の推移を表したものである。これを見れば、取扱不良と点検不履行が圧倒的な2トップであることが一目瞭然である。しかも、取扱不良が最も多い原因である年の方が多い中、時には点検不履行が取扱不良を上回っている年すらある。

取扱不良は、理由・原因はどうあれ「正しい使い方をしなかった」ということであり、おそらく慣れによる基本的な使い方からの逸脱や、チェックすべき箇所を見落としていたことが原因として考えられる。正しい使い方の方の手順を、新人・ベテランに関係なく今一度徹底することが求められる。

また、もう一方の圧倒的な事故原因、点検不履行であるが、不履行=言ったこと、決めたことを行わないこと、であるから、「普段から問題なく使えているので、点検の時期だけど別に受けなくてもいいでしょ」と点検を受けることすらしないことなどが原因と見ることができる。

グラフ4は点検資格者による点検実施台数の10年間の推移である。概ね年間2万台の点検実施となっているが、直近の令和2年はコロナ禍の影響もあったのか約1万5,000台と例年よりも少なかった。この落ち込みが、後々の事故発生に繋がらないことを祈るばかりだ。

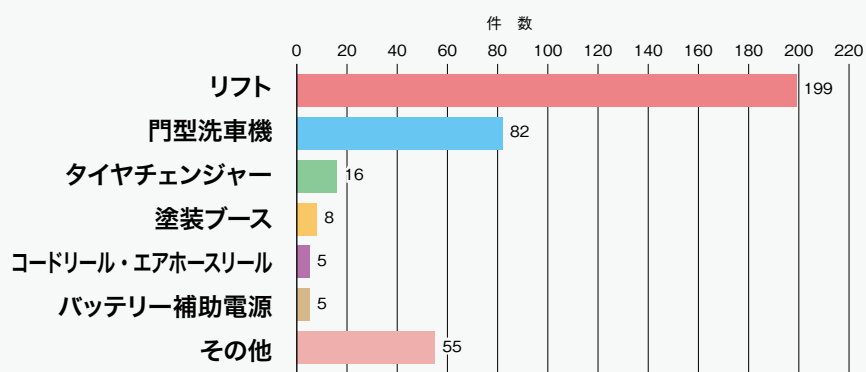
機工協でも事故撲滅を目指して 様々な取り組みを実施

多少の凹凸はあるにせよ、概ね減少傾向にあるリフト事故の件数。これも機工協の地道な活動の賜物と言えるだろう。同協会では自身のWEBサイト上で、整備機器の事故防止を促す動画や、同じくリフトに特化した動画を公開している。

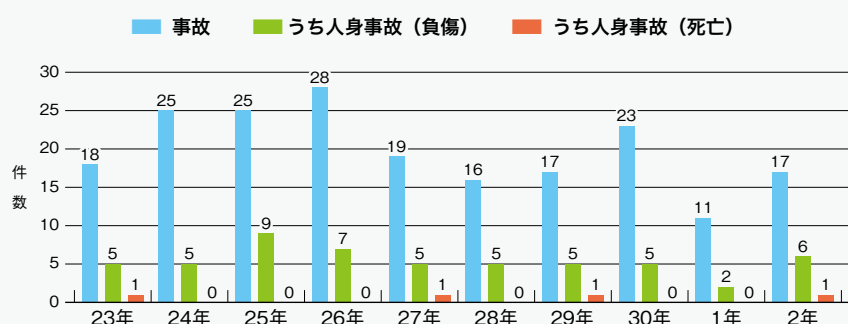
また、広く整備機器の事故防止のポイントをまとめたポスターや、同じくリフトに特化したポスターも公開しているので、これらを活用して自社の安全性確立に役立てていただきたい。

点検の結果、リフトの入れ替えが必要ということであれば、次ページ以降の最新製品を参考にいただければ幸いである。

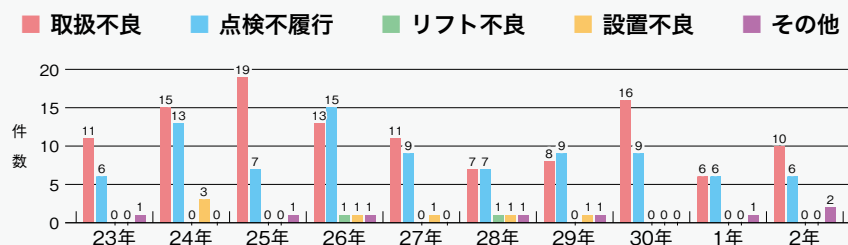
1. 整備機器別の事故件数（平成23年～令和2年の合計）



2. 事故件数及び人身事故件数の推移

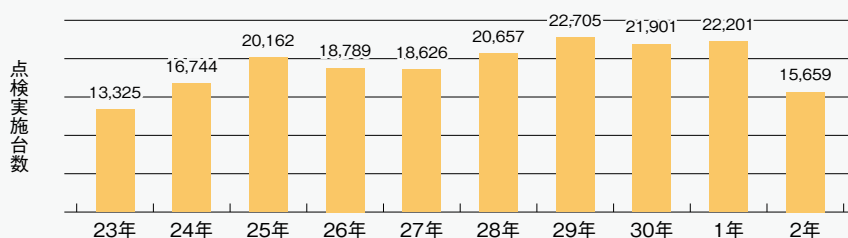


3. 事故原因の推移



※1件の事故に複数の原因がある場合は、重複して計上しています。

4. 点検資格者による点検実施台数の推移



※令和2年度は1月末までの集計結果を反映しています。

出典：一般社団法人日本自動車機械工具協会

大型車対応の油圧拡張受台仕様

キャタピラ式フラットリフト (右上)

重整備からクイック整備まで幅広く対応

分割式フロアリフト (左下)

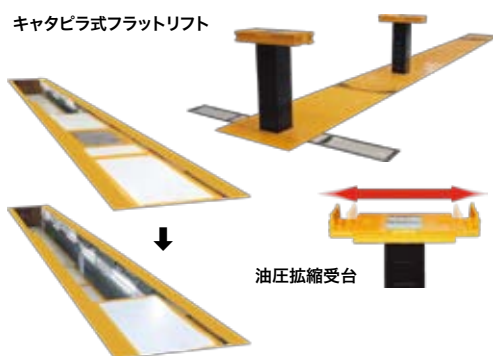
株式会社アルティア

<https://www.altia.co.jp/>



油圧拡張受台の紹介動画

キャタピラ式フラットリフト



分割式フロアリフト下降イメージ

キャタピラ式フラットリフト

大型車用リフト受台のセッティングは、リフトアップ整備作業前の安全性を左右する必要不可欠な作業である一方、狭い空間における重量のある受台の引き出し作業は重労働である。これを改善するのが、「油圧拡張受台仕様」（特許第 6656116 号取得）である。本リフトは油圧による駆動装置によって、容易な受台セッティングを実現。有線または無線リモコンで受台拡張を遠隔操作するため、作業員が車両とリフトの狭い空間へ入る必要はない。また、ポストの増設（2～5本）・ポスト間の距離のカスタマイズが可能なので幅広い車種に対応できる。

分割式フロアリフト 油圧拡張受台仕様

重整備からクイック整備まで、幅広い車種・車両に対応し、より高い安全性が確保されたリフト。通常フロアリフトは天板の分割がないため、ホイールベースの短い車両を整備する際に生じる一部開口により、落下の恐れもある一方、「分割式フロアリフト」なら車両に合わせ、必要な天板のみ下降させることができるため、残った天板が落下防止板の役目を果たす。その他、手動で開口部や階段部を塞ぐ「スライドカバー」、ピット内を明るく照らす「作業ライト」、さらに「非常停止ワイヤー」や「挟み込み防止のセンサー」と安全装備も充実。

整備スペースが広く多用途に使えるリフト

アヴェンタスワイド

低床式の4軸トラックにも使える移動式リフト

移動リフトToDo10

安全自動車株式会社

<https://www.anzen.co.jp/>



アヴェンタスワイド

移動リフト ToDo10

アヴェンタスワイド

整備スペースが広く取れて、エンジンの載せ替えや EV のバッテリー交換作業に最適で、より大型の車両にも対応可能なパンタ式リフト。

車両を持ち上げるアームにはスイングアームを採用したため、車両の下部を隠す部分が少なく、整備スペースを広く確保できる。スピード整備よりも重整備に適した造りになっている。また、ワンタッチ操作が可能なイーザーアタッチメントを標準装備しており、セッティング時の安全性の向上とスピードアップを実現した。能力は 3.5 トンを備える。

移動リフト ToDo10

最低地上高 200mm のため、低床式4軸トラックを前・後方からリフトアップさせることが可能な移動式リフト。各種アタッチメントの使用で、あらゆる車種に対応でき、ダンパー付自在車輪と 6 輪車輪の効果で低床タイプながらアスファルトや凹凸の床面でも移動がスムーズ。また、最大 1.0MPa 程度のエア圧で 10 トンの上昇が可能。

安全面では、万一に備えて降下止め爪は上昇時に自動ロックがかかり、降下時はハンドルのレバーを使用して降下止め爪を解除できる。また、受台を垂直に昇降可能なので、アクスル受けでの車両滑りを防ぐことができる。能力以上の車を上げようとした場合にも圧力を逃がしてリフトの破損、事故を防ぐリリースバルブも備えている。

深く掘り込む必要なし
階層工場や地盤の弱い所でも使える

アヴェンタスワイド

株式会社イヤサカ

<https://www.iyasaka.co.jp/>



埋設2柱シリンダーリフトのようにピットを深く掘り込む必要がないため、都市型の階層式工場や地盤の弱い環境でも設置可能と場所を選ばないパンタグラフ構造のリフト。新しくワイドタイプが追加。

広い作業視野を実現し幅広い重整備に対応

3段スライド式のスイングアームを標準装備したことで、一般的なブレードタイプに比べて車両下部の開放面積が大きくなり、広い作業視野を実現した。能力3.5トンのワイドタイプにしたことで、アンダーカバー付きの車両の整備や、次世代EVのようなバッテリーを車両の下方向に下ろす作業など、軽整備よりも重整備に威力を発揮する。

フラットな床面にこだわった各種安全機能も充実

安全のための機能として、スイングアームが上昇した後にできる隙間を塞ぐスライドリンクプレート、上昇時には自動ロックして万一の降下に備える機械式降下止め装置（下降させたい時はボタン操作で自動解除できる）、車両のセッティングがワンタッチで操作可能なイーザーアタッチメント及びこのアタッチメントを収納できる収納ボックス（フタを閉じればフラットになる）、また最下限時にはアタッチメントを装着したままでも段差のないフラットな床面となる完全収納機能を備えている。

ステージが大きくなって新登場
セーフティ機能が進化してさらに安全に

ワークステージX 4ton仕様

株式会社バンザイ

<https://www.banzai.co.jp/>

従来機（WSX-40、WSX-40G）に比べランウェイの長さ、横幅を大幅に拡大し、幅広車両でも乗り込みしやすく、内幅を短くして軽自動車も安全にリフトアップできる、能力4トンのリフト。基礎ピットの深さは従来機と同じなので、長さとの拡張工事のみで入替が可能。

軽い力で引き出せるスライドテーブル

フリーホイールリフトを備える WSX-N140GL-SL では、独自のレール構造により軽い力でもスライドテーブルを引き出すことが可能で、このフリーホイールリフトも4トンの能力を備えている。

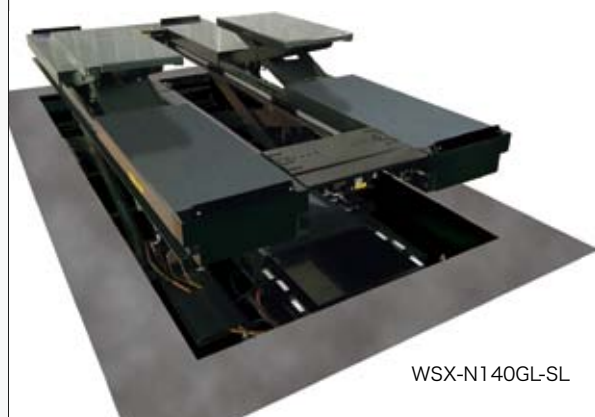
※フリーホイールリフト無しモデル WSX-N141GL もラインナップ

必要な時に現れ下降時に引っ込むタイヤストッパー

リフトを床面からわずかに上昇させると現れるタイヤストッパーは、ピット縁に当たらない新型を採用し、下降時にはランウェイ内に自動収納されてフラットな面を作り出すなど安全面にも配慮している。

使う人の立場に立った充実の安全・快適装備

他にも安全・快適装備が充実していて、従来機と比べて上昇時の騒音を低減したサイレントメカニカルロック機構、リフト下限位置で左右の段差を修正する左右段差補正機能、故障したままの使用を防ぐなど各種通知を表示する小型液晶タッチパネル等、豊富に備えている。



WSX-N140GL-SL

QRコードで適用車種が一日瞭然！

2021年9月1日からデータ閲覧が可能になります。

業界初！

品番ラベルにQRコード追加！



業界初だよ！

エムケーカシヤマ |

検索

ブレーキに関するお悩み、ご相談
品番検索は新 web サイトまで！

せいび界

2021年10月号

令和3年9月25日発行

(毎月25日発行)

通巻675号(第52巻・第11号)

■発行

株式会社せいび広報社

〒144-0051

東京都大田区西蒲田6-36-11

西蒲田NSビル5F

TEL 03-5713-7603

FAX 03-5713-7607

URL www.seibikai.co.jp

EML info@seibikai.co.jp

発行人：榊原 慎

編集長：八木 正純

編集：山際マリオ

WEB担当：榊原 慎

制作：有限会社ダイキ

印刷：有限会社ダイキ

■配布協力

【整備振興会・団体】

一般社団法人群馬県自動車整備振興会

一般社団法人京都府自動車整備振興会

一般社団法人佐賀県自動車整備振興会

一般社団法人東京都自動車事業振興協会

【部品商社】

明治産業株式会社

【地域部品商】

アライ商会株式会社

株式会社アルプス商会

株式会社大館自動車部品商会

株式会社オートパーツ山形

上高地自動車株式会社

株式会社神栖部品

株式会社桜川商会

株式会社佐藤部品

三和自動車商事株式会社

常北部品株式会社

株式会社新光商会

有限会社大栄部品

株式会社大徳

株式会社泰平商会

株式会社東亜商会

東京オートパーツ有限公司

長尾部品株式会社

株式会社永瀬パーツ

ほづみ自動車株式会社

有限会社松江自動車用品商会

株式会社丸徳商会

株式会社水上パーツ商会

水野商工株式会社

モモセ部品株式会社

横浜商工株式会社

【その他関連事業者】

株式会社アートパーツ長野

あいおいニッセイ同和損害保険株式会社

株式会社オートリサイクルナカシマ福岡

株式会社カースターミナル

カーレボ株式会社

株式会社川島商会

株式会社紀南パーツ

株式会社久保田オートパーツ

株式会社サンケイ商会

株式会社多田自動車商会

株式会社辻商会

株式会社永田プロダクツ

株式会社福島リパーツ

ベースシステム株式会社

株式会社ユビック

株式会社吉田商会

有限会社和気商店

特集

page03 令和3年度自動車点検整備推進運動 記者発表会
スペシャルゲストのさらば青春の光・森田哲矢さんも参加

page04 日本フィルターエレメント工業会
「2回に1回交換」の言葉に捕らわれ過ぎていませんか?

page06 リフト特集
自動車点検整備推進運動強化月間
車両の点検のみならずリフトも点検しませんか?

page14 業界トピックス
・マツハ車検とジョイカルが戦略的提携
「車検から車販」「車販から車検」をDX 強化で両社推進
・JARWAのヤマダ車検取次業務が埼玉県と群馬県で先行スタート

page16 自動車ユーザーに勧めたい! 車両からの脱出手順について

page27 SBI損保×DRPネットワーク×JATTO
電子制御装置整備を全国で可能とするネットワークを構築!

page32 注目の商品・キャンペーン

連載記事

page12 誌上編集部ブログ

page18 0から始める特定整備

page21 整備業界のシニア採用・シニア転職

page22 M&A これがわが社の生きる道

page24 整備工場のためのインターネット活用講座

page25 中澤雄仁弁護士の法務相談室

page27 読者プレゼント

明日を勝ち取る整備工場

この先50年間縮小するカーアフターマーケットで勝ち残る整備工場になるために



今後、自動車業界で生き残っていく上で必要な情報
そして、今何をしなければならないのかが見えてくる
自動車整備工場必携のビジネス書籍発刊!

著者 佐藤和彦

一般財団法人 日本総合研究所 客員主任研究員

定価 1,500 円

B6判/100ページ/税込価格



誌上編集部ブログ

本コーナーは本誌編集部員が日々の活動を通じて感じたことを綴るコーナーです。

それってインターネットの影響だけですか？

週刊文春が電車の中吊り広告を止めた インターネットの影響が大きいとのことだが…

車通勤が多かったり、工場の近くに自宅もしくは工場兼自宅というパターンの多い自動車整備業界ではなじみが薄いかもしれないが、先日、週刊文春が電車の中吊り広告を止める（た）とのニュースが飛び込んできた。中吊り広告は電車の中にぶら下がっている、あれである。その意図としてはあの中吊り広告で関心を引いて本誌を買ってもらおうということなのだが、あの見出しの羅列を見ているだけでも何だか読んだ気になれるので、満員電車で立ったままといった状況では暇つぶしに打ってつけのメディアではあった。

もっとも、この満員電車というシチュエーション自体、このコロナ禍でなくなってしまった風景なので、あまり意識したことはないが、個人的にも以前ほど熱心にチェックはしなくなっていた（かもしれない）ので、なくなってしまうのも無理はないかもしれない。

さて、話を戻して、中吊り広告を止めてしまう理由というのが、「記事見出しの拾い読みだけでも今やインターネットで事足りてしまい、何なら記事本体もすぐその場で読めてしまうため、中吊り広告での告知から本誌発行までをわざわざ待つ必要がなくなった。すなわち、読者予備軍の関心を引くという機能が満たせなくなったから」ということだそう。

なるほど、日刊とはいえ新聞だって発行までにはそれなりの段取りが要る。テレビだってラジオだってそう。それに比べてインターネットニュースの機動性・速報性たるや目を見張るものがある。何より、この「中吊り広告を止める」というニュース自体、インターネット経由で知った情報なのだから、納得である。

本当にインターネットだけが原因か？ コロナ禍の影響もあるのでは？

ただ、止めた理由は本当にそれだけなのか？ というのが気になるところである。というのも、多くの人が目にするであろうことを期待して、通勤等で目にする機会も多いであろう電車に広告を出していたのがそもそもの中吊り広告を出す狙いのはずである。

しかし、先ほども軽く触れたように、今なお続くコロナ禍において電車に乗る人そのものが減っている。場合によっては電車の本数すら減っている。そんな状況で、文春に限らず中吊り広告が本来期待される効果を発揮できるだろうか。つまり、インターネット云々以前に、そもそも中吊り広告を見る人自体が減ってしまったということも取り止める理由の1つになっているのが想像に難くない。

事実、今や中吊り広告が歯抜けになっている車両もあったりするし、同じ広告が1つ飛びで並んでいたりもする。普通、同じ広告が並ぶのは車両丸ごと、あるいは1編成丸ごと同じ広告というパターンが多く、この1つ飛びで並ぶというのは「掲示スペースが空いているなら、せっかくだから出すか」という現れだと思う。

さてこのように、消毒やソーシャルディスタンスなどは当然として、コロナ禍によってこれまでの行動パターンが変わってきてしまったというケースは皆さんにもあるのではないだろうか。個人的にはプロ野球の試合を積極的に球場で観たい！と思わなくなってしまったというのがある。全試合ではないが地元のローカル局が地上波で中継してくれるし、ライブ映像にこだわらなければ1球1球の経過だけでもインターネットでほぼリアルタイムに知ることできる。しかし辛いのは、病院へ面会に行けなくなってしまったことで、これは非常に痛い。一日も早い収束を願いたいものである。（Z）

Seikenエーミングモニター

簡単、正確、早い
液晶モニターでエーミング!!

223の
Seiken
e-マニュアルを
掲載

10分の
作業時間

8
メーカー対応

17
ターゲット



QRコードを読み込んで
紹介動画をご覧ください!

特 徴

- 国産車メーカーのカメラターゲットに対応
- メーカーごとのターゲットボードの現物管理が不要
- 自動昇降65インチ液晶モニターによりターゲットボードの高さを素早く調整
- Seiken e-マニュアルによりエーミング作業手順を的確に表示、作業の効率化を図ります!

総販売代理店



明治産業株式會社

<https://www.mesaco.co.jp/>

製造元

制研化学工業株式会社

<https://www.seiken.com/>



Seikenエーミングモニターに関するお問い合わせ ☎ 03-5563-8852

マッハ車検とジョイカルが戦略的提携



「車検から車販」「車販から車検」をDX強化で両社推進

マッハGOGOGOのアニメをマッハ車検のイメージキャラクターに起用し、自社開発の車検システムで徹底した車検のDX化を武器に、全国加盟店拡大中の株式会社マッハ（代表取締役社長 玉中哲二、以下マッハ）と自動車リース及び販売のDXシステムを自社開発し、7MAX・NORIDOKI等のカーリース商品を武器に555店舗のジョイカル加盟店を有する株式会社ジョイカルジャパン（代表取締役 中村靖弘、以下ジョイカル）が、戦略的提携の合意に至った。

「車検から車販」を掲げて さらなる販売台数増加を狙う

現在、マッハでは、高いお客さま満足度を生かし、「車検から車販」への販売台数増加策を推進している。

車検後2年以内に車を買換える20%程度のお客さまを将来の車販売や車買取へと繋ぐ新機能を、2020年夏にマッハ車検の「立会い45分車検システム（マッハタッチ）」内に搭載したことにより、マッハ車検加盟店から買取台数も販売台数も増えたと、既に高い評価を得ている。



そして、さらなる車販売の強化策として、昨今の車販売の主流であるリース販売において、加盟店満足度が極めて高いシステムを保有しているジョイカルと提携することで、「車検から車販」へのさらなる販売台数増加に繋げるのが目的である。

リース車両拡販のモデル化に向けたシステム構築加速のきっかけに

ジョイカルは販売好調な「セブンマックス」に加え、車種限定で低価格の月額リース料を実現した「NORIDOKI」を展開し、手軽に新車に乗りたいユーザーから好評を得ている。自動車整備の資格を有する店舗とのFC加盟展開のため、リース販売車両はもちろんのこと、一般の整備車両に対するメンテナンスや車検がジョイカルグループの中でさらなる増加が見込まれる。同社の車販システム「JAS」とマッハの持つ車検システム「マッハタッチ」の連携強化は省力化及びDXの観点からも大いに望まれるソリューションとなり、同社の事業計画（第5次JAS改良計画）において重要な一翼を担う。

ジョイカルには現在、様々な車検



チェーンに同時加盟する店舗が90ほどあるが、システム面での連携を実現するには至っていない。自社システムを開発しているマッハと提携することで、「車検から車販、そして車検」に繋げるリース車両拡販のモデル化に向けてシステム構築を加速させることができる。

今夏より小倉東インター店においてジョイカルシステムの運用を開始

今後の取り組みとしては、2021年夏にマッハの直営店である小倉東インター店（福岡県北九州市）がジョイカルシステム（JAS）の運用を開始し、同店舗を利用する車検顧客に対して、マッハとジョイカルの両システムを活用してカーリースの販売強化を行う。加えて、両社のシステムを連携させ、よりDX化を推進しやすい環境を整えていく。さらに、両社既存の加盟希望企業を紹介し合うことで既存加盟企業の機能補完（車販強化、車検強化）を積極的に推進していく。今後は合同で説明会を全国に発信する等、両社の出店拡大を加速させる。

また、今回の提携により、両社が持つ損害保険会社等のパートナー企業をはじめ、新たに参画を希望するアライアンス企業と共に事業のDX化をより推進していくことで、両社に加盟している企業各社へ今まで以上に付加価値の高いサービスの提供を可能にする。

JARWAのヤマダ車検取次業務が埼玉県と群馬県で先行スタート

一般社団法人日本自動車車体補修協会（代表理事：吉野一、以下JARWA）は、株式会社ヤマダデンキ（代表取締役社長：小林辰夫）が令和3年8月27日（金）から埼玉県と群馬県で集客をスタートした「ヤマダ車検」において、同日より同地域のヤマダ車検提携整備工場（民間車検工場に限る）に対するヤマダ車検の取次業務を開始した。

JARWAは、本年3月1日にヤマダデンキと締結した業務委託契約に基づき、現在、全国で提携整備工場網の構築を継続して行っているが、今回の先行スタートは、同地域における提携整備工場数が一定

の規模に達したことを受けてのもの。

「ヤマダ車検」のお客さまへの宣伝は、ヤマダデンキがメールマガジン、店頭ポスター、チラシ、ホームページ、デジタル会員証アプリなどの様々な手段を用いて行い、車検の申込みはすべて専用のWEBページ経由となっている。

「ヤマダ車検」は、自動車整備業における①「クルマの100年に一度の大変革」、②「新型コロナウイルス感染症」、③「決済方法の変化や景気の悪化」への対応をテーマに、JARWA、ヤマダデンキ、地域の提携整備工場がお互いの強みを持ち寄って行う、新しい車検サービスの

社会実装モデル。

①については、電子制御装置整備の認証を受けた「国の指定整備工場」を受け皿とし、②については、提携整備工場が自宅へ引き取り納車に伺うサービスを提供することで、お客さまの手間を大幅に削減し、整備工場での長時間滞在を解消。③については、「法定費用分」をも含めた「車検費用の完全分割払い」を実現した。

今後「ヤマダ車検」は、JARWAによるヤマダ車検提携整備工場の設置状況を見ながら順次にサービス提供対象地域を拡張し、早期の全国展開を目指す。

BANDO

バンドー化学株式会社

スペシャルコンテンツ 配信開始!

ベルトの販売・取り付けを
効率化させるお得な情報・方法
をお届けします!

LINE

ベルト販売ノウハウ

最新製品情報

展示会イベント情報

キャンペーン情報

お得な
情報が
満載

LINE

友だち登録で
簡単!

登録は
こちら



自動車ユーザーに勧めたい！ 車両からの脱出手順について

台風シーズンか否かに関わらず、いつどこで集中豪雨に見舞われるか分からない昨今である。

国土交通省では、自動車ユーザーに分かりやすい形で脱出手順に関する資料をまとめている。

この内容を案内するために、まずは事業者自身が熟知しておく必要があるため、改めてご確認いただきたい。^{※1}

1. 水害時に冠水した道路を走行する際の危険性^{※2}

水害時に冠水した道路を自動車で行った場合、車内への浸水によりエンジンやモーター等が停止して移動できなくなる危険性がある。

さらに水位が上昇すると、車外の水圧により、内側からドアを開けることはほぼ不可能となる。

2. 水没した車両からの脱出手順

車両が水没した際には、以下の①～④の手順に沿って、速やかに車両から脱出すること（下図）。

① 水位が低いうちにドアを開けて脱出する



② 水圧等でドアが開かない場合、窓を開いて脱出する



③ ドアも窓も開かない場合は、脱出用

ハンマーで窓を割って脱出する。（ただし、フロントガラスに使用されている「合わせガラス」は、割れない。さらに、一部の車種では、ドアガラスやリアガラスにも「合わせガラス」が採用されていることがある）^{※3}



④ それでも脱出できない場合も、あきらめないこと。浸水により内外の水位が同程度になると、ドアが開く可能性が高まる。

3. 脱出用ハンマーの備付けのお願い

自動車の窓ガラスは、走行中の安全性確保のため、十分な強度を有しており、専用の道具を使わず破砕することは困難である。

自動車の窓ガラスを破砕する専用の道具である「脱出用ハンマー」は、自動車販売店、自動車用品販売店、ホームセンター、インターネット通信販売等において、3千円未満程度で入手することが可能である。「命綱」として、

1台に1本、備え付けをお願いしたい。

(1) 脱出用ハンマーの種類について

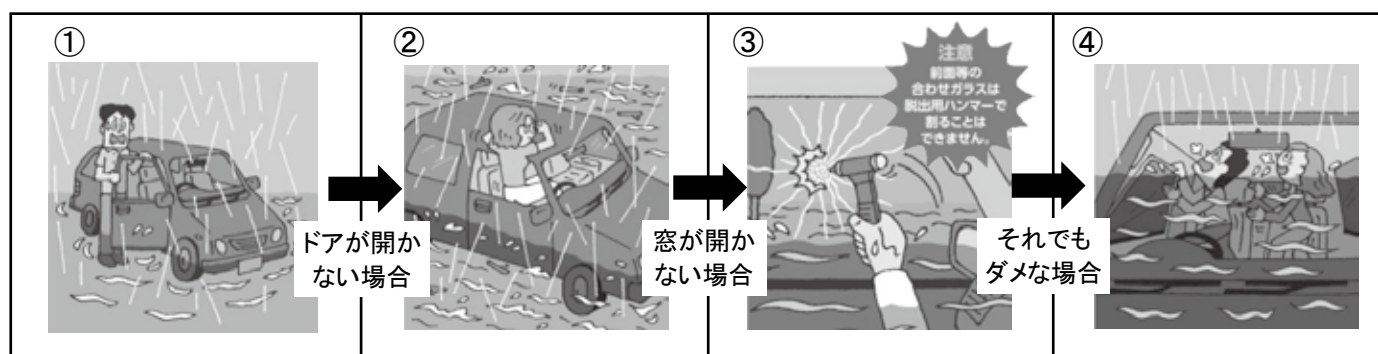
脱出用ハンマーには、幾つかの種類がある。使いやすいものをお求めいただきたい（右ページ上段）。

(2) 脱出用ハンマーの性能について

脱出用ハンマーの購入時には、JISマークやGSマークなど、性能を保証する表示がある製品のほか、販売店等が推奨する製品をお求めいただきたい（右ページ中段）。^{※4}

(3) 脱出用ハンマーでも割れないガラスについて

「合わせガラス」は、脱出用ハンマーでも割れない。フロントガラスは、合わせガラスである。また、一部の車種では、ドアガラスやリアガラスにも合わせガラスが使用されている。脱出用ハンマーを購入する際は、販売店に確認する等により、自身の車の合わせガラスの箇所を確認すること（右ページ下段）。



※1 A3裏表カラーの周知用チラシもあるので、こちらも活用されたし→
<https://www.mlit.go.jp/report/press/content/001358648.pdf>

※2 「水深が床面を超えたら、もう危険！
—自動車が冠水した道路を走行する場合に発生する不具合について—」
<https://www.mlit.go.jp/report/press/content/001317806.pdf>

※3 水没時における実験・検証動画等（出典：JAF）
URL：<http://movie.jaf.or.jp/channel-1/?cat=cat3>

※4 （独）国民生活センターが実施した「自動車用緊急脱出ハンマーの破砕性能評価試験」では、窓ガラスを破砕できない粗悪な自動車用緊急脱出ハンマーの存在も報告されている。

●自動車用緊急脱出ハンマーのガラス破砕性能（（独）国民生活センター）
http://www.kokusen.go.jp/news/data/n-20131107_1.html

脱出用ハンマーの一例



出典：国民生活センター

金づちのように握って先端で窓を叩き割るように使用するハンマー（金づちタイプ）。この製品はシートベルトカッターと一体型。



出典：国民生活センター

アイスピックのように握って窓に叩き付けて使用するハンマー（ピックタイプ）。この製品は消火具と一体型。



出典：本田技研工業

先端を窓に押し当てることで自動で先端が飛び出し窓を破碎するハンマー（ポチタイプ）。この製品は別体の保護キャップにシートベルトカッターが付属。

JISマーク



出典：経済産業省

GSマーク



出典：国民生活センター

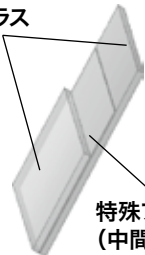
販売店推奨品



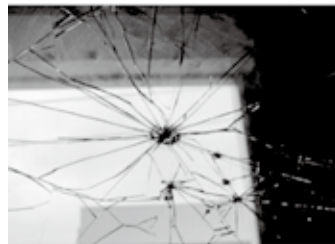
合わせガラス

2枚のガラスを特殊フィルム（中間膜）を介して接着しているもので、中間膜を破ることが非常に難しく、ガラスが割れても粉々にならない。

板ガラス

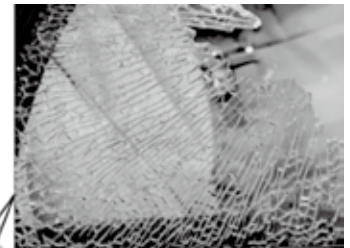


特殊フィルム
（中間膜）



強化ガラス

割れると尖りのない小さな破片になる。



3. 認証工場の必須条件

（5）認証工場における作業機械器具等の設備一覧表

※A 小型二輪を対象とする工場には不要 ※B 小型三輪を対象とする工場には不要 ※C 大型特殊（カタピラ）を対象とする工場には不要

※D ガソリン及び液化石油ガスを燃料とする原動機の点検を行わない工場には不要 ※E 軽油を燃料とする原動機の点検を行わない工場には不要

■点検計器・点検装置

サーキット・テスト（必要数：1）

自動車各部の電気回路の電圧・電流



比重計（必要数：1）

スポイト式でバッテリー液の電解液の比重を測定し、充電状態を調べる。



コンプレッション・ゲージ（必要数：G用D用各1）

シリンダー内の圧縮状態をプラグを外して測定する器具で、指針の位置によって測定する（ガソリンエンジン用）。



ハンディ・バキューム・ポンプ（必要数：1）

ガソリンエンジンのマニホールドバキュームを測定し、バルブの圧縮漏れ、タイミングの遅れ等の不良箇所を測定するもの。



エンジン・タコ・テスト（必要数：1）

自動車のエンジン回転数を測定するもの。最新のテスター仕様は総てセット化されている。



タイミング・ライト（必要数：1）※D

エンジンの性能を左右する点火時期を調整する機器。



ノズル・テスト（必要数：1）※E

ジーゼルエンジンの噴射ノズルの噴射状態と噴射開始圧力を点検するテスト。



シックネス・ゲージ（必要数：1）

バルブクリアランスやポイント隙間を点検又は測定するリーフ式のもの。9枚組（リーフ厚さ0.04mm～0.3mm）又は25枚組が用いられている。



ダイヤル・ゲージ（必要数：1）

ボールジョイントやキングピンのガタ、ホイールベアリングやプロペラシャフトの振れなど、回転運動をする部分の良否を測定するもの。



トーイン・ゲージ（必要数：1）※ABC

スタンド式のものであって、対象とする自動車の左右車輪に当てて、トーイン量寸法を計測するもの。



キャンバ・キャスト・ゲージ（必要数：1）※ABC

ホイールに直接装着することにより、キャンバーなどの角度を測定するもの。ターニングラジাসゲージとの併用で、アライメントの可否を中間の変化も見ながら正確に測定できる。



ターニング・ラジাস・ゲージ（必要数：1）※ABC

前輪の舵取角度及び最大切角度を測定するもので、左右2枚がセットとなっている。ターンテーブルはフルフローティングに移動し、正確な回転速度を示す。



タイヤ・ゲージ（必要数：1）※C

タイヤ空気圧をチェックする機器で、ダイヤル型その他、ペンシル型など各種用いられている。



亀裂点検装置（必要数：1）※A

目に見えない亀裂点検法の一つで、染色探傷装置・磁気探傷器・いぶし検査用具等を示す。



■点検計器・点検装置

検車装置 (必要数：1) ※A

オートリフト或いはエアリフトを示す。空気圧と油圧を用い、台上の車を押し上げる装置。



CO測定器 (必要数：1) ※D

自動車排ガス中の一酸化炭素 (CO) 濃度を連続的に測定できるテスターでNDIR (非分散型赤外線分析法) を採用する。



HC測定器 (必要数：1)

HC (炭化水素) は、特定波長の赤外線を吸収するので、その呼吸変化を調べることによって、排出ガスの濃度を測定するもの。



■作業機械

プレス (必要数：1)

能力が2トン以上のもので油圧式、但し二輪の場合、手動式でもよい。



エア・コンプレッサ (必要数：1)

空気圧5キログラム毎平方センチメートル (kg/cm²) 以上の圧縮空気を作ることができるもの。



チェーン・ブロック (必要数：1) ※A

対象とする自動車が小型自動車の場合は、吊り上げ能力は500キログラム以上、その他は吊り上げ能力は1トン以上のもの。小二は不要。



ジャッキ (必要数：1) ※A

ガレージ・ジャッキ、エアリフト等であって、対象とする自動車が普通自動車又は特殊自動車の場合、押上能力5トン以上、その他の場合は、押上能力1トン以上のもの。



バイス (必要数：1)

口金の幅が75ミリメートル以上のもの。



充電器 (必要数：1)

バッテリーへ充電状態を行うもの。



■作業計器

ノギス (必要数：1)

寸法測定を行うもの。150mm以上のもの。



トルク・レンチ (必要数：1)

対象自動車が普大・普中・大特は2700kg/cm。
対象自動車が普小・小四・小三は1800kg/cm。
対象自動車が小二・軽は1300kg/cm



■工具

ホイール・プーラ (必要数：1) ※A

対象自動車用 (ワンタッチでセットでき、ホイールの穴に爪をかければドラムごと簡単に抜き出し作業ができるプーラー)



ベアリング・レース・プーラ (必要数：1) ※A

対象自動車用 (ベアリング及びギヤの抜き取り作業に使用するプーラーセット。軽自動車用から大型バス・トラック用まで各種揃っている)



グリース・ガン (必要数：1)

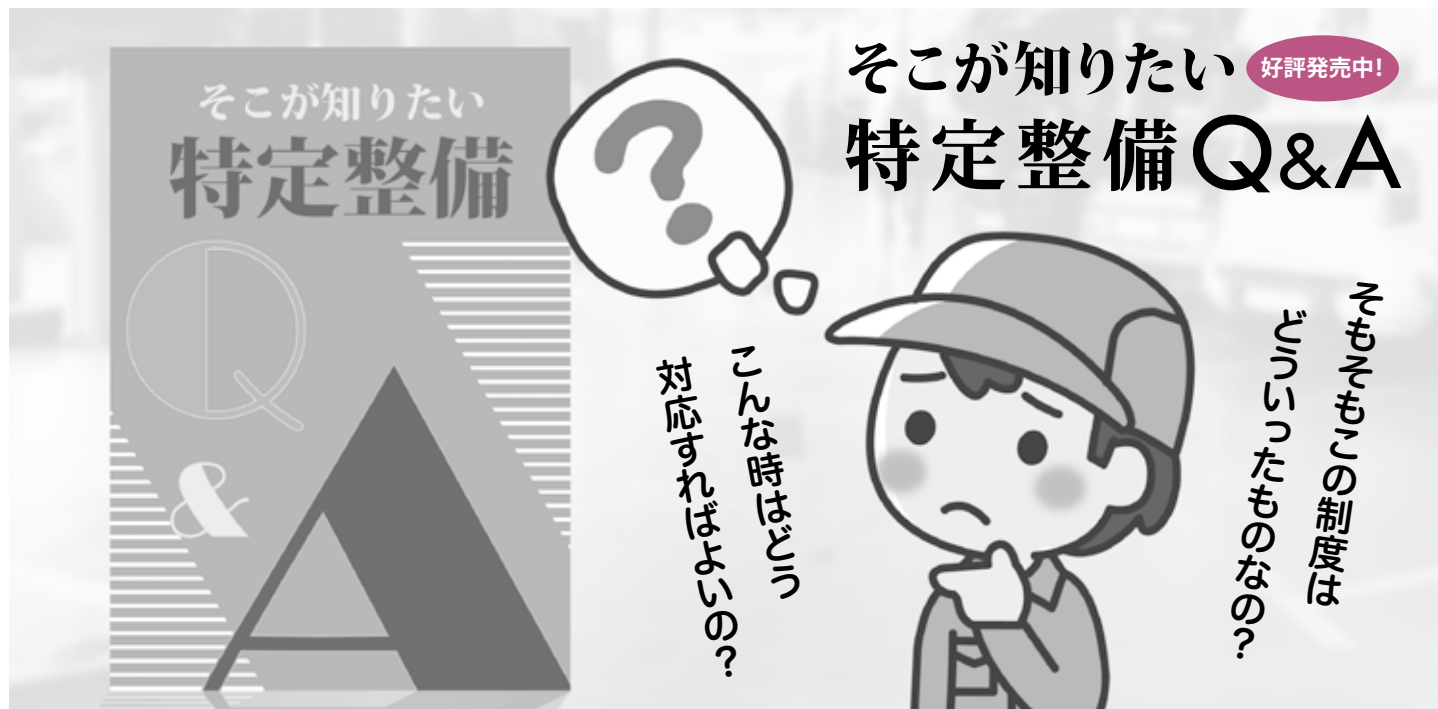
レバー式とプッシュ式の2種類があり、レバー式は各種ノズルを交換でき、プッシュ式は小型でしかも軽量で携帯用にも使用ができる。100kg/cm²~250kg/cm²吐出圧力



部品洗浄槽 (必要数：1)

(縦×横×高さ) 500mm × 700mm × 150mm。対象自動車が軽の場合、400mm×500mm×150mm





今後、自動車整備業界で生き残っていく上で避けては通れない **特定整備認証制度** の数々の疑問にお答えするQ&A集が登場!

POINT ① 重箱の隅をつく質問まで対応

初歩的な質問だけでなく、説明会や参考書では解決しない細かな質問も。質問全50問を掲載しています。

POINT ② 図表やワンポイント解説も充実

理解が難しい内容には、ワンポイント解説を設け、図表も多数用意しました。

POINT ③ 国土交通省や運輸支局に直撃した最新情報を網羅

資料では解決しない質問は運輸支局や国土交通省にて直接ヒアリングを敢行。

POINT ④ 申請様式のダウンロードも可能 ※弊社 Web サイトと連動

特定整備認証を申請(新規・変更共に)する際に必要な申請様式書類は、弊社Webサイトの特設ページよりダウンロードが可能となっています。

《収録内容》

(一部抜粋)

- Q. そもそも特定整備とは何か?
- Q. 追加されたのは自動運行装置? 電子制御装置?
- Q. 特定整備制度はいつからスタートするのか?
- Q. 整備主任者講習と同等に扱う学科講習とは?
- Q. 自社設備で対応できない車両は断るしかない?
- Q. 離れた作業場の具体的な基準は?
- Q. 具体的な申請の仕方は?
- Q. なぜ特定整備(両方)だけが新しい標章?

B5判・36ページ ※送料別(100円) 本体 **500** 円+税

そこが知りたい特定整備 Q&A		申込日		年	月	日
会社名		電話				
部署名		FAX				
氏名		部数	冊			
住所	〒□□□-□□□□					
e-mail	今後の新製品等のご案内等に利用させていただきます。					

デジタル給与払いは 整備業界にも導入される？

シニアジョブ

50歳以上の働きたいを叶える

いよいよ「デジタル給与払い」が解禁されるという。2021年4月、厚労省から給与のデジタル払いに関する制度案が示された。早ければ2021年度中にも制度化されるかもしれない。これまで給与は銀行振込か手渡しだった。当然そこから急にデジタルマネーでの給与払いを可とする方針にはシニアなどから懸念や反対の声もあるが、メリットもある。今回は整備業界でもデジタル給与払いが導入されるのかについて触れていきたい。

■ デジタル給与払いのメリット

デジタル給与払いとは、QRコード決済、プリペイドカード、交通系ICなど銀行以外の送金サービスに登録のある従業員のアカウントに、企業が直接、給与の振り込みをすること。その決済手段は、キャッシュレス決済、デジタルマネーなどとも呼ばれる。デジタル給与払いを解禁するにあたり、厚労省は、破綻や不正に対する補償や、サービスの社会的信用、また、給与振込当日に1円単位で現金化できることなどを求めているという。

ポイント還元キャンペーンなどによって、シニア層にも普及したデジタルマネー。まだまだ馴染みがないシニアも多く、不安の声も多いが、一方でメリットの周知も進んでいる。一番のメリットはやはり様々なポイント還元である。また、クレジットカードよりもカードやアカウントを容易に作れることや、手数料が安く企業側が日払いや

週払いに対応しやすいことなどは、スポットで短期間働く人にとっては大きなメリットだ。スマホ1つで手軽に決済でき、財布を持ち歩かなくていい点も、整備業との親和性が高いかもしれない。

事実、自動車に関わる様々な場面でもデジタルマネーの普及が進んでいる。ガソリンスタンドなどでは以前から独自の電子決済サービスの普及があったほか、多くのカーディーラーや大手カー用品店などでもデジタルマネーが導入され、タクシーや税金、保険の支払いでも使用できる。自動車に関わる仕事をしている方なら、自身が使わなくとも職場や取引先で何らかのデジタルマネーの決済機器を見たことがあるのではないだろうか。

■ デジタルマネーへの不安

メリットが周知されつつあるデジタルマネーだが、デメリットはないのだろうか。例えば、整備業界では引火する危険のあるガソリン、オイル、パーツクリーナー、塗料などを扱うことも多いが、そうした環境で決済にスマートフォンを使うことで引火の危険が高まると考える方がいらっしゃるかもしれない。ガソリンスタンドでは給油中の携帯電話の使用を禁じているところが多い。着信時などに携帯電話が発する静電気や電磁波で引火する危険がある、という話が囁かれるためだ。しかし、携帯電話が原因の引火事故は確認されていないことから、決済も含めスマホの利用を不安がる必要はないようだ。

もっとも、不正なアクセスがあった場合の補償は銀行と違ってまだ統一された制度になっていない。また、増えているとはいえ、まだデジタルマネーに対応していない店舗もある。現金化についても身近でQR決済の現金化が可能なものは、一部の決済サービスとセブンイレブンにあるセブン銀行ATMの組み合わせくらいだ。

だからこそ、政府もこれから利用環境の整備を進めたいようだが、これらの環境が整うまではデジタルマネー自体の利用はともかく、給与払いについては慎重にならざるを得ないのかもしれない。

中島 康恵（株式会社シニアジョブ 代表取締役）

1991年茨城県生まれ。

シニアに特化した人材紹介、人材派遣を提供するシニアジョブを2014年設立。

サッカーに打ち込み、J1ユースチームでの活躍から一転、学生起業家になる。

専門紙を中心にシニアの転職・キャリアプラン、シニア採用等のテーマで連載・寄稿中。

シニアの採用・転職のご相談は ▶ <https://senior-job.co.jp/>



寺越基格 金融機関にて中小企業への融資や経営コンサル・M&A実行支援に従事。株式会社フォーバルへ入社後、自動車整備会社ははじめ多くの中小企業のM&A支援に携わり、企業の存続及び成長に貢献。中小企業の創業理念や従業員への想いを重視し、経営者にしっかりと寄り添うコンサルタントとして、経営者からも厚い信頼を受けている。

M&A これがわが社の生きる道

<https://forval-shoukei.jp/>

第6回 将来を思う数々のドラマがある

事業承継の現場に触れて

事業承継・M&Aの現場に触れてみて、多くの企業さまから相談を受けてきましたが、後継者がいない、体調がすぐれない、社長が急死した、自分の力ではこれ以上は難しいから大手の傘下に入りたいなど、譲渡の理由は様々です。パターンは分かれるものの、お会いした方それぞれの事情は異なります。

また、事業をやってきた環境が皆さん異なりますので、会社の強みもそれぞれ異なります。皆さんが長年培った技術、ノウハウをしっかりと把握し、それをもとに譲受候補先を探し提案することが我々の仕事です。企業が続けている以上、そこには続くことができる理由があり、それが会社の強みです。強みは自分では分かりません。私たちのようなアドバイザーなど第三者がいて初めて把握することができます。

日々M&Aを通して経営者さまとやり取りしていると、全件ドラマがあり、気持ちが揺れる場面が多々あります。私たちとのアドバイザー契約ですら、「内容は問題ない、自宅に帰って契約書にハンコは押した。でも郵送で送るのはもう少し待ってほしいか」と言われたこともあります。それだけM&Aを進めることを真剣に考えていただいている表れだと思いますので、とても嬉しく思います。

「早く相手を見つけて俺を安心させてくれ」と何度も言っていた社長が、いよいよ成約しそうだという時に「思ったより早過ぎるから、もう少し待つことはできないか」と言われたこともあります。安心感と同時に、会社を離れる

寂しさがこみ上げてきているのだと思います。そんな揺れ動く気持ちと、経営者という立場として誰のために何を残すのかという判断の中で、M&Aは成約し、次の方へ、そのバトンが渡っていきます。

私には、忘れられない瞬間があります。

70歳を過ぎた社長が、40年間ずっと押してきたハンコを最後に押す時、手を震わせていました。ゆっくりとハンコを持ち上げた後、その顔には涙が流れているものの、でもどこかホッとした笑顔がありました。この瞬間から、雇用や取引先は守られ、新しいバトンを受取った方が、あなたの会社を残し成長させていってくれるのです。

将来に向けて

自動車業界を中心に各地でセミナーをさせて頂く際に、いつも最初に話すことは日本の事業者数の推移です。2006年には420万者*の事業者が日本にいましたが、2016年には360万者になり、10年間で約15%も減少しています。

単純計算では、この10年で60万者減少していますので、あと60年後には今の360万者が全てなくなることになります。そういうことは有り得ませんが、それくらいのペースで減少しています。その中で、自動車整備業界は全国で9万工場を超えており、コンビニの店舗数(約5.6万店)の1.6倍になります。

加えて、若者の自動車離れ、整備士の不足、電気自動車化、特定整備への対応など多くの外部環境の変化が待ち受けている中で、34万人の整備士の雇用を守るには、何をすべきでしょうか。今一度、自社の将来についてお考え頂ければ幸いです。

※個人事業主も含むため「者」と表記、以下同じ。



経営相談実績が豊富な
フォーバルの事業承継・M&A



事業承継・M&Aのご相談はこちら

<https://forval-shoukei.jp/>

0120-374-086 shoukei@forval.co.jp



軽トラック荷台用落下防止対策品

あったら便利なトラック用品

積載物の落下防止に

らま次郎



便利ポイント① 長尺

- 高さ制限に関係なく長尺物の運搬が可能

便利ポイント② スッキリ

- 積載物がずり落ちず、荷台が有効に使える



- 差込式なので使わない時は外して保管可能
- 荷台サイドのあおりに穴を開け、ビスで固定
- 工務店・造園業に訴求し、工賃売上アップを

完全硬化コーティング剤

強力な滑水性で水滴を弾く

超滑水

ハイブリッドコート

ZERO

HYBRID COAT ZERO plus



完全硬化コーティング

- 従来のコーティングと比較し数倍の膜厚
- 大きな水のかたまりで、塗装面を滑るように落ちる滑水性



高濃度で膜厚が大きい!

ウロコ被膜除去クリーナー

ガラスに付いた油膜も瞬間的に落とせる

驚異の除去力

ウロコ落とし



● ハードタイプ

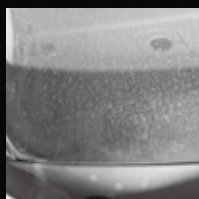
温泉施設や車輦窓ガラス等のウロコ皮膜に

● ソフトタイプ

軽微なウロコ汚れや油膜の除去に

● 鏡面仕上剤

ポリカーボネートのウロコ汚れに



乗用車フロントガラスウロコ除去
(ハードタイプ)

全商品がホームページからお得な価格でサンプル注文できます。

全商品50%オフ!!

品番	商品名	通常価格/サンプル価格	品番	商品名	通常価格/サンプル価格
S02	ハイブリッドコート ZERO 施工キット	4,000円 → 2,000円	S39	メンテナンス剤 100ml	2,200円 → 1,100円
S03	ハイブリッドコート ZERO 30ml	3,200円 → 1,600円	S45	スケール ZERO 50ml (ボディ用)	1,200円 → 600円
S31	ハイブリッドコート ZERO プラス 施工キット	6,800円 → 3,400円	S16	ウロコ落とし ZERO ハード 60g	1,500円 → 750円
S32	ハイブリッドコート ZERO プラス 主剤 10ml	4,800円 → 2,400円	S17	ウロコ落とし ZERO ソフト 50g	900円 → 450円
S33	ハイブリッドコート ZERO プラス トップコート 30ml	1,000円 → 500円	S47	ウロコ落とし ZERO 鏡面仕上剤 50g	1,500円 → 750円

※ サンプルの購入は同一商品 2 点までです。また、同一商品の注文は 1 回限りとさせていただきます。
※ 価格はすべて税別です。 ※ 別途送料が必要です。

京都府自動車整備商工組合でも購入できます!



撥水コーティング、疎水コーティングなら プロ用コーティング剤の撥水道場で!

<http://www.hybridcoat-zero.com/>

撥水道場

検索

〒601-8343 京都市南区吉祥院稲葉町 8 TEL : 075-681-7868 FAX : 075-681-7864



関谷 秋彦 中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社。代表取締役兼 WEB ディレクター。元ディーラーフロントマン。中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社を営み、顧客は全国に数十社。中古車販売店や整備工場のホームページ制作を行う傍ら、顧客フォローや集客のアドバイスを行っている。

整備工場のためのインターネット活用講座

ホームページのご相談は ▶ <http://digitalconvergence.jp>

インターネットでは 価格をシンプルにしたものが勝つ

今回は、インターネット上における「価格表示」について考えてみたいと思います。インターネットの世界では、何事もシンプルに「ワンプライス・ツープライス・スリープライス」というように、価格を分かりやすくする、という流れが起きています。

実は、価格をシンプルにして成功した企業はたくさんあります。たとえば、眼鏡業界などが分かりやすいでしょう。デパートやショッピングモールに必ず入っている「JINS」や「Zoff」といったメガネブランドは、1点1点価格の違ったメガネを3つのカテゴリーに分け、価格帯をシンプルにしたことで成功しました。

自動車販売でもその流れは起きていて、軽自動車専門店などで行われている39.8万円の軽自動車とか「コミコミ50万円!」のクルマなどというのは分かりやすく、今の消費者に受け入れられる価格戦略だと思います。

中古車販売の場合は、自社のホームページなどで分かりやすい価格表示を行っていることをアピールするだけでも、十分アピールになります。

「当社のクルマは〇〇円のみです」

「なぜ当社が分かりやすい価格表示を行うのか?」

などについてユーザーにしっかり説明できると、インターネット上では共感を得ることができます。「車両価格をシンプルにする」「車両価格をシンプルにしている理由を伝える」この2つを考えてみると良いでしょう。

問題は「車検価格」です。特にこれからの時代に必要

なのが、車検価格のシンプル化です。毎週末入ってくる車検チェーン店の新聞折り込みチラシのように、分かりにくい車検価格を真似して、そこからいくらく安くするか? という戦い方ではなく、シンプルな車検整備価格の表示を行うだけで、お客さまに支持される可能性が高まります。特にインターネットではその傾向が顕著です。極端な話、同じ車検価格でも車検表示価格をワンプライスで見せた方が、ユーザから選択される可能性があります。

今までの車検価格を見直し、車検整備料金、代行料、税金、印紙代、これに早期割引や何とか割引などのような価格表示を行わず、思い切ってワンプライスやツープライスで車検価格を表示した方が断然差別化になります。

たとえそれが同じ金額であってもです。価格表示は、各種法令に違反しない限りどのような表示を行っても構わないので、これからはシンプルな価格を表示する。そしてその価格にした理由を伝える。これらがキモになります。

ライバルの新聞折り込みチラシだけを見ていると、つい基本料金の金額で張り合ってしまうますが、既に時代の流れは「シンプルで分かりやすい」という方向に変わってきています。特にホームページ上では、車検の価格表示を変更するのはカンタンです。まずはホームページから、分かりやすい車検価格の表示を考えてみて欲しいと思います。



整備工場のためのインターネット活用講座



<http://seibikai.digitalconvergence.jp/>

中古車店・整備工場専門のホームページ制作会社

有限会社 デジタル・コンバージェンス

中古車店や整備工場へ「成果の出るホームページ」を制作しているインターネット販売のプロフェッショナル。



中古車販売店・整備工場・SS・中古レンタカーの 成果の出るホームページを制作

<http://digitalconvergence.jp/>



有限会社 デジタル・コンバージェンス



info@digitalconvergence.jp

中澤雄仁

光和総合法律事務所／弁護士

中澤雄仁弁護士の

各分野に精通した約40名の弁護士のネットワーク、スタッフ力を生かし様々な法律問題に対し、迅速かつ的確に対応している。趣味はブラジリアン柔術。

各種ご相談、顧問契約の締結は ▶ <http://www.kohwa.or.jp>

法務相談室

フリーランスと契約する際、契約書を作成しなくてはならなくなるのか？

従業員として雇用する場合、雇い主は、社会保険料を負担しなければならず、また、一旦雇い入れた場合、解雇等を容易に行うことができません。経費削減等の目的で、従業員を雇用せず、フリーランス（個人事業主）との間で業務委託契約を締結するケースや、元々、従業員だった者を個人事業主として独立させ、業務委託契約を締結して業務運営するケースなどが増えてきています。

フリーランスの場合、注文者となる企業との力関係や、法律知識やマンパワー不足などから、契約書を取り交わしていないケースも多くあります。そのようなケースでは、『口頭で合意していた報酬が支払われない』、『納期や条件などが一方的に変更される』など、フリーランスの保護として不十分であるとの問題意識が持たれています。

現行の下請法においても、一定規模以上の業者が、一定の契約を締結する場合、契約書面の作成義務を負います。政府としては、契約書面の作成を義務づける事業者の範囲を広げるため、下請法を改正する方針であると報道されています。

このように、法律により、契約書を取り交わすことが義務づけられているケースは存在しますが、基本的には、契約は意思が合致すれば成立しますので、口約束であっても有効です。口約束だけではなく、契約書の取り交わし等が義務づけられるケースとしては、次のようなものがありますので、その場合、作成漏れや必要的記載事項の漏れが無いよう注意が必要です。

〈書面を取り交わさない限り、契約が成立しないもの〉

保証契約は、書面でなければ、その効力を生じないとされており、口頭で『保証人になります』と約束しても、保証契約は成立しません。先の例で下請法に違反して書面を取り交わさなくても（罰則が適用される可能性があるとはいえ）契約としては有効なのですが、保証契約については、書面を取り交わさない限り、契約が成立しません。

〈書面を取り交わさない限り、クーリングオフできるもの〉

例えば、訪問販売では、特定商取引法という法律により、所定の事項を記載した契約書等の書面を交付しなければなりません。そのような書面を受け取ってから8日間が経つまで、申込者は、クーリングオフ（申込の撤回・解除）をして、支払った代金などの返還を請求できます。口頭での契約であっても一応は有効であるものの、書面を交付しない限りクーリングオフできる状態が続くことから、業者にとっては、書面の交付が必要不可欠となります。

〈書面を取り交わさない場合の罰則等が設けられているもの〉

下請法に違反しても契約としては有効で、クーリングオフとも無関係ですが、下請法に違反して契約書を取り交わさなかった場合、公正取引委員会による勧告が行われたり、罰金が科される可能性があります。

その他にも、各種業法（宅建業法、建築業法、金融商品取引法など）で、書面の交付が義務づけられており、法律に違反して書面を交付しない場合、罰則が適用される可能性がある他、監督官庁から指導や、業務停止処分、免許取消処分などが課される可能性があります。

日本総合研究所 × せいび広報社 全国を約1,300のエリアまで細分化し各エリアごとに将来予測を数値化！

人口、保有台数、整備工場数など **2045年の御社の商圏を予測する！**

商圏予測レポート 料金：1エリア 2,000円
※複数エリア申し込み可能 ※価格は税別

監修 佐藤和彦（一般財団法人日本総合研究所 客員主任研究員） 詳細はお問合せください ▶ 03-5713-7603



読者アンケート（プレゼント応募用）

締切 2021年10月30日（土）※当日到着分まで有効

応募方法

アンケート用紙またはコピーに希望する商品などアンケートのご回答と必要事項をご記入の上、FAXにてご応募下さい。

◆ プレゼントする商品

（希望する商品いずれか1つにチェック）

- ☐ マッハ車検物語 3名様
- ☐ ブレーキ&パーツクリーナー 3名様

Q1 コロナ禍の前に何らかの趣味をお持ちでしたか？

- ☐ あった
- ☐ なかった

Q2 (Q1で「あった」と答えた方のみ) その趣味は今も続いていますか？

- ☐ 続いている
- ☐ 続いていない

Q3 コロナ禍以後、新しく始めた趣味はありますか？

- ☐ ある
- ☐ ない

◆ 今月号の中で、興味深かった記事は？（複数回答可）

◎ 今月の特集・注目記事

- ☐ 令和3年度自動車点検整備推進運動記者発表会
- ☐ 「2回に1回交換」の言葉に捕らわれ過ぎていませんか？
- ☐ リフト特集 車両の点検のみならずリフトも点検しませんか？
- ☐ 業界トピックス
- ☐ 車両からの脱出手順について
- ☐ 注目の商品・キャンペーン
- ☐ SBI損保×DRPネットワーク×JATTO提携

◎ 連載記事

- ☐ 誌上編集部ブログ
- ☐ 0 から始める特定整備
- ☐ 整備業界のシニア採用・シニア転職
- ☐ M&A これがわが社の生きる道
- ☐ 整備工場のためのインターネット活用講座
- ☐ 中澤雄仁弁護士の法務相談室
- ☐ 読者プレゼント

◆ 今後、掲載して欲しい記事は？（複数回答可）

- ☐ 自動車関連の行政情報
- ☐ 最新の電子整備情報（スキャンツール等）
- ☐ 新規顧客開拓について
- ☐ 整備工場経営全般に関する情報
- ☐ 車体整備に関する情報
- ☐ 異業種のコラム
- ☐ 生活のお役立ち情報
- ☐ 4コマ・マンガなど
- ☐ その他

◆ ご意見、ご感想をお寄せ下さい。

.....

.....

.....

.....

.....

.....

申込者情報

申込日 年 月 日

会社名		電話	
部署名		FAX	
氏名		年齢	歳
住所	〒□□□-□□□□		
e-mail	今後の新製品等のご案内等に利用させていただきます。 またメルマガ配信なども企画しております。ぜひご記入ください。		

株式会社せいび広報社主催

事故車等の排除業務に係る「有償運送許可研修」開催のお知らせ



□開催日

- ① 令和3年10月7日 ㊦
[申込み締切：9月30日]
- ② 令和3年10月23日 ㊦
[申込み締切：10月16日]

□講師

榎原慎・八木正純
山際マリオ

□定員

15～30名（回により異なる）
定員になり次第、日程変更をお願いすることがあります。

□受講料

参加者1名あたり 15,000円
※消費税込み、当日ご持参ください

□特典

- ① 書籍「経営戦略データ」プレゼント
※自動車の販売台数や車検台数など、自動車関連業者必携の書です（定価2,500円）
- ② 自動車整備早わかりDVDシリーズ プレゼント

□時間

約4時間
13:30～17:00

出張開催もいたします。
同じ地域で5～10名集めて
いただくことが条件です。
お問い合わせください。



会場 大田区産業プラザPiO [所在地] 東京都大田区南蒲田1-20-20 お問い合わせ せいび界 編集部 TEL：03-5713-7603



FAX. 03-5713-7607



SBI 損保 × DRP ネットワーク × JATTO が 電子制御装置整備を全国で 可能とするネットワークを構築！

3社提携の狙い SBI 損保が自社顧客への 安心を提供

2021年11月以降発売の国産新型車両には衝突被害軽減ブレーキの搭載が義務化されるなど、新たな電子制御装置が多く車両で搭載され始めている。

そうすると、今後車両の修理には、エーミングを適正に行うことが必要不可欠となる。そこでSBI 損保と、エーミングに関して業界をリードするJATTO及びSBI 損保の全国の主要な提携工場のネットワークを構成しているDRPネットワークの3社が提携することにより、SBI 損保のお客さまのお車

を、迅速かつ適正にエーミングできる体制の構築を実現させることを目指す。

全国どこでも万全のASV修理 体制を一刻も早く構築したい SBI 損保

SBI 損保は2006年に設立した比較的新しいダイレクト型の損害保険会社ながらも、自動車を含むすべての保険で110万件以上の契約件数（うち約9割が自動車保険）、年間の事故受付件数も11万件を数える。この事故修理のうち約25%を、DRPネットワーク加盟の提携工場へと入庫誘導している。

一方で、このところ急速な勢いで普及が進むASVの事故修理体制として

は、これに対応する特定整備認証制度が昨年4月にスタートしたばかりということもあって、電子制御装置整備にまで対応している工場はDRPネットワークの加盟工場に限らず、全国的に見てもまだまだ十分ではない状況である。

DRPネットワークでは2021年内を目途に全加盟工場での特定整備認証の少なくとも分解整備、可能な所は電子制御装置整備まで認証取得を目標としている。

とはいえ、ASVの普及速度と特定整備認証（電子制御装置整備）の取得速度が必ずしも一致するわけではないため、時期によっては同じ地域のDRPネットワーク加盟工場でもASVのエー



SBI損害保険株式会社

代表取締役社長 五十嵐 正明 氏

当社のお客さまが万一事故に遭われ、そしてお客さまのご要望があった場合、当社が提携するDRPネットワークの工場を紹介し、自動車の修理・整備を行います。ご紹介したDRPネットワークの工場が、仮にまだエーミングの対応が十分に整っていない場合であったり、あるいはより高度なエーミングが必要になった場合、即時にJATTOと連携しましてエーミングを行います。この取り組みを広く周知することで、自動車整備業界全体の発展に寄与していきたいと考えております。



一般財団法人日本技能研修機構

代表理事 石川 明男 氏

2020年2月3日に当機構は設立しました。自動運転社会における自動車整備工場の支援を目的としています。現在116社が正式加盟しています。この度、DRPネットワークと提携ということで、加盟470社に対する全面的な支援を行っていきたいと思っております。技術面では技術協賛会員ということでメーカーから情報をいただき、業界の共創を目指し、交通事故0を目指す。今回、SBI損保ならびにDRPネットワークと手を取り合いながら取り組んでまいりたいと思います。



DRPネットワーク株式会社

取締役会長 岡本 貞雄 氏

今回の3社提携によりまして、現在進めている全加盟店の特定整備認証取得を早期に達成する、設備を備える、そういう目標に対して全社に進めております。その結果、100%エーミングの完全実施による交通事故撲滅の推進、特定整備施行に伴う新ルールの順守及びメーカー修理の準拠の推進、修理期間の短縮、JATTOを活用することによる原則48時間完了ルールに基づく修理期間の短縮、この4つを大きな命題としてSBI損保、JATTOと共に本取り組みを推進していく所存です。

エーミングに対応できる所、できない所が出てきてしまう。

また仮にDRPネットワークの全加盟工場で電子制御装置整備の認証取得に至ったとしても、自社の設備では対応できないエーミングの依頼が入らないとも限らない。

こうしたDRPネットワークの加盟工場でフォローしきれない2つの状況に際して、全国各地にあるJATTOの加盟工場がフォローすることで、SBI損保のお客さまがどこで事故に遭ったとしても万全の受け入れ体制が早期に整うというわけである。

なお、契約者が適正なエーミングを全国どこでも受けられる体制をいかに

構築するかは損害保険会社共通のテーマであることが想定されるため、今回の提携もSBI損保の独占的な取り組み

というわけではなく、共に取り組む仲間が増えることは、やぶさかではないとしている。



お買い得クーポン

クーポンの有効期限は令和3年10月30日までとなります。

1社様1回限りの利用になります。

COUPON

新発売

環境 ISO14001 認証取得
品質 ISO9001 認証取得

このたび、環境保全対策優良店として
旭川市商工振興会を受賞しました！

3600lm 広範囲の明るさ
キレのある点滅
ハイフラ対応済み

**ハイフラ対応LEDウィンカーバルブ
サンターン**

1年保証 車検対応 アンバー 無極性

リサイクルパーツ販売/廃車買取

環境にやさしく、お客様に喜んで頂ける企業を目指します

株式会社 辻商会 SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS

0120 - 16 - 6969
0166 - 49 - 2020

北海道旭川市永山北2条11丁目30番地2

CUPON 爆光サンターンを前後1台分で2セットお買い上げの方にT10バルブ1セットをプレゼント!

ライジングII 好評発売中!!

貴社の販売促進にお役立て下さい

リサイクルパーツ販売/廃車買取

顧客満足と環境保全を提供することで社会に貢献します

株式会社 永田プロダクツ

0120 - 727 - 969
0234 - 43 - 1275

山形県酒田市高砂字官林続10-11

www.nagata-p.co.jp

CUPON セット購入で販促用ライジングII 点灯ディスプレイ進呈

リサイクルパーツをお探しなら

全国ネットワークから欲しい部品を素早く検索!

見積り無料 全国発送

社会に貢献するリサイクル業

株式会社 福島リパーツ

サービス・取り扱いパーツの詳細は www.f-reparts.co.jp

リサイクルパーツ販売/廃車買取

024 - 946 - 1180
024 - 937 - 0023

福島県郡山市安積町笹川字北向72

www.f-reparts.co.jp

CUPON リビルドコンプレッサー1,000円引き

ART PARTS NAGANO

信州から日本全国へ
リユースの素晴らしさを
広めるために!

リサイクルパーツ販売

環境にやさしくすることは、人に優しくすること

株式会社 アートパーツ長野

0263 - 40 - 2100
0263 - 40 - 2230

長野県松本市島立1132-21

www.artparts.net

CUPON ビスカスカップリング500円引き

不動産
過走行車
他...

どのような
お車も
買取ります

車買取 レボる

茨城県内全域 引取り・査定伺います
詳しくはお電話またはHPにて♪

車買取/リユース・リビルド部品販売

0120 - 223 - 960
029 - 291 - 3338

http://4r-plus-e.jp/

カーレポ 株式会社

(水戸店) 茨城県水戸市渋井町588-9

CUPON 廃車査定 お持込み1台あたり1,000円アップ
(せいび界を見たとお伝え下さい)

日常生活でいつでも使った
を愛でます

Neo Tune **CAST**
HIACE HIGH PERFORMANCE GEAR

200系ハイエースが劇的に進化! MARUTOKU

純正オープンデフに前後の定量的なサイズ変更のみ
"サイレントLSDセット"
¥132,000

リサイクル・リビルドパーツ販売

北関東を中心に7店舗

株式会社 丸徳商会

048 - 571 - 3135
048 - 573 - 9595

埼玉県深谷市国済寺 500-3

https://marutoku-ec.net/hobby/html/index.php

CUPON リビルドパーツ クオカードプレゼント
(せいび界を見たとお伝え下さい)

業界初!! **UPIC**
保証書発行!

**くるまのパーツを
あなたにかわって検索!**

保証書付きの安心パック。最速で持ち帰る保証をさせていただきます。
安心できる中古自動車部品をご利用ください。

リサイクルパーツ販売 03 - 3736 - 0431
車の社会環境を考える
株式会社 ユピック
東京都大田区西蒲田6-36-11 西蒲田NSビル5F
FAX 03 - 3736 - 1301
www.yupic.co.jp

CUPON **リビルトオルタネーター、セルモーター500円引き**

軽自動車から大型車までどのようなお車でも見積り無料・買取OK

リサイクルパーツ販売/廃車 0739 - 84 - 2222
お客様のニーズに答えられるよう日々努力しております
株式会社 紀南パーツ
和歌山県日高郡みなべ町山内56
FAX 0739 - 84 - 2233
www.ngp.gr.jp/k707

CUPON **リビルド商品お買上げ500円引き**
※1社につき1か月1回有効

TDA **廃車・不要車 買取り**
リサイクルパーツ販売
株式会社 多田自動車商会

あなたの愛車を、環境に配慮しながらいかに解体、
整備・調整したリサイクルパーツとして、活かします!

リビルドエンジン・軽自動車エンジンを主に多数品揃え

リサイクルパーツ販売/廃車買取 0120 - 980 - 557
廃車・不要車を買取ります。未来の地球のために安全な廃車を!
株式会社 多田自動車商会
兵庫県神戸市西区神出町田井266-1
FAX 0794 - 89 - 2019
www.118-2.com

CUPON **廃車引き取り1台につき心ばかりの粗品プレゼント**

自動車アフターマーケット **業界人の必携書**

経営戦略データ 2021

数字に強い経営者が勝つ時代。
アフターマーケットのデータをここに凝縮
好評発売中!

定価 **2,500 円** (税別)
B5版 / 132ページ

※表紙画像は2020年度の物です。

I章 変化するメンテナンス産業
II章 県別継続検査台数実績
III章 ユーザー車検件数と伸び率
IV章 自動車のストック<保有台数>
V章 自動車のフロー<生産・販売台数>
VI章 自動車ユーザーの使用状況

VII章 メンテナンス・マーケット
VIII章 メンテナンス・事業者の推移
IX章 分解整備事業者の経営実態
X章 部品商アンケート調査結果*
XI章 全国市区郡別自動車台数・整備工場数*
※弊社独自調査のデータ

地球にやさしい企業です。
カーズターミナルでは、ELVの適正処理と、
リサイクルパーツの有効活用を目指しています。
ELV = END OF LIFE VEHICLE (廃車)

カーズターミナル
株式会社

環境マネジメントシステム
ISO14001 認証取得工場 053-444-0002 〒430-0843 静岡県浜松市南区福塚町 325-6

リサイクルパーツ販売 ▶ 廃車買取

株式会社 吉田商会
愛知県豊橋市下地町字新道 29 番地
0532-53-3907
www.yoshida-shoukai.com

**愛車を売りたい方
リサイクルパーツをお求めの方
吉田商会へご相談下さい**

リサイクルパーツ(部品)販売 廃車受入 オリジナルバッテリー

私たちは、リサイクル部品で地球にやさしい環境を創造します。 <http://nakashima.gr.jp/>

オートリサイクル ナカシマ

株式会社オートリサイクルナカシマ 大分県日田市上城内町 1365-3 TEL. 0973-25-6008 TEL. 0973-23-0327 (部品直通) FAX. 0973-26-0006
有限会社オートリサイクルナカシマ福岡 福岡県筑紫野市山家 4073-32 TEL. 092-926-6008 TEL. 092-926-6298 (部品直通) FAX. 092-920-3054

注目の商品

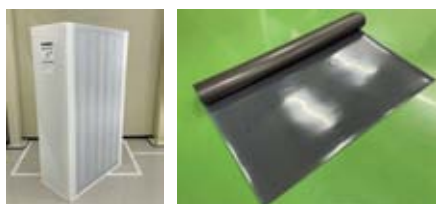
Pick-Up Product

バンザイ

新商品

電波吸収パネル「TC1018-00N」(左)
電波吸収シート「LI01-MSZ」(右)

ミリ波レーダーのエイミング作業時に役立つ逸品。周辺に金属物がある場所では通常、エイミング作業を行うことはできないが、本製品で金属物を隠すことで、金属物がない空間を再現でき、正確なエイミング作業を可能にする。車両前方を照射するミリ波レーダーに使用される周波数の電波(76～77GHz)を吸収する。用途に合わせてヘッドライトテスター等、床上の金属物は電波吸収パネルで隠し、サイドスリップテスター等、埋設機器は電波吸収シートを被せるように使用する。



株式会社バンザイ

[TEL] 03-3769-6880 [URL] <https://www.banzai.co.jp>

注目の商品

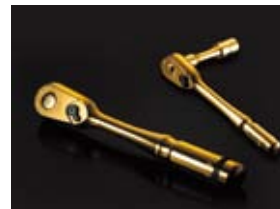
Pick-Up Product

KTC

新商品

Nepros「iPゴールドシリーズ」

ゴールドカラーの表面処理を施したnepros「iPゴールドシリーズ」が数量限定で登場。ネプロス史上初採用のゴールドは視認性に優れ、作業中の置き忘れや紛失防止にも役立つ。iP=イオンプレーティングとは、イオン化した金属を蒸着させる表面処理の一種で、工具に使われることの多い湿式メッキに比べて、密着性・表面耐久性に優れている。また、iP被膜は、金属アレルギーの心配のないチタンを主に使用している上に、iPゴールドは通常のクロムメッキの上にiP処理を施している。



ラインナップは、セット15アイテム、ラチェットハンドル単品2アイテムの計17アイテム。豊富な入組を誇る大型セットから、お試しに最適なトライアルセットまで幅広い。

KTC(京都機械工具株式会社)

[TEL] 0774-46-4159 [URL] <https://ktc.jp/>

注目の商品

Pick-Up Product

ACR

新商品

踏み間違い防止オートアラート「FM300AA」

後付け可能な、衝突防止警報機能を持ったペダル踏み間違い急発進抑制装置。前進時には、前方監視装置が前方の障害物を検知してながらもアクセルペダルが踏み込まれた時に、ブザー音とランプ点滅によりドライバーに警告と共にアクセル信号を制御して急発進を抑制する。

後進時には、ギアがリバースに入った状態でアクセルペダルが踏み込まれた=加速度センサ信号が急加速を検知すると、ブザー音とランプ点滅の警告と共にアクセル信号を制御し急発進を抑制する。

また、前方監視装置が前方の障害物を検知してなおかつアクセルペダルの踏み込みが検知されていない状態でも、ブレーキペダルの踏み込みがない=衝突の恐れが高まると、やはりブザー音による警告を発する。



株式会社ACR [TEL] 046-284-1171

[URL] https://www.acr-ltd.jp/product/automatic_alert/

注目のキャンペーン

Pick-Up Campaign

空研

セール

大型インパクトレンチ下取りキャンペーン

エアーツールでおなじみの空研では、12月31日まで大型インパクトレンチ下記対象機種いずれかを購入した場合、下取り機1台について購入機種ごとに一定金額の値引きを行うキャンペーンを実施している。なお、下取り機はエアインパクトレンチとし、メーカーは問わない。また、追加特典として、オリジナル防寒ブルゾンを1着、商品に同梱して出荷する。



① 1" SQ・N 型大型レンチ

対象機種: KDM-055S、DAM-055S、DAM-05AS、DAC-056S、DAC-05AS、KOS-42S、SAM-41S、SAT-7S、DAM-065S、DAM-06AS、DAC-066S、DAC-06AS

値引金額: 1" SQ 以上の下取り機1台につき 15,000 円

② 1" SQ・D 型、その他大型レンチ

対象機種: KW-385GL、KW-420GL、KW-380P、KW-40P
※アンビルタイプの異なる1" SQ レンチも含む

値引金額: 1" SQ 以上の下取り機1台につき 10,000 円

株式会社空研

[TEL] 072-953-0601 [URL] <http://www.kuken.co.jp>



プログラミング、コーディング、ADAS に必要不可欠なツール

GYS FLASH

BATTERY CHARGER

■ 5つの機能

- ① **バッテリーサポート**：診断作業中などの自動車用バッテリーを12V(液体またはゲル)で維持充電
- ② **バッテリーメンテナンス**：最新自動車モデルバッテリーに対応し、理想的なメンテナンス充電を保証
- ③ **ショールームモード**：ショールーム展示など長期間使用しない自動車バッテリーをメンテナンス充電
- ④ **バッテリーチェンジ**：電気供給を維持し、自動車のメモリー設定をそのまま保存
- ⑤ **安定したハイパワー供給**：電圧&電流の調整が可能

- ファンレスで静粛性に優れ、リチウムイオンバッテリー対応
- 100V入力100Ah出力(200V入力 120Ah出力)
- 付属ケーブル5m

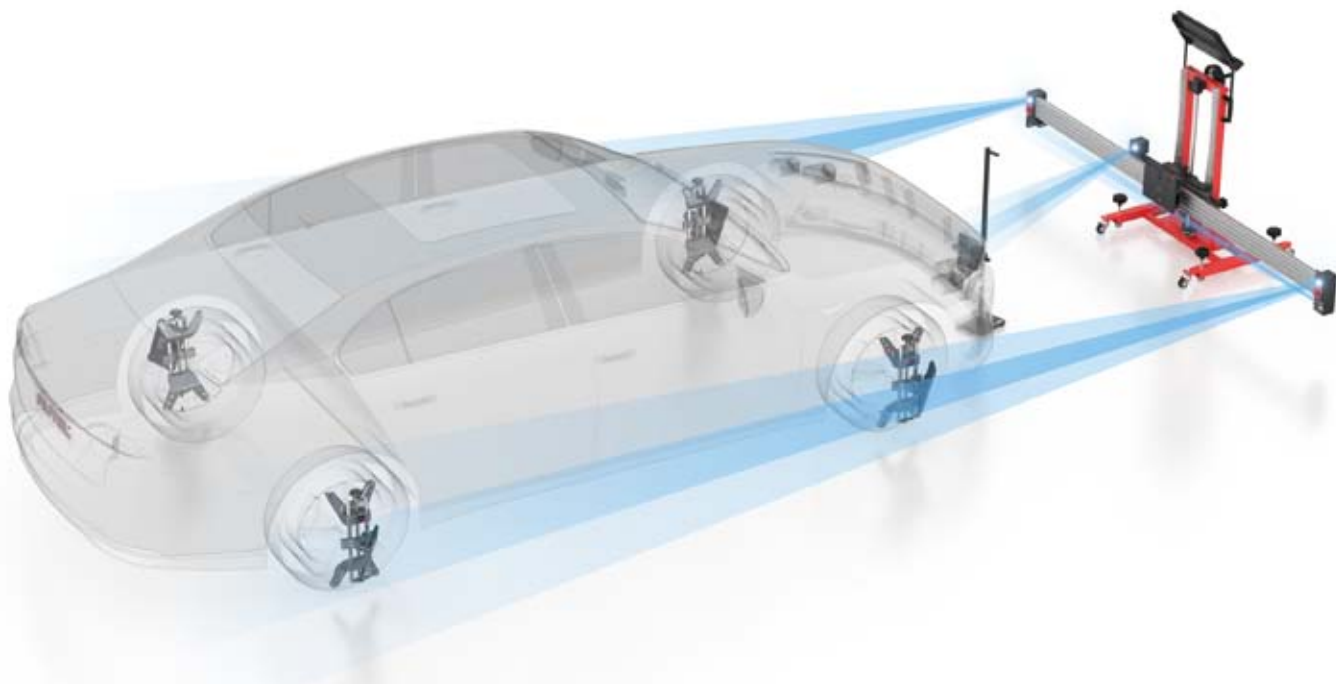


日本総輸入元：G-STYLE Co.,Ltd TEL.04-7187-4405

お求めは正規販売代理店まで

■ 小田オート (大阪府)	■ ICIN 株式会社 (Dr. 輸入車)	■ アウトハーフェン (関東チーゼル 株式会社)	■ 水戸営業所
TEL : 06-6998-8550	TEL : 045-903-0911	TEL : 043-208-5775	TEL : 029-241-8671
■ 株式会社 カトー	■ 宇都宮営業所	■ 水戸営業所	
TEL : 028-658-1230	TEL : 029-246-1261		
■ 長坂バロック 株式会社	■ 新潟第一営業所	■ 株式会社 新生商会	■ 協和自動車 株式会社
TEL : 026-227-2232	TEL : 025-265-2233	TEL : 03-3433-7236	TEL : 03-6458-6401
■ 江東営業所	■ 世田谷営業所	■ オルタライフ 株式会社	■ ワールドパーツ 株式会社
TEL : 03-3682-7301	TEL : 03-3483-7201	TEL : 048-449-6570	TEL : 06-6659-0167

■ 株式会社 セクセル販売九州	■ 株式会社 辰巳屋興業 株式会社	■ 株式会社 山形部品	■ 株式会社 中村オートパーツ 株式会社
TEL : 092-963-3485	TEL : 0975-53-5053	TEL : 0985-51-6255	TEL : 03-3799-6666
■ 高輪チーゼル 株式会社	■ 浅間自動車部品 株式会社	■ 株式会社 阿部商会	■ 商品課
TEL : 03-3799-6666	TEL : 048-290-0123	TEL : 0270-26-7701	TEL : 0285-56-2601
■ 株式会社 東邦自動車 株式会社	■ テーエス商会 株式会社	■ シナジー 株式会社	■ FAIAファイア 外国自動車輸入協同組合
TEL : 06-6652-2400	TEL : 03-3990-3854	TEL : 052-202-0022	TEL : 049-228-5300
■ 株式会社 宮田自動車商会	■ 株式会社 津田商店	■ 株式会社 ウィズフォーメーション	■ 株式会社 津田商店
TEL : 03-3696-6101	TEL : 023-674-0017	TEL : 03-3904-5441	TEL : 027-361-5287
■ ニューエンバイヤ商事 株式会社	■ SPK 株式会社	■ 株式会社 津田商店	■ 株式会社 津田商店
TEL : 03-5664-3533	TEL : 06-6454-2580	TEL : 011-876-2301	TEL : 082-545-0124



MAXISYS™ ADAS CALIBRATION

よりスピーディーに、より正確に

AUTEL® × G-STYLE

MaxiSys ADAS OPTION **IA800** 高性能カメラ、ホイールクランプ、ターゲットによる測定



MaxiSys 進化を遂げた診断機 MaxiSys3 タイプが登場！





全く新しい発想に基づく ヘッドランプクリーニングシステム

HLSC

ヘッドランプスチームコート



- 施工直後より硬化するため、短時間で施工可能
- 利益率も高く顧客満足度も高い
- 他に類を見ないスチームによる蒸着（※特許出願中）
- 黄ばみくすみの再発が少なく耐久性が高い

価格：32,800 円（税別）

利益シミュレーション

施工台数	約25台（リキッド1本あたり）
施工一台原価	512円
参考施工上代	16,000円
利益	1台施工15,488円
※追加リキッド 500ml（12,800円）	

従来の溶剤を塗り込む施工や塗装と異なり溶剤を蒸着施工

お求めは正規販売代理店まで

総発売元：G-STYLE Co.,Ltd TEL.04-7187-4405

■ 東邦自動車株式会社

本社 大阪府大阪市西成区南津守2-1-1
TEL：06-6652-2400
FAX：06-6652-2413

東京支社 東京都品川区西五反田5-5-7
TEL：03-5719-6811
FAX：03-5719-6812

■ 株式会社ワールドパーツ

本社 大阪府西成区南津守2-1-14
TEL：06-6659-0167
FAX：06-6659-0762

■ 辰巳屋興業株式会社

東京支店 東京都葛飾区西新小岩3-8-4
TEL：03-3696-6101
FAX：03-3696-6106

■ 株式会社阿部商会

商品課 埼玉県さいたま市南区辻5-9-24
TEL：048-615-1280
FAX：048-615-1271

■ ヤマト自動車株式会社

営業支援室 大阪府東大阪市長田東1丁目3番47号
TEL：06-7670-0002
FAX：06-7670-0003

整備業・钣金業 経営戦略システム Strategic Management System
For Autoshop and Repairshop

TOMCAT

工場様の抱えられている課題の解決をお手伝い！

自動車整備・钣金業のためのIT。

NEW!

TOMCAT

IMPACT

Strategic Management System

トムキャット インパクト



気になる機能の一部をご紹介します！

- ・リコール対応
- ・後日整備管理機能
- ・スケジュール通知
- ・タブレット機能
- ・OSS対応
- ・整備予定管理機能
- ・予約代車管理機能
- 【連動可能ソフト】 コグニセブン アセスプロII
- ・車検見積機能
- ・リース車両管理機能
- ・後追い/対応歴機能
- ・カルテ転記機能
- ・画像保存
- ・メンテパック管理機能

※コグニセブン・アセスプロIIは、コグニビジョン株式会社の商標です。

まだまだ他にもございます。工場様にあったシステムのご提案をいたします！

お問い合わせ・資料請求
デモ体験のご相談など



0120-106299

トムニキク

札幌・仙台・東京・名古屋・大阪・福岡
株式会社システムジャパン

www.systemjapan.co.jp

〒455-0001 名古屋市港区七番町5丁目1番地16
TEL. (052)654-5711 FAX. (052)654-5712